

VUOSIKATSAUS



90 vuotta menestyksestä yrittäjätoimintaa

KWH-yhtymä juontaa juurensa aina 1920- ja 1930-lukujen puutavarakauppaan. Myöhemmin seurasivat investoinnit turkistarhaukseen sekä muovituotteisiin, kuten styroxiin, lattialaattoihin, muoviputkiin ja muovikalvoihin. Seuraavaksi teimme investointeja logistiikkaan 1950-luvulla, hiomatuotteisiin 1960-luvulla ja vesilukkoihin 1980-luvulla. Ne loivat pohjan nykypäivän kukoistavalle liiketoiminnallemme.

Vuosien saatossa olemme investoineet yrityksiin uusilla kiinnostavilla markkinoilla ja aloilla, mutta myös myyneet yrityksiämme matkan varrella. KWH-yhtymä edeltäjiin on aina ollut rohkea uudistumaan. Rohkeutemme jatkuvasti tarttua uusiin mahdollisuuksiin ja luoda asiakkaille lisäarvoa on vaikuttanut siihen, että KWH-konserni on ajan kuluessa kehittynyt kansainväliseksi, monialaiseksi teollisuuskonserniksi ja logistiikka-alan palveluntuottajaksi.

KWH-yhtymä on nykyisin perheyritys, jonka juuret ovat vahvasti Pohjanmaalla. Teollinen osaamisemme, verkostomme ja taloudellinen vahvuutemme antavat meille vakaan perustan rakentaa tulevaa.

KWH – osaajayritys

Menestyksemme perustuu edellä- kävijyyteen

Digitalisoinnin sekä kaupallisten ja teknisten innovaatioiden ansiosta pystymme jatkuvasti uudistumaan ja kehittymään. Tämä mahdollistaa kilpailukyyn ylläpitämisen ja kannattavan liiketoiminnan pitkällä tähtäimellä.

Perheyhtiönä, jolla on sitoutuneet omistajat, rakennamme ja kehitämme itsenäisiä ja alansa johtavia yrityksiä.

Luomme arvoa olemalla taloudellisesti vahva, aktiivinen ja pitkäaikainen omistaja, joka syvällisellä teollisella osaamisellaan edistää yritystemme kestävää kehitystä.

Kehitämme osaamisintensiivistä, ydintoimintaan keskittyvää ja palvelusuuntautunutta kapeiden sektoreiden liiketoimintaa. Se ottaa huomioon alan realiteetit ja perustuu ainutlaatuisiin tuotteisiin, prosesseihin tai markkina-asemaan, mikä takaa meille pitkäaikaisia kilpailuetuja.

Olemme monialainen kansainvälinen teollisuuskonserni, logistiikka-alan palveluntuottaja ja sijoittaja.

Luomme kasvua ja kannattavuutta kaikissa yrityksissämme

- 1** Keskittymällä asiakkaaseen ja asiakkaan saamaan arvoon
- 2** Olemalla innovatiivinen ja rohkea edelläkävijä
- 3** Olemalla johtava osaaja
- 4** Tarjoamalla kaikille työntekijöille mahdollisuuden kehittyä
- 5** Pyrkimällä maailman johtavaksi toimijaksi ydinprosesseissamme
- 6** Rakentamalla itse-näistä liiketoimintaa, jolla on hyvät kehittymismahdollisuudet
- 7** Tutkimalla ja hyödyntämällä jatkuvasti uusia liiketoimintamahdollisuuksia
- 8** Ottamalla tarkasti harkittuja riskejä
- 9** Ylläpitämällä taloudellista vahvuutta uudistusten pohjana

KWH-yhtymä Oy on pohjalainen perheyritys, jolla on tytäryhtiöitä eri puolilla maailmaa. Konserni koostuu kolmesta liiketoimintaryhmästä:

Mirka

Hiomaverkot, -paperit ja -kalvot, sähkö-, akku- ja paineilmakoneet, kiillotusaineet ja -tarvikkeet sekä täydelliset pintakäsittelyratkaisut. Timantti- ja boorinitridityökalut ja -hiomapyörät sekä mikrobiimeistelykalvot hienohiontateollisuudelle.

18 tytäryhtiötä ja 4 sivukonttoria maailmanlaajuisesti. Tuotantoa Suomessa ja Italiassa. Yli 97 % tuotannosta menee vientiin, ja tuotteita myydään yli 100:ssa maassa.

KWH Logistics

Cold Storage

Pakastettujen ja kylmässä säilytettävien elintarvikkeiden käsittely ja varastointi

Port Logistics

Ahtaus, satamatoiminnot ja logistiikkaratkaisut bulkille, kappaletavaraalle ja raskaille projektilasteille

Freight Forwarding

Kansainväliset kuljetukset ja maailmanlaajuiset logistiikkaratkaisut eri kuljetusmuodoilla.

Industrial Services

Tavaroiden käsittely ja kuljetus, sisälogistiikka ja muut siihen liittyvät toiminnot. Pienten koneiden ja rakennustelineiden vuokraus.

KWH Invest

Prevex: Yksi Euroopan johtavista vesilukkojen valmistajista. Keskittyy toiminnallisiin ja tilaa säästäviin keittiöiden ja kylpyhuoneiden vesilukkoihin. Tehtaat Uudessakaarlepyyssä Suomessa sekä Poznanissa Puolassa. Viennin osuus on noin 90 % tuotannosta.

Strategiset osakeomistukset: Uponor Infra Oy, omistusosuus 45 %, erilaisten muoviputkijärjestelmien valmistus.



Ennätys- suuria investointeja

KWH-konserni on erittäin vahvassa kasvuvaiheessa. Näin siitä huolimatta, että suhdannehuippu on todennäköisesti ohitettu ja maailmantaloudessa vallitsee suuri epävarmuus. Tietoiset pitkäntähtäimen strategiamme ovat avanneet meille kuluneen vuoden aikana uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Moni niistä on jo toteutunut, mutta meillä on edessämme myös tulevana vuosina toteutuvia projekteja. Tekemillämme panostuksilla on iso merkitys konsernin kasvulle ja kannattavuudelle pitkällä tähtäimellä. Kuluneen vuoden investoinnit ylsivät lähes 60 miljoonaan euroon ja suunnittelemme jatkoa ennätysuurille investoinneille myös vuonna 2019. Näemme tämän osoituksena kyvystämme järjestelmällisesti kehittää liiketoimintaamme ja toteuttaa jatkuvia parannuksia, jotka luovat lisäarvoa asiakkaillemme.

KWH-konserni teki ennätystuloksen ja saavutti asetetut tulostavoitteet. Liikevaihtomme kasvoi kahdeksalla prosentilla ja henkilöstömme määrä keskimäärin 269 henkilöllä vuonna 2018. Vuoden lopussa KWH-konsernilla oli 2241 työntekijää. Suunnitelmissa on palkata vuonna 2019 vie-

lä yli 100 henkilöä lisää. Panostamme jatkossakin henkilökunnan kehittymiseen ja tarjoamme mahdollisuuksia jatkuvaan täydennyskouluttautumiseen ja ammatillisen osaamisen parantamiseen. Kasvustrategiamme on tarkoittanut suunnitelmallista panostusta henkilöstöön sekä investointeja kalustoon ja laitteisiin.

Valmistaudumme kovempiin aikoihin

Vuoden 2019 alussa on korostunut Brexit – joka riippumatta siitä, missä muodossa se toteutuu, vaikuttaa talouteen lyhyellä tähtäimellä. Saksa, joka on ollut Euroopan talouden moottori, on selvästi matkalla lamaan. Kiinassa saavutetaan heikompia kasvulukuja. Tämä yhdistettynä Kiinan ja USA:n kauppasotaan, Trumpin sisäpolitiikkaan ja pankkien rahapolitiikan ankaruuteen, vaikuttaa niin, että meillä on edessämme hyvin jännittävä vuosi. Johtoryhmämme ovat analysoineet tulevaisuuden näkymiä saadakseen näkökulmaa siihen, miten liike-elämä kehittyy lähivuosien aikana. Olemme luoneet valmiuden reagoida muutoksiin nopeasti ja olemme varautuneet kovempiin aikoihin, jolloin kilpailu asiakaista voimistuu.

