



K W H Å R S B E R Ä T T E L S E

KWH

KWH:s uppgift är att utveckla kunskapsintensiv, fokuserad och serviceinriktad nischaffärsverksamhet. Denna nischaffärsverksamhet skall vara anpassad till branschrealiteter och byggs kring unika produkter, processer eller branschposition, som ger långvariga konkurrensfördelar. Verksamheten riktar sig till andra företag och är internationellt konkurrenskraftig.

Verksamheten baserar sig på traditionell KWH-verksamhet med ett brett baskunnande, en stark strategisk position och en god branschattraktivitet. KWH förverkligar detta som en internationell, diversifierad industrikoncern med produktion av slipmaterial och plastprodukter samt serviceverksamhet inom logistikbranschen.

Mål och verksamhetsprinciper

- Självständiga affärsgrupper
- Ledande i sin bransch
- Offensivt nytänkande
- Effektiva lednings- och riskhanteringssystem
- Samarbete och socialt ansvar
- Central resursallokering
- Solid och lönande
- Självförsörjande familjeföretag

Innehåll

Koncernchefens översikt	4
KWH i nötskal	6
KWH 2010–2014	8
KWH 2014	9
KWH Mirka	10
KWH Logistics	16
KWH Invest	22
Koncernstyrelse	26
Koncernledning, revisorer	27
Resultaträkning	28
Balansräkning	29
Adresser	30

KWH-koncernens årsredovisning 2014 består av en årsberättelse och en bokslutsrapport.

Årsberättelsen presenterar koncernen och dess verksamhet år 2014 samt koncernens resultat- och balansräkning. Årsberättelsen publiceras även på företagets hemsida www.kwhgroup.com. Den ges ut på svenska, finska och engelska.

Bokslutsrapporten innehåller bokslut med bilageuppgifter och den kan beställas från info@kwhgroup.com. Bokslutsrapporten ges ut på svenska.

Koncernen i förstklassigt skick



Peter Höglund, koncernchef

Världsekonomin är i obalans för att inte säga sjuk. Man provar i blindo en massa åtgärder och mediciner, som man tror skall kunna förbättra situationen. I verkligheten vet ingen vad som fungerar. Det finns olika teorier och skolor, som kämpar om herraväldet.

Finland behöver exportintäkter

I bakgrunden finns ett stort politiskt problem. Politikerna som förlitar sig på evigt framskrivna positiva tillväxttrender, har byggt upp ett socialpaket, som samhället i många länder inte klarar av att finansiera. Samtidigt har statens och kommunernas tjänsteproduktion och antal anställda relativt sett växt sig för stor i förhållande till den privata sektorn. Exportindustrins andel av BNP har minskat i ett läge då den statliga skuldsättningen ökat dramatiskt.

Enda sättet att återbetala lån och minska skuldsättningen är via exportintäkter. Om detta inte lyckas försämrar trovärdigheten som låntagare, vilket i sin tur leder till stigande räntor. I flera länder har detta redan realiserats. I Finland är läget ännu relativt sett rätt bra, men om räntorna stiger, vilket de förr eller senare kommer att göra, blir läget ett helt annat.

Det finns dock en chans att världsekonomin och EU:s tillväxttakt ökar men allt är relaterat till ett fortsatt lågt oljepris, en relativt sett fortsatt svag valuta samt det geopolitiska läget och framförallt krisen i Ukraina. En upptrappning eller åtminstone ett mer eller mindre permanent, småskaligt krigstillstånd blir dock svårt att undvika om Ryssland fortsätter sin expansiva politik.

KWH söker tillväxt

Koncernens resultat är rätt gott trots all osäkerhet i omvärlden. Fortfarande är KWH klart kassapositivt och vår likvida buffert har ytterligare förbättrats.

Vi fortsätter att aktivt söka utvecklings- och tillväxtmöjligheter och jag kan se att vi på några års sikt borde kunna öka koncernomfånget i betydande grad. Koncernen är i förstklassigt skick, vilket ger oss en stadig plattform för vår fortsatta expansion.

Alla delar framgångsrika

KWH Mirka fortsätter att utveckla och introducera nya eller förbättrade versioner av existerande produkter. Samtidigt anpassas dessa till en nyutvecklad tillverkningsteknik, vilket torde höja produktiviteten i väsentlig grad. En anstormning av billiga standardprodukter med låg kvalitet är att vänta från Asien. Detta betyder att vi snabbt bör kunna utveckla speciella, högvärda, tekniskt krävande produkter och vi är långt på väg i den processen. Lönsamhetsmässigt är *Mirka* fortsättningsvis på en utmärkt nivå trots de senaste årens stora investeringar i personal, kunnskap och teknologi.

KWH Logistics har också haft ett framgångsrikt år med ökande volymer och ett gott resultat. Logistics har utvecklat servicekoncept där vi kan undvika suboptimering i delprocesser och erbjuda våra kunder kostnadseffektiva helhetslösningar. Även denna affärsgrupp har fortsatt investera i kapacitetshöjande anläggningar för att möta en ökande efterfrågan.

Prevox har fortsatt sin framgångsrika väg mot marknadsledarskap inom segmentet högkvalitativa vattenlås. För att kunna svara på volymkrav från storkunder har man utvecklat robotiserade, automatiska produktionsprocesser. Detta ger en leveranssäkerhet, som är unik för branschen. Initialinvesteringarna i utrustning och tids-/personresurser har varit betydande och har med stigande produktionsvolymerna visat sig vara avgörande för bolagets framtida utveckling.