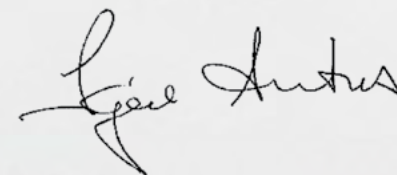
Digitalisaation, automaation ja robotiikan rooli kasvussa

Liike-elämä on muutosvaiheessa, jossa digitalisaatio, automaatio ja robotiikka saavat yhä isomman roolin. Se näkyy myös uudessa strategiasa, jonka KWH-konserni otti käyttöön vuoden 2018 aikana. Pitkäntähtäimen strategiamme perusarvot eivät ole muuttuneet, mutta annamme tilaa myös digitalisaatiolle sekä kaupallisille ja teknisille innovaatioille. Tavoitteena on pysyä mukana talouden yhä nopeammassa muutostahdissa. Pullonkaulana on löytää henkilöresursseja, joilla on muutoksessa vaadittavaa erikoisosaamista. Osaava ja motivoitunut henkilöstö on avainasemassa siinä, että suoriudumme pitkällä tähtäimellä kilpailijoitamme paremmin.

Etsimme uutta yritystoimintaa ostettavaksi. Etusijalla on kuitenkin konsernin nykyisten yritysten kehittäminen ja rakentaminen. Meillä on vahva taloudellinen asema ja investoimme pitkäjänteisesti. Tämä tukee tytäryhtiöitämme kestävä kasvun luomisessa.

Mahdollisissa yritysostoissa keskitymme laatuyrityksiin, joilla on yhteys nykyisiin toimialoihimme. Suosimme yrityksiä, joilla on vahva markkina-asema, joustava liiketoimintamalli sekä vahva kassavirta, ja jotka jatkuvasti keskittyvät innovaatioihin ja selvästi painottavat toimintansa kestävyyttä.

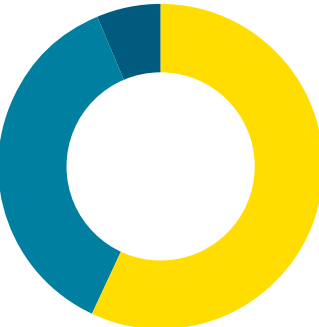
Uskomme konsernin toiminnan kehittyvän myönteisesti jatkuvien investointien, henkilöstön sitoutumisen ja koko organisaation innovatiivisen edelläkävijyyden avulla.



Kjell Antus, konsernijohtaja



Liikevaihto



- Mirka €**
Liikevaihto 286,7 milj. €
Osuus liikevaihdosta 57 %
- KWH Logistics**
Liikevaihto 185,5 milj. €
Osuus liikevaihdosta 37 %
- KWH Invest**
Liikevaihto (Prevex) 31,5 milj. €
Osuus liikevaihdosta 6 %



- Suomi**
199,0 milj. €
- Vienti**
219,9 milj. €
- Ulkomaantoiminta**
88,0 milj. €
- Liikevaihto**
501,9 milj. €

Henkilöstö



- Mirka**
Henkilöstö 1 409
Osuus henkilöstöstä 64 %
- KWH Logistics**
Henkilöstö 512
Osuus henkilöstöstä 23 %
- KWH Invest**
Henkilöstö (Prevex) 262
Osuus henkilöstöstä 12 %
- KWH-yhtymä**
Henkilöstö 12
Osuus henkilöstöstä 1 %



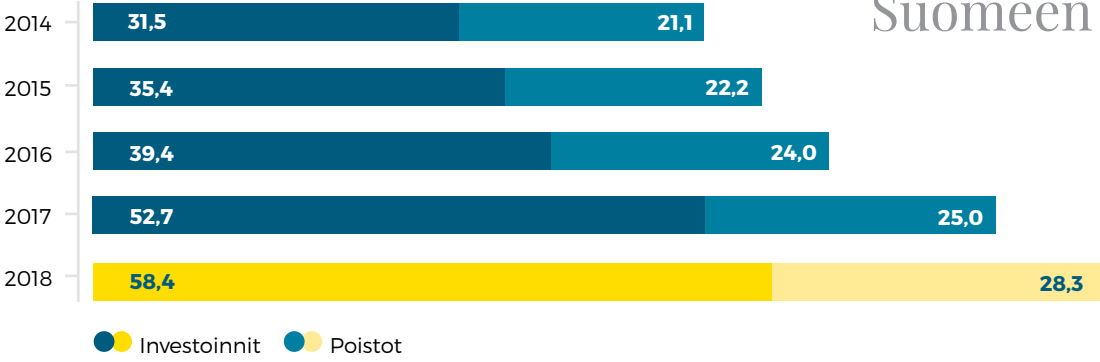
- Suomessa**
Henkilöstö 1 469
- Ulkomailla**
Henkilöstö 726
- Henkilöstö**
2195

Liikevaihto ja -tulos M€



Omavaraisuusaste 83 %
Tulosparannus 6 %

Investoinnit ja poistot M€



Investoinnit
Suomeen 54 M€

	2018	2017	2016	2015	2014
Tietoja tuloslaskelmasta					
Liikevaihto					
Suomi, milj. €	199,0	174,5	141,8	126,9	150,2
Vienti Suomesta, milj. €	219,9	212,4	189,1	173,9	158,4
Ulkomaantoiminta, milj. €	88,0	82,7	68,4	67,6	59,1
Yhteensä, milj. €	501,9	465,0	394,7	364,4	364,1
Palkat ja henkilösivukulut, milj. €	129,4	113,8	98,7	97,1	93,3
Poistot ja arvonalentumiset, milj. €	28,3	25,0	24,0	22,2	21,1
Liiketulos, milj. €	66,9	63,0	48,1	40,1	37,3
Nettorahoituskulut, milj. €	1,9	3,5	1,1	2,1	2,0
Tulos ennen veroja, milj. €	64,9	59,4	47,0	38,1	35,2
Verot tuloslaskelman mukaan, milj. €	11,5	11,5	10,7	8,7	7,9
Tilikauden voitto, milj. €	53,5	47,9	36,3	29,4	27,3
Tietoja taseesta					
Pitkäaikaiset varat, milj. €	341,0	323,0	290,8	277,4	264,7
Vaihto-omaisuus, milj. €	56,1	50,2	46,0	46,3	47,4
Saamiset, milj. €	75,4	72,9	57,3	54,1	66,4
Rahat ja pankkisaamiset, milj. €	112,8	95,2	94,9	75,5	49,6
Oma pääoma, milj. €	483,5	438,8	396,9	367,4	343,0
Vieras pääoma, milj. €	101,8	102,5	92,1	85,9	85,2
Korolliset velat, milj. €	-95,0	-76,5	-73,5	-54,0	-41,2
Taseen loppusumma, milj. €	585,3	541,3	489,0	453,3	428,2
Tunnuslukuja					
Liikevaihdon muutos, %	8	18	8	0	8
Vienti ja ulkomaantoiminta, %	61	63	65	66	60
Osuus konsernin liikevaihdosta					
Mirka, %	57	58	61	64	57
KWH Logistics, %	37	35	33	31	38
KWH Invest ja muut, %	6	8	7	5	5
Sidotun pääoman tuotto, %	14	14	12	10	10
Oman pääoman tuotto, %	12	12	10	8	8
Omavaraisuusaste, %	83	81	81	81	80
Nettovelkaantumisaste, %	-20	-17	-19	-15	-12
Muuta tietoja					
Bruttoinvestoinnit, milj. €	58,4	52,7	39,4	35,4	31,5
Nettoinvestoinnit, milj. €	57,8	52,4	37,4	34,7	29,3
Henkilöstö keskimäärin	2195	1926	1729	1 652	1 631
josta ulkomailla	726	596	477	412	398
Liikevaihto/henkilö, 1000 €	229	241	228	221	223

Tunnuslukujen laskentakaavat

SIDOTUN PÄÄOMAN TUOTTO
tulos ennen veroja + korko- ja rahoituskulut x 100
taseen loppusumma - korottomat velat keskimäärin

OMAN PÄÄOMAN TUOTTO
nettotulos x 100
oma pääoma + vähemmistöosuudet keskimäärin

OMAVARAISUUSASTE
oma pääoma + vähemmistöosuudet x 100
taseen loppusumma - saadut ennakot

NETTOVELKAANTUMISASTE
korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset x 100
oma pääoma + vähemmistöosuudet

502
miljoonaa euroa
konsernin liikevaihto
vuonna 2018

400
purettua
junanvaunua
päivässä
Rauanheimolla

58
miljoonaa
euroa
investointeja

4,4
miljoonaa
valmistettua
vesilukkoa
Prevexillä

97
prosenttia Mirkan
tuotannosta
vientiin

13
miljoonaa tonnia
käsiteltyä tavaraa
satamissa, mikä on
uusi ennätys



Onnistuneita tuote- lanseerauksia ja ennätysmäärä uutta henkilöstöä **Mirkalle**

Erityisesti Mirkan Euroopan kotimarkkinat ovat kehittyneet myönteisesti. Yritys onnistui jälleen kerran kasvamaan nopeammin kuin ala keskimäärin.



Mirka on hiomatekniikan edelläkävijä maailmassa ja tarjoaa laajan valikoiman urauurtavia hiomaratkaisuja pintakäsittelyyn ja tarkkuushiontaan. Yrityksen visiona on saavuttaa markkina-asema, jossa asiakkaat ja muut sidosryhmät pitävät Mirkaa markkinajohtajana ja alan vastuullisimpana yrityksenä. Mirka haluaa myös olla innovaatiojohtaja ydinliiketoiminta-alueillaan. Toiminnan jatkuvan kehittämisen ja globaalin myyntiverkoston avulla Mirka pystyy palvelemaan asiakkaitaan laajalla korkealaatuisten hioma- ja kiillotustuotteiden sekä innovatiivisesti suunniteltujen koneiden tuotevalikoimalla.

Mirka on jo pitkään ollut hiomatuotealan maailmanlaajuinen teknologiajohtaja, ja se on heijastunut siihen, että yrityksellä on ollut rohkeutta kasvaa kilpailijoitaan nopeammin. Mirkan kokonaisratkaisut, joissa koneet ja kiillotusaineet täydentävät hiomatuotteita, ovat jotain, mitä kaikki kilpailijat eivät pysty tarjoamaan, ja joka on auttanut yritystä sen nykyisen aseman saavuttamisessa. Markkinoista etenkin Euroopan kotimarkkinat kehittyivät hyvin kuluneen vuoden aikana.

Henkilöstöä ja Belgian yksikköä vahvistettiin

Mirkalla on henkilöstöä nyt noin 1450 henkilöä, josta kymmenesosa palkattiin kuluneen vuoden aikana. 150 ihmisen palkkaaminen vuoden aikana on Mirkan uusi ennätys. Uutta henkilökuntaa palkattiin, jotta organisaatio ja maailmanlaajuinen myyntiverkosto vahvistuisivat ja yritys olisi valmis jatkamaan kasvua. Houkutellakseen osaavaa henkilöstöä, Mirka avasi uudet konttorit Vaasaan ja Pietarsaareen.

Osa rekrytoinneista oli seurausta siitä, että Mirka otti Belgian jakeluvaraston hoidettavakseen ja siinä yhteydes-

”Mirka on pyrkinyt aktiivisesti nopeuttamaan uusien tuotteiden saamista markkinoille isoina määrinä.”

sä 64 työntekijää siirtyi Mirkalle. Belgian jakeluvarasto palvelee koko Euroopan markkinoita, mistä syystä siitä on tullut Mirkalle yhä tärkeämpi. Siksi yritys päätti ottaa varaston itse hoitaakseen. Samalla Belgian yksikköä laajennettiin uudella hiomamateriaalijumbojen konvertointiyksiköllä ja hiomatyökalujen huoltoyksiköllä, joka otetaan käyttöön vuoden 2019 aikana.

Tuotelanseerauksia ja palkittuja koneita

Yksi Mirkan menestyksen syistä on ollut panostaminen omiin hiomakoneisiin, mikä mahdollistaa kokonaisratkaisujen tarjoamisen asiakkaille. Mirkan koneet ovat jo aiemmin keränneet palkintoja RedDot design-kilpailussa ja viime vuonna hiomakone LEROS palkittiin urauurtavasta muotoilustaan. Aivan kuten muutkin Mirkan koneet, se kehitettiin ja valmistetaan Suomessa. Mirka toi markkinoille myös useita uusia konemalleja ja korjasi satoa aiempien vuosien suosituista malleista.

Mirka toi myös hiomamateriaalipuolella markkinoille kaksi uutta tuotetta, Iridiumin ja Novastarin. Tämä tapahtui täysin uuden lanseerausprosessin avulla. Sillä optimoidaan tuotteiden yhä lyhyempiä elinkaaria. Mirka on pyrkinyt aktiivisesti nopeuttamaan uusien tuotteiden saamista markkinoille isoina määrinä, ja on onnistunut löytämään siihen toimivan konseptin.

Ympäristöön panostaminen jatkuu uuden valmistustekniikan avulla

Mirka on jo kauan pyrkinyt olemaan alansa kestävin yritys. Hiilidioksidijalanjäljen pienentämiseksi yritys on aiemmin rakentanut Jepuan tehtaan viereen oman voimalaitoksen, joka hyödyntää tuotannossa syntyvää jätettä ja joka tekee tehtaasta fossiilisista polttoaineista riippumattoman.

Ympäristötyö on jatkunut uusien resursseja säästävien ja ympäristöystävällisten valmistusprosessien kehittämisellä. Kun prosessit otetaan käyttöön, energian tarve vähenee entisestään.

Italian yksikkö integroitiin

Vuonna 2017 hankittu italialainen Cafro on nyt integroitu Mirkan toimintaan. Hankinnan myötä Mirka on laajentunut täysin uudelle alalle, tarkkuushiontaan.

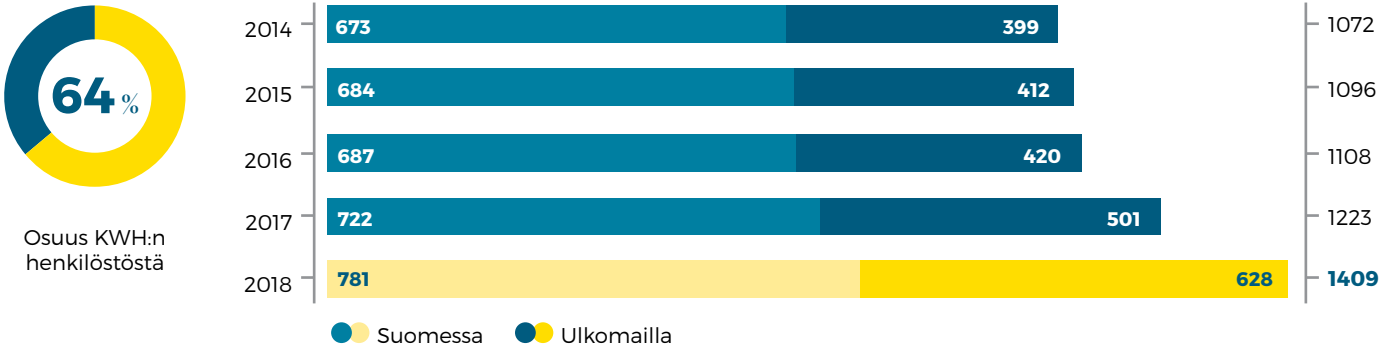
Lyhyesti sanottuna tarkkuushionta tarkoittaa sellaisten tuotteiden hiontaa, joissa lopputuloksen on oltava erittäin tarkka. Tällaisia voivat olla esimerkiksi elektroniikka ja moottorien osat. Tämän tyyppisen hionnan tarve kasvaa, ja Mirka on nyt sijoittunut markkinasegmentillä hyvin. Samalla

Mirkan avainluvut

Liikevaihto M€



Henkilöstö



Investoinnit M€



Mirkalla on mahdollisuus saavuttaa kokonaan uusia asiakasryhmiä sen perinteisten ydintoimialojen, auto-, puu- ja rakennusalojen, rinnalle.

Henkilökuntaan ja turvallisuuteen panostettu

Ennätysuurten rekrytointien lisäksi Mirka on kuluneena vuonna panostanut henkilöstöön muutenkin. Yritys keskittyi erityisesti johtamis- ja esimieskoulutukseen, mutta myös vuorotyötä tekevien ennaltaehkäisevään terveystyöhön.

Lisäksi Mirka on jatkanut työtään työtapaturmien vähentämiseksi. Jepuan tehdas pystyi ylpeilemään sillä, että siellä rikottiin kymmenen vuotta vanha ennätys perättäisistä päivistä ilman onnettomuuksia.

Digitalisointi mahdollistaa uusia palveluja

Miltä maailma näyttää viiden tai kymmenen vuoden päästä? Sitä kysymystä Mirkalla mietittiin tavallista enemmän viime vuoden strategiatyössä, johon kuului skenaarioiden ja ympäristöanalyysien tekemistä. Mirka uskoo, että digitalisointi lyö itsensä lähivuosina voimakkaasti läpi myös B2B-myyntissä ja jakelussa.

Yritys on jo ryhtynyt valmistautumaan kehitykseen luomalla tuotteidensa ympärille kokonaiseen palveluekosysteemiin. myMirka-sovellus voidaan yhdistää Mirkan laitteisiin, mikä antaa käyttäjille mahdollisuuden esimerkiksi suunnitella huoltoa ja seurata värinäaltistusta reaaliajassa. Tämä on yksi uusi tapa laajentaa niitä kokonaisratkaisuja, joista Mirka on jo aiemmin ollut tunnettu.