Vårt delägda bolag *Uponor Infra* har nu genomfört sin omstrukturering och så småningom borde vi se en ökande efterfrågan på våra produkter, eftersom infrastrukturprojekt inte kan skjutas upp i all oändlighet.

I det stora hela var det ett gott år för KWH-koncernen och vi ser med tillförsikt mot framtida utmaningar. KWH fortsätter att utvecklas främst genom en organisk tillväxt men även genom företagsköp, som kan påskynda processen.

KWH redo att möta framtiden

Om man vill göra en historisk tillbakablick till de svåra åren i början på 1990-talet, då vi hade vårt senaste förlustår, kan man säga att världen just nu kanske är på randen av en katastrof men att KWH-koncernen aldrig har varit i ett bättre läge. Vi är redo att möta eventuella kommande utmaningar och motgångar men också möjligheter.

Det är med glädje jag tagit del av affärsgruppernas planer. Enligt dem kommer KWH att fortsätta att utvecklas i rask takt. Med full förlitan på våra ledningsgruppers förmåga och handlingskraft ser jag med spänning mot framtiden.

Peter Höglund

Självständiga affärsgrupper



KWH Mirka

Slipnät, -papper och -duk samt non-woven-baserade slipprodukter, slipmaskiner och polermedel; kompletta slipsystem för olika typer av slipprocesser inom billackering och -tillverkning, tillverkning av kompositdelar, möbelproduktion, metallbearbetning samt för försäljning via järn-, färg- och maskinhandel.

Produktionsanläggningar i Jeppo, Oravais, Jakobstad och Karis i Finland. Export cirka 96 %.

15 försäljningsbolag och 3 försäljningskontor utomlands.

Omsättning 206 M€

Personal 1072



57 % Andel av koncern-omsättning



66 % Andel av koncern-personal



KWH Logistics

KWH Freeze (*Cold Storage*): fryslager i Vanda och Ingå.

Port & Sea, Freight Forwarding och *Industrial Services*: hamn-, transport-, lagrings- och industritjänster, spedition, logistiska helhetslösningar.

Verksamhet i 9 hamnar i västra Finland och i Fredrikshamn.

Omsättning 138 M€

Personal 420



38 % Andel av koncern-omsättning



26 % Andel av koncern-personal



KWH Invest

Prevex: vattenlås för kök och badrum samt kundspecifika komponenter. Marknadsledare på vattenlås för diskbänkar i Skandinavien. Fabrik i Nykarleby, Finland. Exporterar cirka 85 % av produktionen.

Strategiska aktieinnehav: Uponor Infra Oy, 44,7 %, olika plaströrsystem.