Simon Bloxham
Vp sales, surface finishing

Nina Nyman
Marketing director

Theo Sakalis
Vp sales, precision industry

Stefan Sjöberg
CEO

75-vuotias, jolla on valoisa tulevaisuus edessään

Mirka on ollut KWH-konsernin omistuksessa 1960-luvulta lähtien, mutta yritys perustettiin jo vuonna 1943. Se tarkoittaa, että Mirka täytti viime vuonna 75 vuotta. Sitä juhlittiin työn merkeissä tarjoamalla eri puolilla maailmaa olevalle henkilökunnalle kakkukahvit.

Nykyisin Mirka on alansa kansainvälinen edelläkävijä. Vaikka markkinatilannetta voidaan pitää epävarmempana kuin pitkiin aikoihin ja maailman talouskasvu heikentyy, suunnittelee yritys silti vahvan kasvun jatkumista vuonna 2019. Näkymä perustuu Mirkan tytäryhtiöiden myyntien nusteisiin eri puolilta maailmaa. Se on osoitus siitä, että oma henkilöstö uskoo sekä markkinoihin että Mirkan toimintatapaan.

”150 ihmisen palkkaaminen vuoden aikana on Mirkan uusi ennätys.”



Joachim Rännar
Operations Director

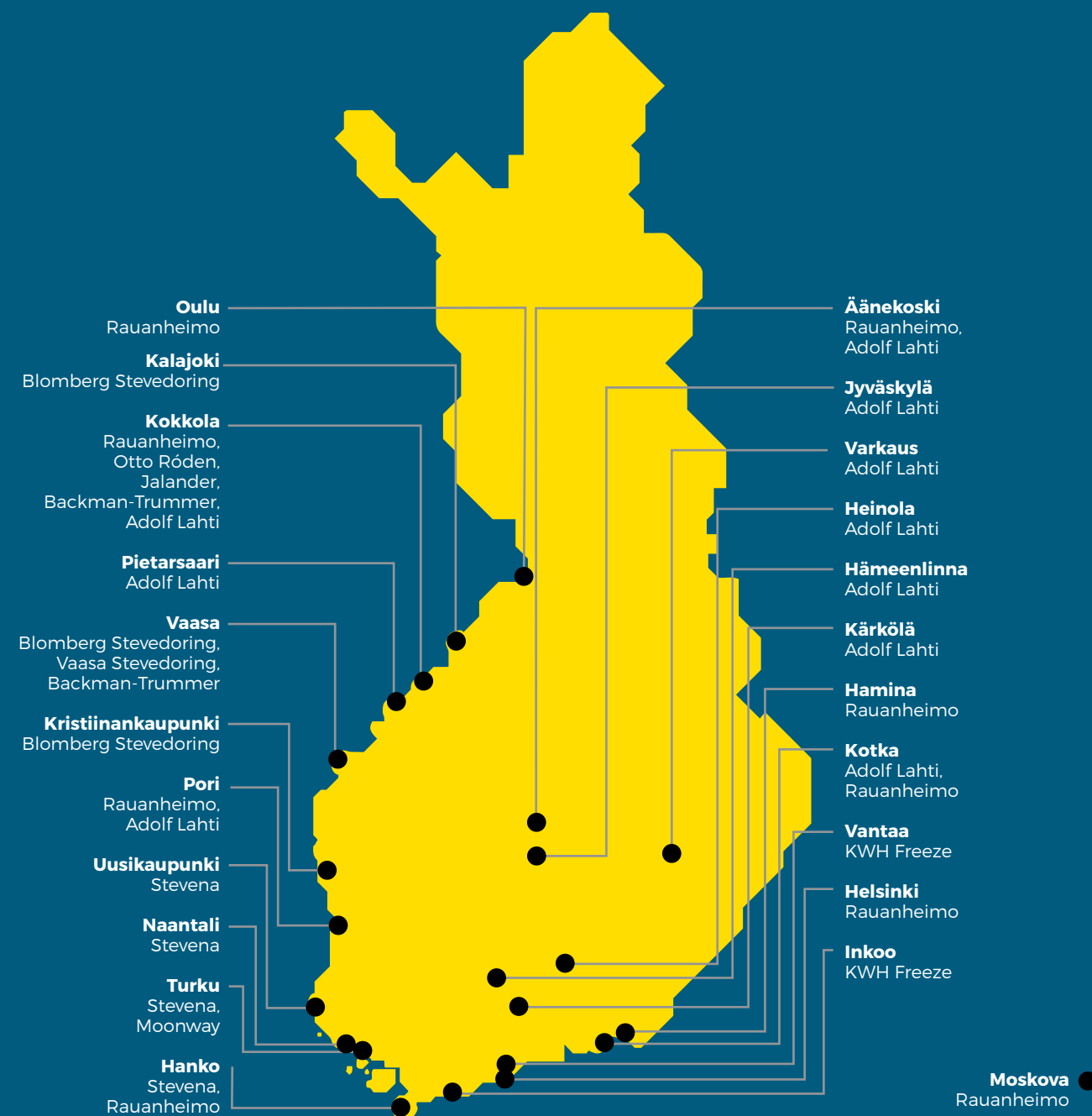
Mats Sundell
R&D Director, Deputy Chief Executive

Jan Torkulla
Production Director

Olav Hellman
CFO

KWH Logisticsin kehitys jatkuu hyvänä

KWH Logistics noudattaa strategiaansa, joka jo aiemmin on osoittautunut menestyksekkääksi: se antaa itsenäisten tytäryhtiöidensä kasvaa taloudellisesti vahvan omistajan tuella.



Vuodesta 2004 lähtien KWH Logistics on kasvanut vuosittain keskimäärin noin 10 prosenttia. Hyvä menestys jatkui myös vuonna 2018, jolloin liiketoimintaryhmän liikevaihto kasvoi lähes 15 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna.

KWH Logistics on Suomen johtava toimija transitoliikenteessä ja maan suurin satamaoperaattori. Yrityksen vahvuus on sen rohkeudessa luoda asiakkailleen tehokkaita logistisia kokonaisratkaisuja uusien toimintamallien avulla ja investoimalla uusiin ratkaisuihin. Liiketoimintaryhmä on valinnut itsenäisten tytäryhtiöiden mallin, koska se mahdollistaa asiakkaiden lähellä olemisen sekä erikoistumisen tietyille toimialoille ja paikkakunnille.

Sen lisäksi, että tytäryhtiöt saavat selvää kilpailuetua KWH-konsernin vahvasta taloudellisesta selkärangasta, ne voivat myös jakaa hallinnon kustannuksia. Kuluneen vuoden aikana KWH Logistics vahvisti yhteisiä toimintojaan uudelleenjärjestelyjen ja rekrytointien kautta. Ajatuksena on, että eri yksiköiden monialaiset tiimit voivat kehittää prosesseja ja henkilökunnan osaamista koko liiketoimintaryhmässä.

Lisäksi KWH Logistics työskentelee tällä hetkellä brändinsä parissa. Projektin tavoitteena on yhdenmukaistaa liiketoimintaryhmän brändiä, luoda yhteenkuuluvuutta tytäryhtiöiden välille ja lisätä tunnettuutta asiakkaiden keskuudessa.

KWH Logistics muodostuu neljästä liiketoimintayksiköstä:

Cold Storage

Pakastettujen ja kylmässä säilytettävien elintarvikkeiden käsittely ja varastointi

Port Logistics

Ahtaus, satamatoiminnot ja logistiikkaratkaisut bulkille, kappaletavaralle ja raskaille projektilasteille

Freight Forwarding

Kansainväliset kuljetukset ja maailmanlaajuiset logistiikkaratkaisut eri kuljetusmuodoilla.

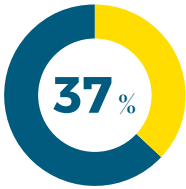
Industrial Services

Tavaroiden käsittely ja kuljetus, sisälogistiikka ja muut siihen liittyvät toiminnot. Pienten koneiden ja rakennustelineiden vuokraus.



KWH Logisticsin avainluvut

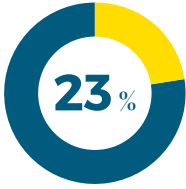
Liikevaihto M€



Osuus KWH:n liikevaihdosta



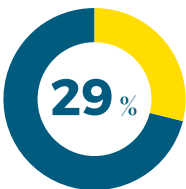
Henkilöstö



Osuus KWH:n henkilöstöstä



Investoinnit M€



Osuus KWH:n sidotusta pääomasta





KWH Freezellä isot volyymit ja korkea varastojen täyttöaste

KWH Freeze on Suomen johtava pakasteverastointiyritys, joka tarjoaa asiakkailleen mahdollisimman tehokkaan linkin pakastettujen elintarvikkeiden logistiikkaketjussa. Yritys keskittyy pääasiassa elintarviketeollisuuden räätälöityihin ratkaisuihin.

KWH Freeze'n kasvu jatkui tasaisena kuluneen vuoden aikana, ja yritys onnistui kasvattamaan tavaramääriään sekä varastojensa täyttöastetta. Jotta asiakkaiden kasvaneeseen kysyntään voidaan vastata, on aloitettu Vantaan varaston laajennus. Sen odotetaan valmistuvan syyskuksi 2019.

KWH Freeze sai yhtenä ensimmäisistä alan suomalaisyrittäjästä uuden FSSC 22000 -sertifiointin. Sertifiointi on takuu siitä, että elintarviketurvallisuus pysyy korkealla tasolla koko logistiikkaketjussa.

Ala kokonaisuutenaan kävi läpi suuria rakenneuudistuksia, mikä muutti tavaravirtoja ja loi yritykselle uusia kasvumahdollisuuksia. Vuonna 2019 kasvun uskotaan jatkuvan tasaisena.

Rauanheimolla tapahtumarikas ennätysvuosi

Rauanheimo tarjoaa ahtaus-, huolinta ja laivanselvityspalveluja mm. Haminan, Kokkolan, Kotkan, Oulun, Tahkoluodon ja Vuosaaren satamissa. Yritys kuljettaa myös malmia Venäjällä.

Vuonna 2018 yritys rikkoi liikevaihto- ja tulosenätysensä. Suurin syy tälle oli, että yritys laajentui moneen uuteen satamaan, mikä tuotti tulosta välittömästi. Toisekseen Rauanheimon volyymit kasvoivat. Sen mahdollistivat aiemmat investoinnit Vuosaaren satamaan.

Yksi laajentumisista tapahtui Mussalossa, joka kuuluu Haminan ja Kotka satamiin. Siellä yritys investoi yli 30 000 m²:n varstokapasiteettiin, ja nyt sillä on hyvät edellytykset laajentaa toimintaansa.

Haminan toiminta kasvoi uusien asiakkaiden kautta. Rauanheimo on saanut myös vahvan jalansijan Oulussa, jossa yritys on investoinut infrastruktuuriin ja ottanut hoitaakseen sataman nosturit.

Toinen iso panostus koskee hiilen ja muiden tavaroiden transito-liikennettä Tahkoluodon kautta. Rauanheimo in-

vestoi materiaalinkäsittelyterminaaliin, mikä nostaa sataman kapasiteettiä voimakkaasti.

Lisäksi yritys on tehnyt aiesopimuksen Hangon sataman kanssa tavoitteenaan kehittää Koverharin sataman transito- ja kotimaanliikennettä. Kaikki nämä panostukset petaavat hyvää kasvua myös vuonna 2019.

Otto Rodénilla ja Jalanderilla vakaa vuosi

Otto Rodén toimii Kokkolassa ja tarjoaa ahtauspalveluita, suurteollisuuden ja sataman välisiä sisäisiä kuljetuksia sekä tavarankäsittelyä tuotantolaitoksissa. Yrityksellä on pitkä kokemus mm. bulkkituotteiden ja kemikaalien käsittelystä.

Jalander puolestaan tarjoaa laivanselvityspalveluita Kokkolan satamassa. Yrityksen hyvät yhteydet viranomaisiin, päämiehiin ja operaattoreihin takaavat joustavat ympäri-vuorokautiset palvelut satamassa vieraileville aluksille.

Molempien yritysten toiminta jatkui aikaisempien vuosien hyvällä tasolla ja myös vuoden 2019 näkymät vaikuttavat hyviltä. Kokkolan kasvun lisäksi tutkitaan uusiakin markkinoita.

Blomberg Stevedoring investoi voimakkaasti

Blomberg Stevedoring tarjoaa ahtaus- ja varastointipalveluja Vaasan, Kalajoen ja Kristiinankaupungin satamissa. Suurin yksittäinen tuoteryhmä on rehuteollisuuden raaka-aineet, jossa yritys on Suomen suurin toimija. Muita tärkeitä toiminnan osia ovat projekti- ja kappaletavaraliikenne ja kuitupuun sekä bioenergiatuotannon raaka-aineiden käsittely.

Yritys teki kuluneen vuoden aikana isoja investointeja kapasiteetin ja tarjonnan parantamiseksi. Investoinnit osoitautuivat perustelluiksi.

Blomberg Stevedoring on viime vuosien aikana investoinut merkittävästi myös Vaasan Vaskiluotoon, mikä paljastui onnistuneeksi strategiaksi ottaen huomioon teollisuuden lisääntyneen kiinnostuksen Vaskiluotoon sijoittumispaikkana. Blomberg Stevedoring on myös kehittämässä syöttöliikennettä Vaasasta Manner-Eurooppaan.

Blomberg Stevedoringin hoitamat tavaravirrat ovat melko vakaita, mikä merkitsee sitä, että yrityksen toiminta on vakaalla pohjalla. Yritys on saanut Suomen tullin myöntämän AEO-toimijan aseman.

Stevena kasvoi 20 % ja käsitteli ennätysmäärän tavaraa

Satamaoperaattori Stevenan hyvä kasvu johtuu ennen kaikkea siitä, että roro-liikenne Hangosta ja Uudestakaupungista kasvoi. Tämä taas johtui siitä, että sekä

”KWH Logistics on Suomen johtava toimija transitoliikenteessä ja maan suurin satamaoperaattori.”

Uudenkaupungin autotehtaalla että suomalaisella vientiteollisuudella meni hyvin.

Vastatakseen kasvaneeseen kysyntään, Stevena teki monia investointeja. Yritys vahvisti läsnäoloaan Hangossa investoimalla uuteen verstaaseen, pesuhalliin, konttoriin ja konehalliin. Lisäksi konekantaa uudistettiin jokaisella toimipaikalla.

Yritys on panostanut voimakkaasti myös automatisointiin, mikä vähentää tarvetta kiinnittää lasteja käsityönä. Se on hyvä esimerkki siitä, miten KWH Logistics tehostaa logistiikkaketjua investoimalla yhdessä asiakkaiden kanssa. Stevenan näkymät vuodelle 2019 ovat vakaita.

Aiemmat investoinnit kantavat hedelmää Backman-Trummerille

Huolintayritys Backman-Trummerin kilpailukyky perustuu innovatiivisiin räätälöityihin logistiikkaratkaisuihin, joita kehitetään aktiivisesti yhdessä asiakkaiden ja yhteistyökumppanien kanssa. Viime aikojen kasvu johtuu ennen kaikkea hyvästä paikallistuntemuksesta, kansainvälisestä yhteistyöverkostosta ja asiakkaiden tarpeisiin sopivista logistiikkaratkaisuksista.

Vuosi 2018 oli Backman-Trummerille vakaa vuosi ilman isoja yllätyksiä. Liikevaihto pysyi edeltävän vuoden tasolla, mutta tulos parani. On nähtävissä selkeitä merkkejä siitä, että vuonna 2016 tehdyt isot investoinnit alkavat kantaa hedelmää, ja tulevaisuus näyttää lupaavalta. Vaskiluodon uusi kappaletavaraterminaali ei ollut vuonna 2018 vielä täydessä käytössä, mutta koska teollisuuden kiinnostus Vaskiluotoon sijoittumispaikkana on kasvanut, näkymät ovat myönteisiä.

Backman-Trummerilla on paljon uskollisia asiakkaita, mikä tekee sen toiminnasta vakaata. Yritys saa selvää kilpailuetua siitä, että se voi tarjota asiakkaille nopeaa palvelua, joka usein on kokonaistaloudellisesti katsottuna edullisinta. Lisäksi Suomen tulli on myöntänyt yritykselle AEO-toimijan turvastatuksen.

Moonway panostaa kasvuun

Moonway toimii kansainvälisillä tankkikonttimarkkinoilla painopisteenään manner-Eurooppa. Yrityksen erikoisalaa on nesteiden ja jauheiden bulkkikonttikuljetus. Koska alan näkymät vaikuttavat lupaavilta, aloitti Moonway kuluneena vuonna investointiohjelman. On selviä merkkejä siitä, että yrityksen tuloskehitys on paranemassa ja siksi panostuksia ollaan valmiita jatkamaan vuonna 2019.