Omsättning (Prevex) 21,4 M€

Personal (Prevex) 127



5 % Andel av koncern-omsättning



8 % Andel av koncern-personal

KWH-koncernen

Omsättning 364 milj. euro

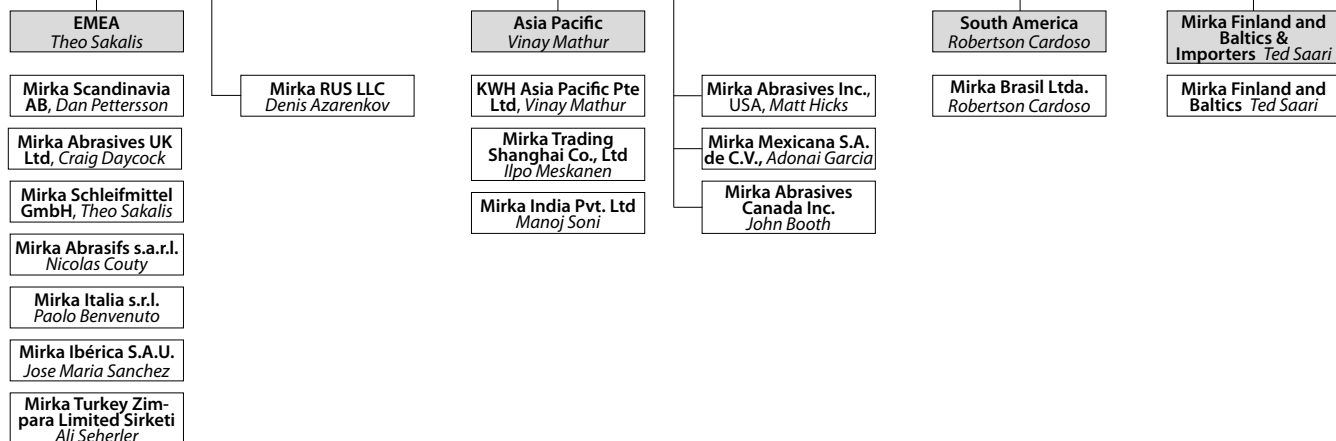
Personal 1 631

Koncernstyrelse

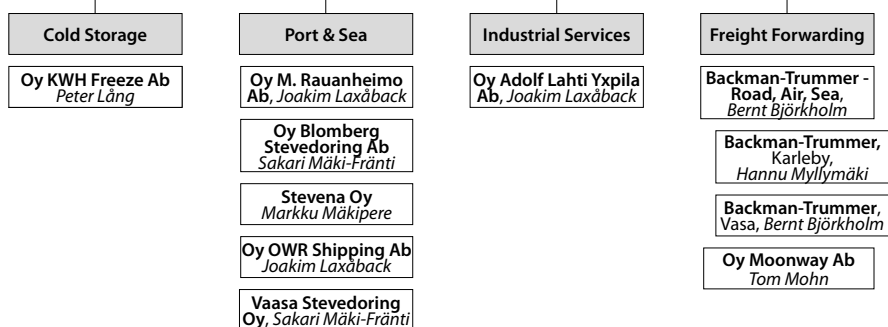
Koncernchef
Peter Höglund

KWH Mirka, Stefan Sjöberg, affärsgruppchef

Global Sales, Simon Bloxham



KWH Logistics, Hannu Uusi-Pohjola, affärsgruppchef



KWH Invest, Kjell Antus, affärsgruppchef

Oy Prevox Ab
Mikael Lillvik

Strategiska
aktieinnehav
Uponor Infra Oy

År av stabil utveckling

KWH	2010	2011	2012	2013	2014
Ur resultaträkningen					
Omsättning					
Finland, milj. €	186,1	206,0	126,3	144,8	150,2
Export från Finland, milj. €	148,6	156,1	139,8	140,5	158,4
Utlandsverksamhet, milj. €	156,1	181,7	53,3	56,3	59,1
Totalt, milj. €	484,5	537,4	313,5	337,7	364,1
Löner och bikostnader, milj. €	121,0	129,1	85,1	86,5	93,3
Avskrivningar och nedskrivningar, milj. €	26,7	25,1	18,2	20,4	21,1
Rörelseresultat, milj. €	22,1	24,3	17,8	30,0	37,3
Finansnettokostnad, milj. €	1,1	2,7	1,8	2,2	2,0
Resultat före skatter, milj. €	21,0	21,6	15,9	27,8	35,2
Skatter enligt resultaträkningen, milj. €	6,4	5,0	5,1	6,3	7,9
Räkenskapsperiodens vinst, milj. €	14,6	16,6	18,1	25,9	27,3
Ur balansräkningen					
Långfristiga tillgångar, milj. €	234,1	232,4	236,1	261,9	264,7
Omsättningstillgångar, milj. €	80,3	82,2	81,4	44,1	47,4
Fordringar, milj. €	87,0	90,6	86,5	61,3	66,4
Kassa och banktillgodohavanden, milj. €	48,0	57,1	47,9	49,5	49,6
Eget kapital, milj. €	284,6	291,1	305,6	324,1	343,0
Främmande kapital, milj. €	164,8	171,2	146,3	92,6	85,2
Räntebärande nettoskulder, milj. €	24,1	8,3	2,7	-33,5	-41,2
Balansomslutning, milj. €	449,4	462,3	451,9	416,8	428,2
Relationstal					
Förändring i omsättning, %	4	11	4	8	8
Export och utlandsverksamhet, %	64	63	62	58	60
Andel av koncernomsättning					
KWH Pipe, %	44	44			
KWH Mirka, %	30	30	56	56	57
KWH Logistics, %	19	21	35	39	38
KWH Invest och övrigt, %	7	5	9	5	5
Avkastning på bundet kapital, %	7	7	7	9	10
Avkastning på eget kapital, %	5	6	6	8	8
Soliditet, %	64	64	68	78	80
Gearing, %	8	3	1	-10	-12
Övriga uppgifter					
Bruttoinvesteringar, milj. €	24,2	30,3	31,4	38,0	31,5
Nettoinvesteringar, milj. €	21,3	25,5	26,8	37,8	29,3
Anställda i genomsnitt	2 627	2 691	2 711	2 090	1 631
därav utomlands	1 061	1 060	1 061	716	398
Omsättning per anställd, 1000 €	184	200	207	209	223

Formler för nyckeltal

Avkastning på bundet kapital

$$\frac{\text{resultat före skatter} + \text{räntekostnader och finansiella kostnader}}{\text{balansomslutning} - \text{icke-räntebärande skulder i genomsnitt}} \times 100$$

Avkastning på eget kapital

$$\frac{\text{nettoresultat}}{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar i genomsnitt}} \times 100$$

Soliditet

$$\frac{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar}}{\text{balansomslutning} - \text{erhållna förskott}} \times 100$$

Gearing

$$\frac{\text{räntebärande skulder} - \text{kassa och banktillgodhavanden}}{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar}} \times 100$$

Tillväxt gav bättre resultat

KWH-koncernen Ab är ett österbottniskt familjeföretag med dotterbolag runtom i världen. Koncernen har tre affärsgrupper, som är branschmässigt organiserade.

KWH Mirka är en av de mest offensiva, innovativa och framgångsrika aktörerna inom flexibla slipmaterial. Profileringen som leverantör av kompletta slipkonceptlösningar stärker ytterligare Mirkas position som miljömedveten innovatör.

KWH Logistics utvecklar framgångsrikt nya kundspecifika logistiklösningar. Verksamheten omfattar Backman-Trummer-koncernens internationella flyg-, land- och sjötransporter, stuveri, industritjänster och bulklagring samt Oy KWH Freeze Ab:s kommersiella fryshusverksamhet. Verksamheten växer både organiskt och genom företagsförvärv.

KWH Invest består av affärsdrivande enheten Prevex, med fokus på formsprutade VVS-produkter och andra kundspecifika nischprodukter, aktieinnehav i intressebolag och förvaltning av industrifastigheter.

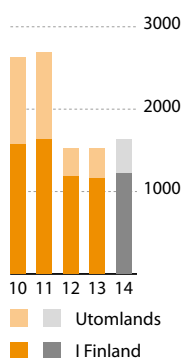
Samtliga tre affärsgrupper uppvisar en positiv utveckling 2014.