Adolf Lahti kasvoi nopeasti jo kymmenettä perättäistä vuotta

Adolf Lahti on kasvava tehdaspalvelualan yritys, jolla on huomattava konekanta. Yrityksellä on erikoisosaamista ja uudenaikainen kalusto, joka suoriutuu lähes kaikista bulkin käsittely-, raskaskuljetus-, tehdaspalvelu-, korjaus- ja kunnossapitotehtävistä. Kun Backman-Trummer vuonna 2009 osti yrityksen, joka nimettiin Adolf Lahdeksi, yrityksen liikevaihto oli miljoona euroa ja sillä oli yhdeksän konetta. Vuonna 2019 yrityksellä on 20 miljoonan euron liikevaihto ja yli 200 konetta. Hienon kehityksen on mahdollistanut kova työ, sitoutunut henkilöstö ja vahva omistaja, joka antaa edellytykset suurien investointien tekemiselle.

Viime vuosi ei ollut poikkeus yrityksen myönteisessä kehityksessä ja vuoden aikana allekirjoitettiin monta kiinnostavaa sopimusta. Tärkeä osa yrityksen strategiassa ja menestyksessä on se, että se yhdessä Rauanheimon ja VR:n kanssa rakentaa suuria kokonaisuuksia, jotka mahdollistavat asiakkaiden palvelemisen ovelta ovelle. Metsäteollisuuden ohella yritys panostaa tulevaisuudessa yhä enemmän kaivostoimintaan ja muuhun suurteollisuuteen.

Vaasa Stevedoring hyötyi korkeasuhdanteesta

Vaasa Stevedoring on erikoistunut pienkaluston, henkilöstö- ja rakennustelineiden vuokraamiseen Vaasan seudulla. Rakennusalan korkeasuhdanne heijastuu myös Vaasa Stevedoringiin. Yrityksen liikevaihto kasvoi siksi voimakkaasti ja myös tulos parani.

”Tytäryhtiöt saavat selvää kilpailuetua KWH-konsernin vahvasta taloudellisesta selkärangasta.”



Bernt Björkholm
Toimitusjohtaja,
Blomberg Stevedoring & Vaasa Stevedoring
Johtaja, Freight Forwarding

Hannu Uusi-Pohjola
Liiketoimintaryhmän päällikkö
Toimitusjohtaja,
Backman-Trummer

Peter Lång
Toimitusjohtaja,
KWH Freeze

Anders Back
Controller,
KWH Logistics

Markku Mäkipere
Toimitusjohtaja,
Stevena & Moonway

Vesa Peltola
ICT-johtaja, KWH Logistics

Mona Andersson-Kuorikoski
Henkilöstöjohtaja, KWH Logistics

Joakim Laxåback
Toimitusjohtaja,
Rauanheimo, Adolf Lahti Yxpila,
Otto Rodén, Jalander &
Kiinteistö Oy Port Handling

Prevex luo edellytyksiä kasvun jatkumiselle

Kuluneena vuonna Prevex panosti rakenteidensa kehittämiseen ja organisaationsa vahvistamiseen.

”Prevex on vahvistanut rakenteitaan ja laajentanut johtoryhmänsä osaamista.”



Prevexin liikeidea on ainutlaatuinen, sillä yritys on erikoistunut hyvin kapealle segmentille eli vesilukkoihin. Prevox on kasvanut viime vuosina nopeasti – liikevaihto enemmän kuin tuplaantui vuodesta 2013 vuoteen 2017.

Nopea kasvu on synnyttänyt tarpeen rakenteiden vahvistamiselle. Siksi yritys on kuluneen vuoden aikana keskittynyt laittamaan organisaatorakenteensa ja prosessinsa kuntoon. Vuoden liikevaihto pysyi edellisvuoden tasolla, mutta nyt edellytykset tulevaisuuden kasvulle on luotu.

Puolan toiminnan integrointi jatkuu

Prevoxin vesilukkoja valmistetaan myös Puolassa. Puolalainen valmistus on saatu lähes kokonaan integroitua Prevoxin toimintaan, ja kesällä 2018 aiemmin hankittu puolalainen yritys muutti nimensä virallisesti Prevoxiksi. Lisäksi

puolalaista tuotevalikoimaa karsittiin ja nyt yritys panostaa sen kannattavimpiin osiin.

Vuonna 2018 rakennettiin myös uusi logistiikkakeskus Puolaan, joka sijoittuu strategisesti erinomaisesti lähelle Euroopan markkinoita. Siten se vahvistaa Prevoxin kasvua pitkällä tähtäimellä.

Investointeja ja organisaation vahvistamista

Onnistuneiden rekrytointien ansiosta Prevox on pystynyt kehittämään rakenteitaan ja laajentamaan johtoryhmänsä osaamista. Myyntiin ja markkinointiin on keskitytty aiempaa enemmän ja ne on erotettu toisistaan. Lisäksi aloitettiin suuri projekti uuden toiminnanohjausjärjestelmän käyttöön ottamiseksi vuoden 2019 aikana.

Prevox teki myös isoja investointeja Suomeen automatisoimalla tuotantoaan ja panostamalla robotiikkaan.

Uudet tuotteet takaavat hyvät tulevaisuudennäkymät

Vuonna 2018 Prevox toi markkinoille uuden keittiöihin tarkoitetun Smartloc-vesilukon, jossa on monia teknisiä hienouksia verrattuna kilpailijoiden tuotteisiin. Vesilukon virtausta on parannettu samalla kun se on tilaa säästävä ja helposti puhdistettava. Vuoden 2019 aikana markkinoille tuodaan myös muita tuoteuutuuksia, jotka kaikki noudattavat Prevoxin filosofiaa siitä, että vesilukkojen on oltava helpokäyttöisiä ja käytännöllisiä.

Uudet tuotteet, vahvistunut organisaatio ja tehdyt investoinnit takaavat sen, että Prevox on nyt hyvin valmistautunut tulevaan kasvuun. Tavoitteena on saavuttaa 50 miljoonan euron liikevaihto vuonna 2022.

”Vuonna 2018 rakennettiin uusi logistiikkakeskus Puolaan, joka sijoittuu strategisesti erinomaisesti lähelle Euroopan markkinoita.”



Marko Nylund
Varatoimitusjohtaja,
Prevox Suomi

Kjell Antus
Liiketoimintaryhmän päällikkö

Camilla Wikman
Markkinointijohtaja,
Prevox Group

Marcin Kowalski
Toimitusjohtaja,
Prevox Puola

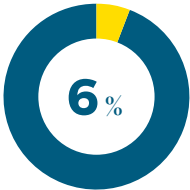
Mikael Lillvik
Toimitusjohtaja,
Prevox Group

Thomas Nyström
Talousjohtaja,
Prevox Group

Peter Engstrand
Myyntijohtaja,
Pohjoismaat

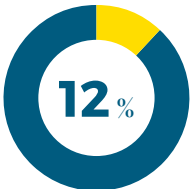
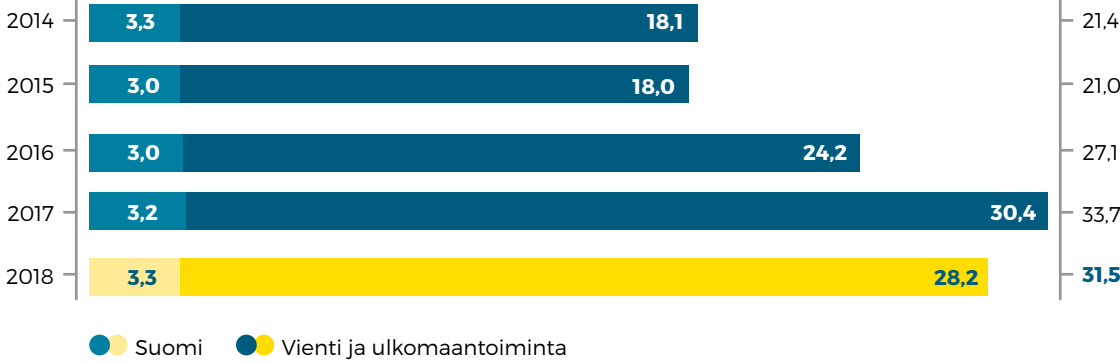
Filip Jankowski
Myyntijohtaja,
Manner-Eurooppa

Prevexin avainluvut



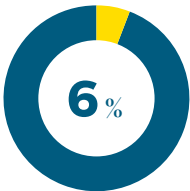
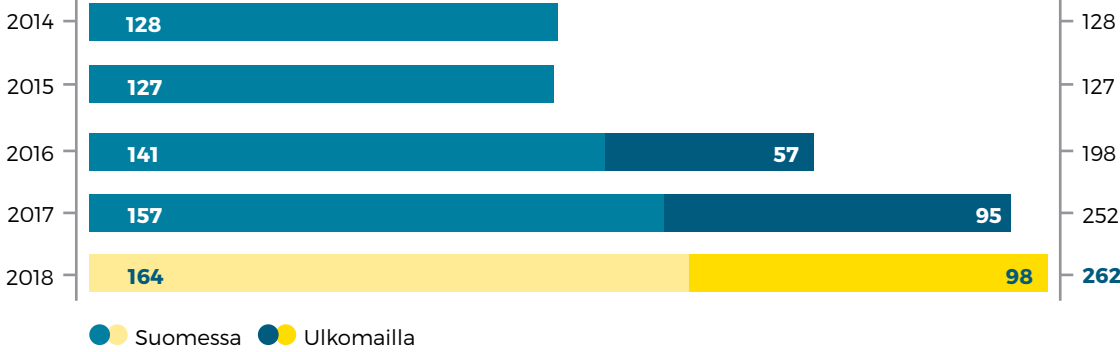
Osuus KWH:n liikevaihdosta

Liikevaihto M€



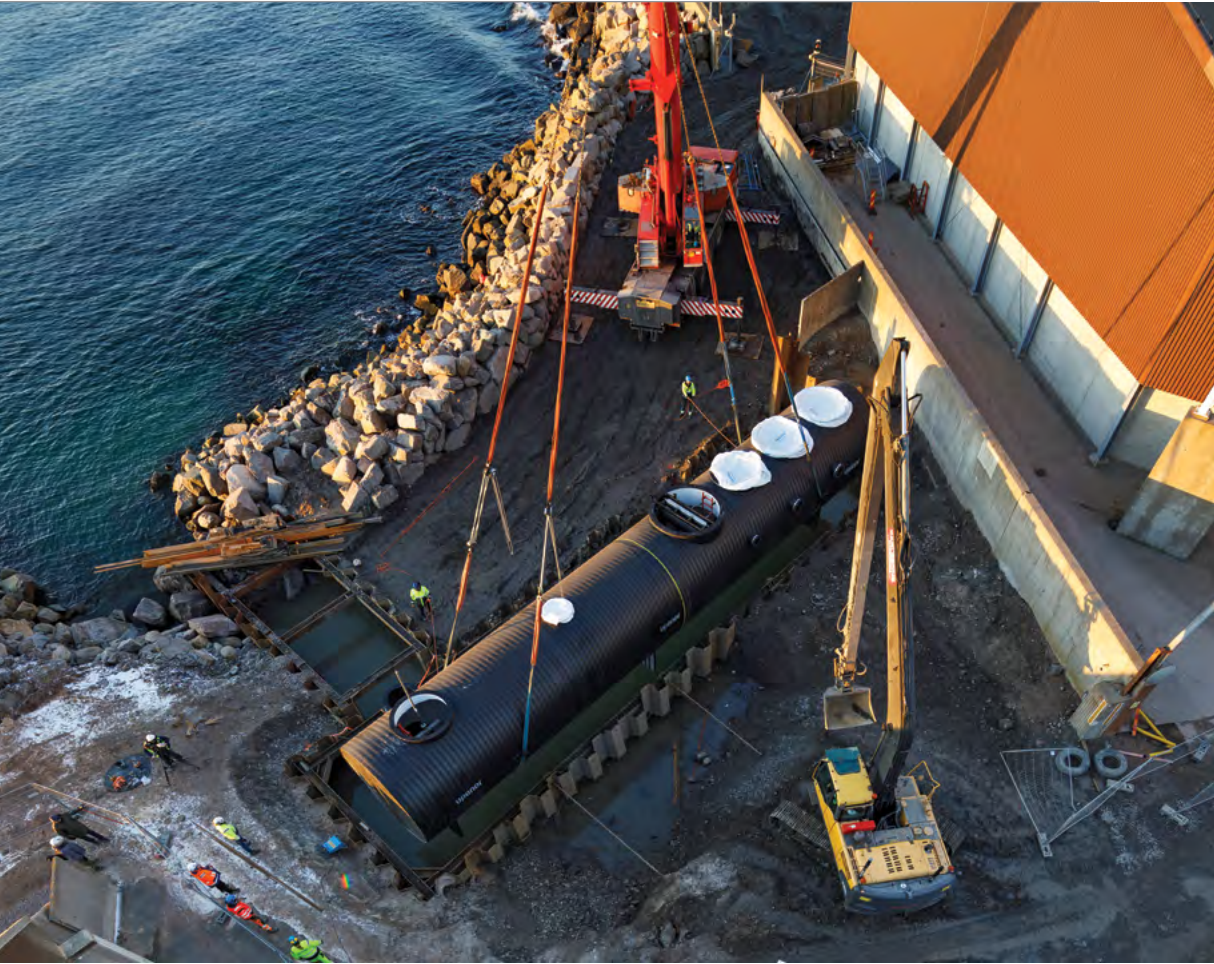
Osuus KWH:n henkilöstöstä

Henkilöstö



Osuus KWH:n sidotusta pääomasta

Investoinnit M€



Uponor Infra

Uponor Infra Oy aloitti toimintansa 1.7.2013, kun KWH-yhtymän ja Uponor Oyj:n infrastruktuuriliiketoiminnot fuusioitiin. Uponor Infran suurin omistaja on Uponor (55,3 %), johon Uponor Infra konsolidoidaan infrastruktuurisegmenttinä. KWH-yhtymä omistaa yhtiön osakkeista 44,7 %.

Vuosina 2013–2016 yhtiössä toteutettiin mittava rakennemuutos, jonka tavoitteina olivat merkittävät synergia- ja integraatioedut. Asetetut tavoitteet on saavutettu.

Elokuussa 2018 luovuttiin Pohjois-Amerikan toiminnasta.

Yleinen taloudellinen tilanne on vaikuttanut Uponor Infran tuotteiden kysyntään yhtiön tärkeimmillä markkinoilla. Kysynnän odotetaan päämarkkina-alueilla pysyvän vakaana tulevina vuosina.

Yhtiön liikevaihto oli 337,4 (323,4) miljoonaa euroa. Kannattavuus parani edellisvuoteen verrattuna ja saavutti tyydyttävän tason.

Konsernin tuloslaskelma

1000 euroa	1.1-31.12.2018	1.1-31.12.2017
Liikevaihto	501 912	464 967
Liiketoiminnan muut tuotot	1 715	2 411
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen lisäys (+) / vähennys (-)	4 161	976
Valmistus omaan käyttöön	3 471	3 097
Materiaalit ja palvelut	-217 385	-198 845
Henkilöstökulut	-129 354	-113 775
Poistot ja arvonalentumiset	-28 330	-24 976
Liiketoiminnan muut kulut	-79 694	-75 841
Osuus osakkuusyrityiden tuloksesta	10 357	4 949
Liikevoitto	66 854	62 963
Rahoitustuotot	2 067	2 499
Rahoituskulut	-3 983	-6 039
Voitto ennen veroja	64 937	59 423
Välittömät verot	-11 450	-11 483
Tilikauden voitto	53 488	47 940
Jakautuminen:		
Emoyhtiön osakkeenomistajille	53 492	47 944
Määräysvallattomien omistajien osuus	-4	-4
Tilikauden voitto	53 488	47 940
Laskelma laajasta tuloksesta		
Tilikauden tulos	53 488	47 940
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tuloslaskelmaan:		
Osuus osakkuusyrityiden muista laajan tulokset eristä		
- muut laajan tuloksen erät, netto	-161	-342
Voitot/tappiot myytävissä olevista sijoituksista		
- nettovoitot/-tappiot		-11
- siirretty tuloslaskelmaan		-31
Kassavirtojen suojaus		
- nettovoitot/-tappiot	934	2 547
- siirretty tuloslaskelmaan	-1 136	-612
Muuntoerot		
- tilikauden muuntoerot	-180	-222
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen, yhteensä	-543	1 329
Tilikauden laaja tulos yhteensä	52 944	49 269
Jakautuminen:		
Emoyhtiön osakkeenomistajille	52 948	49 273
Määräysvallattomien omistajien osuus	-4	-4
Tilikauden laaja tulos	52 944	49 269