Trots relativt stora investeringar stärktes den finansiella ställningen och soliditeten steg till 80 % av en balansomslutning på 428,2 miljoner euro.

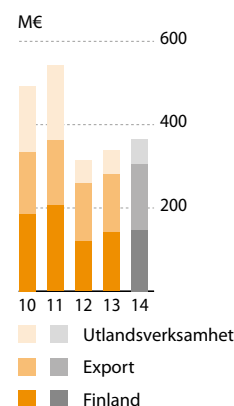
Vid utgången av året hade koncernen 1 633 (1 542) anställda.

Nyckeltal	2013	2014	Förändr.
Omsättning, milj. €	337,7	364,1	8 %
Rörelseresultat, milj. €	30,0	37,3	
Resultat före skatter, milj. €	27,8	35,2	
Avkastning på bundet kapital, %	9	10	
Avkastning på eget kapital, %	8	8	
Investeringar, milj. €	38,0	31,5	
Soliditet, %	78	80	
Likviditet, %	-10	-12	
Personal	1 522	1 631	109

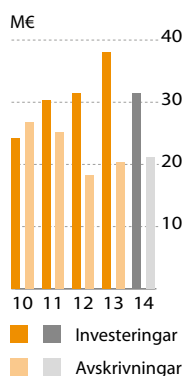
Personal



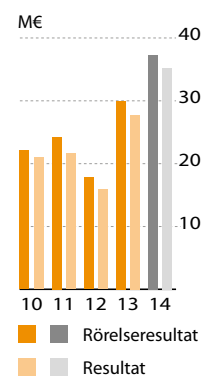
Omsättning



Investeringar och avskrivningar



Resultat



Sliplösningar med konkurrenskraft

KWH Mirkas tillverkningsprogram är omfattande och består av slipmaterial, polermedel och slipmaskiner för olika typer av slipprocesser inom billackering och biltillverkning, tillverkning av kompositdelar, möbelproduktion, metallbearbetning samt för försäljning via järn-, färg- och maskinhandel.

Försäljningen sker främst i form av systemförsäljning och produktportföljen kompletteras med produkter såsom underlagsplattor, slipstöd, dammsugare och andra tillbehör.

KWH Mirka verkar i en mogen bransch med svag eller liten tillväxt tillsammans med 140 andra tillverkare av flexibla slipmaterial. Mirka hör till en av de mest offensiva och framgångsrika aktörerna inom branschen "flexibla slipmaterial" och torde globalt inneha tredje plats vad beträffar försäljningsvolym med försäljning på cirka 100 marknader.

Unikt produktsortiment

Inom marknadssegmentet *Surface Finishing*, där billackering (ART), biltillverkning (OEM), marin och komposit ingår, samt underleverantörer i branscherna är Mirka en av de ledande aktörerna globalt. Detta har man uppnått tack vare en nischstrategi bestående av ett högklassigt och delvis unikt produktsortiment.

Inom marknadssegmentet *Wood* ligger fokuseringen på små och medelstora kunder. Det dammfria systemet med nätprodukter har hela tiden fått större betydelse. Elslipmaskinerna Mirka CEROS och Mirka DEROS har också stärkt varumärket inom Wood-sektorn.

Power Tools-organisationen utvecklar och tillverkar slipmaskiner. Den kraftiga tillväxten för maskiner och tillbehör fortsatte under året. Unika slipmaskinsmodeller har lanserats och nya är under utveckling.

Engineered Surface Finishing (ESF) är ett nytt utvecklingsområde med mikroprodukter för tillverkande industri. Med en fokuserad och stark affärsutveckling bearbetas nya intressanta industrier och segment. Många produkter har redan lanserats och flera nya är på gång.

Bra utveckling på marknaden

Trots stor osäkerhet på marknaden med krisen i Ukraina, ett destabiliserat Thailand, kraftigt växlande valutakurser och nya väpnade konflikter var 2014 ett mycket starkt år för Mirka.

Tillväxten för Mirkas del var bra på alla marknader. I Europa, Mellanöstern och Afrika (EMEA) fortsatte tillväxten enligt plan. I Nordamerika lyckades man ta nya marknadsandelar vilket ledde till stark tillväxt. Brasilien är inne i en recession vilket är utmanande för försäljningen i Sydamerika. Tillväxten var positiv även i Asien, speciellt Indien och Kina.

Inom KWH Mirkas viktigaste sektor, ART, var tillväxten fortsatt ingsvis bra trots att antalet reparationsverkstäder fortsätter att minska och att försäkringsbolag samt lack- och biltillverkare tar ett ännu hårdare grepp om bilreparationssektorn. Mirkas optimerade nåtalslipssystem (OSP) fortsätter vara dörroppnare till de stora bilverkstäderna världen över.

Polermedlen ökade bra i försäljningsvolym tillsammans med mikroprodukterna.

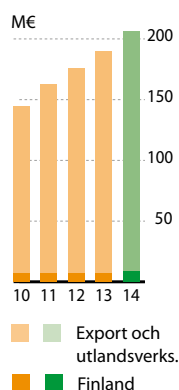


Stefan Sjöberg, affärsgruppchef

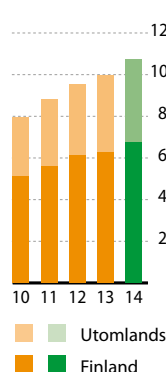
**Förutom ekonomiska mer-
värden uppskattas även de
positiva aspekterna i arbets-
miljön tack vare dammfrihet
och ergonomiska slipverktyg.**



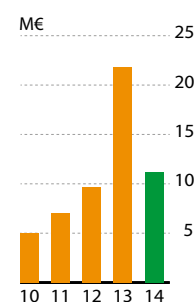
Omsättning



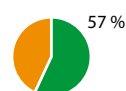
Personal



Investeringar



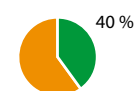
Andel av omsättning



Andel av personal



Andel av bundet kapital



Inom fordonsindustrin är det Indien, Kina och Mexiko som står för mycket stark tillväxt. Då europeiska bilmärken etablerar fler av sina fabriker i BRIC-länderna jobbar man med att överföra de etablerade slipprocesser bilfabrikerna använder sig av i Europa till BRIC-länderna.

Både handelssektorn och träsektorn hade en bra utveckling. El-slipmaskinen Mirka DEROS ger möjligheter att nå nya kunder. Man har tagit fram ett nytt webbaserat försäljningsstödsverktyg, för att hjälpa återförsäljare inom träsektorn att snabbt och enkelt kunna erbjuda kunden rätt produkt.

Mycket produktutvecklings- och marknadsföringsresurser har satts på den nya sektorn ESF. Produktportföljen är intressant och ESF har gett fina möjligheter till nya affärer, speciellt i Asien.

Power Tools-organisationen växer och speciellt har Mirka DEROS-maskinen varit en verklig framgång. Under året lanserades en utökad 2+1 års garanti för alla Mirkas maskinverktyg. Tillväxten för slipmaskiner var stark på alla sektorer. Trä- och handelssektorn föredrar elektriska maskiner, medan ART och OEM föredrar pneumatiska maskiner. Power Tools har höga tillväxtnål för framtiden.

Profileringen som leverantör av kompletta sliplösningar stärker Mirka som innovatör. Mirkas slipsystem bidrar till att förbättra kundens produktivitet, vilket har högsta prioritet på en allt mera konkurrensutsatt marknad. Mervärdet som Mirkas sliplösningar kunnat erbjuda kunderna har lett till en tillväxt som är starkare än inom branschen i genomsnitt.

Nya unika produktlösningar

KWH Mirka fortsatte att investera i produktutveckling, vilket motsvarade 3,0 (2,7) % av omsättningen i moderbolaget. De unika



KWH Mirka	2010	2011	2012	2013	2014
Omsättning, milj. €	144,9	161,9	176,0	190,2	206,2
Förändring, %	19	12	9	8	8
Export och utland, %	95	96	96	96	96
Andel av koncernomsättning, %	30	30	56	56	57
Investeringar, milj. €	5,0	7,2	9,7	21,8	12,3
Personal	796	883	957	995	1 072

produkternas andel av försäljningen ökar med en fortsatt god lönsamhet.

Även år 2014 har utvecklingsbidrag erhållits, speciellt kan nämnas ett nytt treårigt utvecklingsprojekt inom ramen för TEKES Green Growth-program. Innovationsverksamheten har varit livlig, vilket kan ses i ett flertal nya patentansökningar.

Utvecklingen av ny produktionsteknologi har fortsatt aktivt och lett till nyinvesteringar både i Jakobstad (mikroprodukter) och Jeppo

(en modern och flexibel ny huvudproduktionslinje). Förväntningen är att dessa satsningar skall ge goda förutsättningar, att även framöver leverera nya intressanta produkter och sliplösningar.

Ett flertal produkt- och teknologiutvecklingsprojekt har färdigställt och har resulterat i både nya produkter och ny teknologi-plattform. Speciellt kan nämnas den nya unika produkten Aquastar, som den första i den nya Star-plattformen av nya funktionellt mönsterrade filmprodukter. Mirkas kunskaper inom systemförsäljning och hållbar utveckling märks även i produktfamiljen, t.ex. har en helt ny patenterad förpackningslösning tagits fram.

Även flera andra nya produktkoncept har utvecklats och lanserats. Nämnas kan att Mirkas produktfamilj av keramiska produkter har kompletterats med en keramisk pappersprodukt Q.Silver Ace, nya polermedel samt en komplett produktfamilj för slipning av kontaminationskänsliga ytor.

De första nya produkterna inom affärsområdet ESF har lanserats under året. Först ut var ett komplett sortiment av nya mikrofilmsrullar

Satsningen på hållbar utveckling och tydlig kommunikation om insatserna för förbättrad miljö, säkerhet och hälsa är en stor konkurrensfördel.





En ny innovativ produkt Aquastar för våtslipning introducerades under året. Aquastar säljs som en del av en helhetslösning främst på bileftermarknaden.

för precisionsslipning av utmanande ytor inom motor- och elektronikindustrin. Inom ESF-sektorn är produkterna ofta skräddarsydda för kundapplikationer och kräver vanligen integrering i olika maskin- och automationskoncept. Utvecklingsverksamheten inom precisionsslipning stärktes med ny laboratorieutrustning för karaktärisering av ytor samt ny sliputrustning där kundens applikationer kan demonstreras och utvecklas.