Konsernin tase

Varat 1000 euroa	31.12.2018	31.12.2017
Pitkäaikaiset varat		
Aineettomat käyttöomaisuushyödykkeet	14 025	11 971
Goodwill	9 955	9 996
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	246 688	219 441
Sijoituskiinteistöt	1 162	1 267
Osuudet osakkuusyrityissä	65 368	77 522
Myytavissä olevat sijoitukset	1 869	1 748
Muut rahoitussaamiset	887	435
Laskennalliset verosaamiset	1 013	638
Pitkäaikaiset varat yhteensä	340 967	323 018
Lyhytaikaiset varat		
Vaihto-omaisuus	56 122	50 191
Myyntisaamiset ja muut saamiset	72 606	71 974
Verosaamiset	2 806	961
Rahavarat	112 793	95 189
Lyhytaikaiset varat yhteensä	244 326	218 315
Varat yhteensä	585 294	541 333
Oma pääoma ja velat 1000 euroa	31.12.2018	31.12.2017
Oma pääoma		
Osakepääoma	3 756	3 756
Ylikurssirahasto	7 931	7 931
Vararahasto	124	124
Muuntoerot	-26	154
Käyvän arvon rahasto	1 180	1 437
Kertyneet voittovarot	470 378	425 234
Määräysvallattomien omistajien osuus	180	185
Oma pääoma yhteensä	483 523	438 820
Pitkäaikaiset velat		
Varaukset	2 335	2 244
Laskennallinen verovelka	15 184	13 805
Korolliset velat	35	123
Rahoitusleasingvelat	6 200	6 748
Ostovelat ja muut velat	49	1 400
Pitkäaikaiset velat yhteensä	23 804	24 320
Lyhytaikaiset velat		
Korolliset velat	10 979	11 271
Rahoitusleasingvelat	663	689
Ostovelat ja muut velat	65 353	62 152
Verovelat	972	4 081
Lyhytaikaiset velat yhteensä	77 967	78 193
Oma pääoma ja velat yhteensä	585 294	541 333

Konsernin hallitus

KWH-yhtymän hallitus muodostuu tällä hetkellä seitsemästä jäsenestä ja sihteeristä. Monet hallituksenjäsenistä ovat osakkeenomistajia, joten omistajilla on vahva asema riippumatta siitä, onko operatiivisessa johdossa osakkeenomistajia. Hallituksen tehtävä on huolehtia KWH-yhtymän asioista omistajan etujen mukai-

sesti. Hallitus vastaa siitä, että konsernia johdetaan tehokkaasti ja hyvien liiketoimintaperiaatteiden mukaisesti. Hallitus hyväksyy KWH-yhtymän liiketoimintastrategian, strategiset tavoitteet, riskistrategian ja hallinnon sekä seuraa ja valvoo niiden toteutumista.



Henrik Höglund

Syntynyt 1949
Diplomiekonomi
Puheenjohtaja vuodesta 1998
Hallituksen jäsen vuodesta 1974

Sofia Kohtala

Syntynyt 1975
Hotelli- ja ravintolaesimies
Hallituksen jäsen vuodesta 2014

Ola Tidström

Syntynyt 1944
Kauppatieteiden maisteri
Varapuheenjohtaja vuodesta 1993
Hallituksen jäsen vuodesta 1975

Peter Höglund

Syntynyt 1949
Filosofian kandidaatti
Hallituksen jäsen vuodesta 1973
Puheenjohtaja 1988-1997

Björn Höglund

Syntynyt 1978
Kauppatieteiden maisteri
Hallituksen jäsen vuodesta 2018

Johan Heikfolk

Syntynyt 1963
Oikeustieteiden kandidaatti
Hallituksen sihteeri vuodesta 2017

Janneke von Wendt

Syntynyt 1972
Kauppatieteiden maisteri
Hallituksen jäsen vuodesta 2016

Kaj-Anders Skog

Syntynyt 1957
Kauppatieteiden maisteri
Hallituksen jäsen vuodesta 2016

Konsernijohto

KWH-yhtymän konsernijohto koostuu liiketoimintaryhmien päälliköistä, toimitusjohtajista ja emoyhtiön johdos-
ta. Konsernijohton jäsenet vastaavat joko liiketoimintayksiköstä tai konserni-
toiminnosta, konsernijohtaja johtaa ko-
ko konsernin kehitystyötä ja tukee muu-
ta johtoa.

Konsernijohto on monipuolinen tiimi, joka toimeenpanee hallituksen päätökset sekä asettaa raamit ja suunnan organisaatiolle. Johto vastaa siitä, että tavoitteet ja strategiat viedään loppuun sekä jäsentää ja johtaa yhtymän toimintaa, jotta asetetut tavoitteet saavutetaan.



Mikael Lillvik

Syntynyt 1967
Insinööri
Toimitusjohtaja, Prevox
Palveluksessa vuodesta 2002

Kjell Antus

Syntynyt 1965
Kauppatieteiden maisteri
Konsernijohtaja, liiketoimintaryhmän päällikkö, KWH Invest
Palveluksessa vuodesta 1988

Carl-Magnus Tidström

Syntynyt 1972
Kauppatieteiden maisteri
Talouspäälikkö
Palveluksessa vuodesta 1997

Tilintarkastajat

Varsinaiset tilintarkastajat

Kjell Berts

Kauppatienteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Ab

Bengt Nyholm

Kauppatienteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Ab

Varatilintarkastajat

Anders Svennas

Kauppatienteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Ab

Kristian Berg

Kauppatieteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Ab

Valvontatilintarkastaja

Ernst & Young Ab



Stefan Sjöberg

Syntynyt 1971
Kauppätieteiden maisteri
Liiketoimintaryhmän päällikkö, Mirka
Palveluksessa vuodesta 2011

Johan Heikfolk

Syntynyt 1963
Oikeustieteiden kandidaatti
Konsernin lakimies
Palveluksessa vuodesta 2017

Hannu Uusi-Pohjola

Syntynyt 1957
Insinööri
Liiketoimintaryhmän päällikkö, KWH Logistics
Palveluksessa vuodesta 2003

Yhteystiedot

KWH-yhtymä

KWH-yhtymä Oy

Kauppapuistikko 15, 6. krs.
65100 Vaasa
Puh. 020 778 7900
www.kwhgroup.com
info@kwhgroup.com

Mirka

Mirka Oy

Pensalantie 210
66850 Jepua
Puh. 020 760 2111
www.mirka.com
sales@mirka.com

Cafro S.p.A., Italia

www.cafro.com

KWH Mirka Ibérica S.A.U., Espanja

www.mirka.es

Mirka Asia Pacific Pte Ltd, Singapore

www.mirka-asiapac.com

Mirka Belgium Logistics NV, Belgia

Mirka Brasil Ltda., Brasilia

www.mirka.com.br

Mirka Canada Inc., Kanada

www.mirka.com/en-CA/ca

Mirka France Sarl, Ranska

www.mirka.fr

Mirka GmbH, Saksa

www.mirka.de

Mirka India Pvt Ltd, Intia

www.mirka.co.in

Mirka Italia s.r.l., Italia

www.mirka.it

Mirka Mexicana S.A. de C.V., Meksiko

www.mirka.com.mx

Mirka Middle East FZCO, Yhdistyneet arabiemiirikunnat

www.mirka.com/ar-AE/ae

Mirka Rus LLC, Venäjä

www.mirka.ru

Mirka Scandinavia AB, Ruotsi

www.mirka.se

Mirka Trading Shanghai Co., Ltd, Kiina

www.mirka.com.cn

Mirka Turkey Zimpara Ltd Şirketi, Turkki

www.mirka.com.tr

Mirka (UK) Ltd, Englanti

www.mirka.co.uk

Mirka USA Inc., USA

www.mirka.com/en-US/us

KWH Logistics

www.kwhlogistics.com

Oy Backman-Trummer Ab

PL 49

65101 Vaasa

Puh. 020 777 1111

www.backman-trummer.fi

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab

www.adolfiahti.fi

Oy Blomberg Stevedoring Ab

www.blomberg.fi

Oy Moonway Ab

www.moonway.fi

Oy M. Rauanheimo Ab

www.rauanheimo.com

Stevena Oy

www.stevena.fi

Oy Otto Rodén Ab

www.rodenshipping.fi

A. Jalander Oy

www.jalander.com

Vaasa Stevedoring Oy

www.vaasastevedoring.fi

Oy KWH Freeze Ab

www.kwhfreeze.fi

KWH Invest

KWH Invest

Kauppapuistikko 15, 6. krs.
65100 Vaasa
Puh. 020 778 7900
www.kwhgroup.com

Oy Prevex Ab

Pietarsaarentie 31
66900 Uusikaarlepyy
Puh. 06 781 8000
www.prevex.com

Prevex Sp. z o.o., Puola

www.prevex.com

KWH-yhtymän vuosikertomus 2018 koostuu vuosikatsauksesta ja tilinpäätösraportista.

Vuosikatsaus esittelee KWH-yhtymän ja sen liiketoiminnan 2018 sekä sisältää konsernin tuloslaskelman ja taseen. Vuosikatsaus on julkaistu myös yhtiön kotisivuilla www.kwhgroup.com. Katsaus on laadittu suomeksi, ruotsiksi ja englanniksi.

Tilinpäätösraportti sisältää tilinpäätöksen liitetietoineen, ja sen voi tilata osoitteesta info@kwhgroup.com. Tilinpäätösraportti on laadittu ruotsiksi.