Investeringar i nästa generations teknologi

I enheterna i *Nykarleby* (Jeppo) och *Oravais* tillverkas slipnät, -papper och -duk samt non-wovenbaserade slipprodukter. I *Karis* tillverkas textilbottenmaterial för nätprodukter och där har fortsatta betydande kapacitetsökningar genomförts för att säkerställa en tillräcklig grundkapacitet. I den nya fabriken i *Jakobstad* produceras mikro- och polermedelsprodukter och egna elslipmaskiner monteras. Där påbörjades i slutet av året monteringen av en ny bestryknings- och lamineringsmaskin för mikroprodukter. Investeringen möjliggör färdigställande av halvfabrikat från tillverkningslinjerna i Jakobstadfabriken och förbättrar väsentligt den interna logistiken.

I Jeppofabriken har flera betydande maskinsäkerhetsförbättringar genomförts som ett led i en medveten ökad prioritering av arbetshälsa och -säkerhet. I Jeppo påbörjades under hösten byggandet av hall 12, som blir klar våren 2015. Hallen är i huvudsak planerad för en ny modern tillverkningslinje och en lamineringslinje, samt nya lager-

och expeditiionsutrymmen.

Den nya tillverkningslinjen ger Mirka ett teknologiskt försprång på slipmaterialmarknaden. Fördelarna är en flexibel och högproduktiv process med minimala ställ- och kvalitetsbytestider kombinerat med låg energiförbrukning. Arbetarskyddsaspekterna är likaså beaktade på toppnivå. Den nya skumlamineringslinjen medför kostnadsinbesparingar inom skumlaminerade produkter och en förbättrad arbetsmiljö.

Effektivare distribution

Alla distributionscenter finns nära kunderna och utvecklas ständigt. Under våren startade leveranserna till EU-länderna i Balkanområdet från Belgien, i syfte att förkorta leveranstider och ge en ökad flexibilitet. Under hösten togs beslutet att stänga Italiens distributionscenter och från slutet av året sköts leveranserna till Italien från det belgiska lagret.

I USA påbörjades ett större projekt för att utveckla distributionen och för att säkra lagrings- och leveranskapaciteten. Samarbetet med en extern logistikpartner i USA utvecklas bra.

Hanteringen av kundordrar flyttar allt mer till EDI och webbordrar.

Proaktiv hållbar utveckling

Arbetet med hållbar utveckling systematiseras allt mer. Mirkas första hållbarhetsrapport (GRI) publicerades 2013 och finns tillgänglig på www.mirka.com. I den kommande uppdaterade

Det dammfria systemet med nät-produkterna har hela tiden fått större betydelse.



miljöledningsstandarden kommer även en livscykelanalys (LCA) att ingå. Speciellt i Asien är intresset mycket stort för hållbarhetsfrågor.

I enlighet med miljövisionens "0-deponi" har ytterligare fraktioner styrts bort och mängden av avfall till deponi är förhållandevis liten.

Under året har man trimmat in de hållbara energiproduktionsprocesserna, dvs. Ekokems biokraftverk som drivs med slipmaterial-spill, flis och energiavfall. Dessa bränslen ersätter tung brännolja. I processgasreningsverket har fossila bränslen delvis ersatts av biogas.

Utvecklingen av energisnålare tillverkningsprocesser fortsätter. Även energianvändning hos dotterbolag, främst förbrukningen av bränsle för fordon, kommer att följas upp i fortsättningen.

Innovativa förbättringar av processavloppsrening har genomförts och detta har resulterat i en stabilare process.

En så kallad "Restricted Material List" där det bland annat framgår vilka substanser som inte skall finnas i råmaterial och komponenter har publicerats på Mirkas hemsida.

Hållbarhetsaspekterna beaktas också vid produktutveckling och transportupphandling, för att säkerställa att framtida produkter och tjänster kommer att vara hållbara.

Flera nya ISO 9001 certifierade bolag

KWH Mirkas kvalitetsarbete omfattar ledningssystem enligt standarderna ISO 9001 (Kvalitet), ISO 14001 (Miljö) samt OHSAS 18001 (Arbetshälsa och -säkerhet). Alla fabriker i Finland är certifierade enligt dessa tre ledningssystem. Under 2014 certifierades produktionsenheten i Belgien.

Därutöver är dotterbolagen i Sverige, USA, Storbritannien och Tyskland certifierade enligt kvalitetsledningssystemet ISO 9001. Under 2014 certifierades dotterbolagen i Frankrike och Spanien enligt ISO 9001.

Inom utveckling och tillverkning har moderna kvalitetsverktyg relaterade till Lean-filosofin och Six Sigma använts för att säkerställa en kundkravsenlig produktkvalitet och minimera slöseri. Bland annat har FMEA (Failure Mode and Effects Analysis) använts som modell för att kunna prioritera bättre.

"0-olycksfall"

Visionen "0-olycksfall" är en del av Mirkas hållbarhetsarbete och en del av fabriken uppnår redan kraven för 0-olyckor. Utvecklingen av antalet olycka/nära ögat-rapporter har ytterligare ökat och speciellt andelen personer som rapporterat har ökat. Det finns ett klart samband gällande detta och personalens medvetenhet av arbetsmiljöfrågor.

Det som också bidrog till att mätarna kring säkerhet utvecklades i positiv riktning är ledningens synlighet i säkerhetsfrågor via ett reviderat säkerhetsrundupplägg. Flera personer är nu involverade och systemet har specificerats via diskussioner med fokus på arbetssätt, personlig skyddsutrustning samt ordning och reda.

Personal

Vid utgången av 2014 hade Mirka totalt 1076 (1009) anställda. Under året ökade antalet anställda med 67 personer, dvs. 6,6 %. I medeltal utgjorde personalstyrkan 1072 (995) personer, varav 673 (627) i Finland och 399 (368) utomlands. Personalomsättningen är fortfarande låg i Finland och blev 3,0 (2,1 %) trots ett större antal pensioneringar än normalt.

Företagets egen utbildningsorganisation Mirka Academy har påbörjat sin verksamhet. En fortsatt satsning på personalens kompetensutveckling har pågått för att kunna möta framtidens krav på kvalitet, flexibilitet och korta leveranstider.

Satsningar på personalens hälsa och välbefinnande har gjorts i linje med företagets Investors in People-program. Genom utvecklingssamtal och personliga utvecklingsplaner får alla anställda möjlighet till karriärs- och kompetensutveckling. De fristående examensutbildningarna inom pappersförädling har fortgått för att skapa spetskunnande inom slipmaterialsproduktion.

Inom företaget fungerar en samarbetskommitté och en fritidskommitté med medlemmar ur de olika personalgrupperna.

God lönsamhet

Lönsamheten förbättrades ytterligare och var på en mycket god nivå tack vare nya unika produkter och sliplösningar. Trots en negativ valutautveckling nåddes de uppsatta tillväxtmålen och lönsamheten

förbättrades. Materialekonomin var god, energikostnaderna kunde minskas och de fasta kostnaderna hållas under kontroll.

Förväntningar på 2015

Många nya unika produkter och lösningar som kommer att lanseras under året, torde bidra till att året blir bra. Nya upplägg och applikationer inom Wood-sektorn kommer att ge nya möjligheter. Produkter till nya områden så som ESF kommer också att öka Mirkas attraktivitet som samarbetspartner och öppna dörrar till helt nya affärsområden. Lönsamheten förväntas hållas på en god nivå.



Företagets egen utbildningsorganisation Mirka Academy har påbörjat sin verksamhet. Målet med Mirka Academy är att utveckla högklassiga utbildningsprogram om Mirkas unika sliplösningar för företagets personal, kunder och leverantörer.

Ett rekordår

Världsekonomin återhämtning fortsatte under det gångna året. Den kraftiga nedgången i priset på olja och den försvagade euron medförde ökad ekonomisk optimism i euroområdet i slutet av året. Kriserna i Ukraina och Ryssland samt den avtagande tillväxten i Kina orsakade osäkerhet på marknaden i slutet av året.

Trots den ekonomiska osäkerheten var det gångna året ett rekordår för KWH Logistics. Omsättningen steg med cirka 4 % och stannade på 138 miljoner euro. Hamnoperatörsföretagen inom KWH Logistics gjorde igen ett nytt rekord beträffande godshantering, 11,6 miljoner ton hanterades under 2014, vilket är en ökning på 9,4 % jämfört med det tidigare rekordet (2013).

De relativt tunna godsströmmarna inom hamnoperatörstjänsterna i en del hamnar bidrog till en rationalisering av verksamhetsområdet. Å ena sidan sålde Backman-Trummer-koncernen all sin affärsverksamhet, inklusive fastigheter, i Björneborg. Å andra sidan köpte koncernen en affärsverksamhet i samma storleksklass i Karleby. För de kapitalintensiva hamnoperatörstjänsterna är det ytterst viktigt att tillräckliga hanteringsvolymerna kan säkerställas.

Ny Vision 2020

KWH Logistics uppdaterade sin vision under det gångna året: KWH Logistics och den kompetenta och engagerade personalen skapar förstklassiga logistiklösningar för sina kunder med hjälp av affärsgruppens utomordentliga processer och IT-system.

Cold Storage

KWH Freeze

Oy KWH Freeze Ab, som har lager i Vanda och Ingå, är Finlands ledande kommersiella fryslagringsföretag.

Företagets verksamhet koncentreras i huvudsak till tjänster i livsmedelsbranschen. Som resultat av ett systematiskt utvecklingsarbete kan KWH Freeze erbjuda sina kunder den mest effektiva länken i logistikkedjan för frysta livsmedel.

KWH Freeze erbjuder skräddarsydda lösningar inom fryslagring, som t.ex. tjänster där kunden hyr lagerutrymme för sitt eget bruk och den egna personalen ansvarar för produkthanteringen. Sedan år 2011 erbjuder KWH Freeze även kylagringsutrymmen till sina kunder.

Företagets största kundgrupper är Finlands ledande partiaffärer, stora livsmedelsproducenter och importörer. Verksamheten övervakas med stöd av kvalitets- och miljösystem, vilka certifierats enligt standarderna SFS-EN-ISO 9001 (2008) och SFS-EN-ISO 14001 (2004).

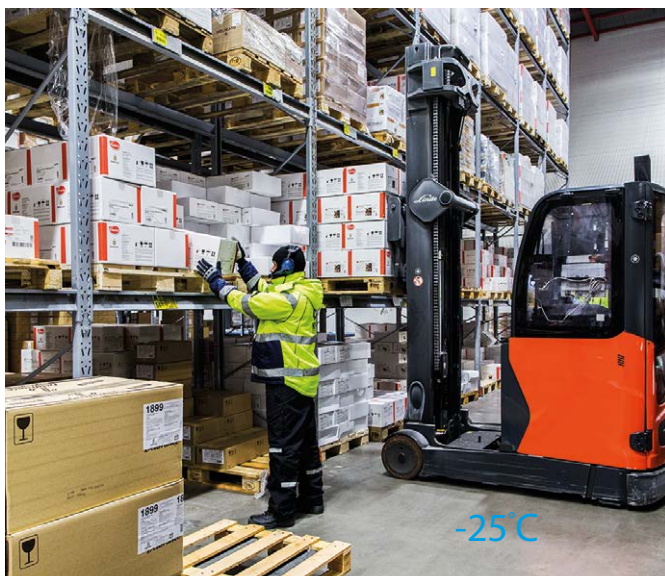
Användningsgraden av utrymmen steg jämfört med året innan och helhetsvolymerna för de hanterade varumängderna ökade.

Trots den ekonomiska osäkerheten var det gångna året ett rekordår för KWH Logistics. Omsättningen steg med cirka 4 % och hamnoperatörsföretagen gjorde ett nytt rekord beträffande godshantering.

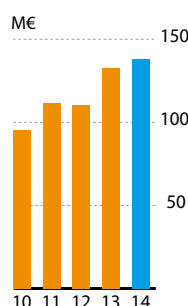


Hannu Uusi-Pohjola, affärsgruppschef

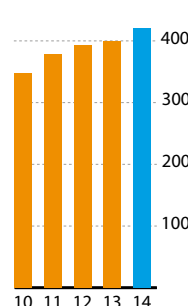
// Tack vare sin goda kund- och produktkännedom kan KWH Freeze anpassa sina tjänster till marknadens behov.



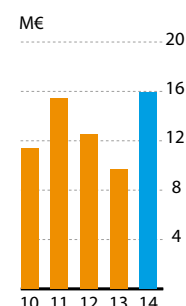
Omsättning



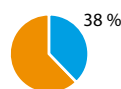
Personal



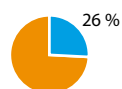
Investeringar



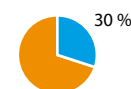
Andel av omsättning



Andel av personal



Andel av bundet kapital



Omsättningen ökade med cirka 7,5 % och var 16,0 (14,8) miljoner euro. Resultatet var tillfredsställande.

KWH Freeze har som långsiktig strategi att utvidga lagerkapaciteten i takt med att marknaden växer och efterfrågan ökar samt att vara sina kunders primära samarbetspartner i branschen. Utsikterna för år 2015 är positiva.

Port & Sea

Backman-Trummer-koncernen är en av de större hamnoperatörerna i Finland och har den mest omfattande täckningen i landet. Koncernen bedriver verksamhet i nio hamnar i västra och sydvästra Finland, från Kalajoki i norr till Hangö i söder samt i Fredrikshamn. Den sammanlagda lagerytan som koncernen disponerar över är 180 000 m².

Koncernens hamnoperatörsföretag erbjuder skräddarsydda logistiktjänster, från traditionell stuveriverksamhet till helhetslösningar, som omfattar alla skeden i logistikprocessen.

M. Rauanheimo, Karleby

Oy M. Rauanheimo Ab:s verksamhet består huvudsakligen av stuveri-, expeditions- och klareringsverksamhet i Karleby och Fredrikshamn. Den hanterade godsmängden ökade under året med 14,2 % till 7,4 (6,5) miljoner ton. Omsättningen under perioden steg till 68,5 (61,4) miljoner euro, dvs. 11,6 %.

Det gångna året var ett bra år trots låga världsmarknadspriser på råvaror. Det mångåriga arbetet gällande utvecklingen av vintertrafiken börjar ge resultat. Bulktrafiken ökade kraftigt redan från årets början och gods omlastades delvis till större Panamax-fartyg på isfria vatten. Tillväxten fortsatte under de tre första kvartalen och resulterade i ett nytt rekordår. Under fjärde kvartalet fanns klara tecken på ett mer utmanande världsmarknadsläge speciellt på stålmarknaden.



KWH Logistics	2010	2011	2012	2013	2014
Omsättning, milj. €	95,4	111,9	110,7	132,5	138,1
Förändring, %	16	17	-1	20	4
Andel av koncernomsättning, %	19	21	35	39	38
Investeringar, milj. €	11,4	15,4	12,5	9,7	15,2
Personal	347	378	393	400	420



KWH Logistics och den kompetenta och engagerade personalen skapar förstklassiga logistiklösningar för sina kunder med hjälp av affärsgruppens utomordentliga processer och IT-system.

Bolagets strategi preciserades ytterligare och man ägnade särskild uppmärksamhet på interna åtgärder för att förbättra kostnadseffektiviteten och kvaliteten på utfört arbete. Arbetarskyddet certifierades i maj. Ett nytt viktigt verktyg i effektiviseringsprocessen är det nya skräddarsydda operativa datasystemet, som ytterligare utvecklades.

Utvecklingsarbetet gällande bolagets verksamhet i Fredrikshamn och Kotka fortsatte och ett sidokontor grundades i Fredrikshamn. Etableringen i Fredrikshamn stärker på sikt bolagets samarbete med både inhemska och utländska kunder.

Ett ökat samarbete med systerföretaget Oy Adolf Lahti Yxpilä Ab och den lokala industrin resulterade i nya helhetslösningar inom hela logistikkedjan, vilket ytterligare förbättrar industrins konkurrenskraft. Stora utrymmen i hamnarna, infrastruktur, farledsdjup, lagerkapacitet och godshanteringsanläggningar erbjuder ypperliga möjligheter att ytterligare utveckla Karleby och Fredrikshamns konkurrenskraftiga och högklassiga stuveri- och speditorsverksamhet.

Verksamhetens bas utgörs av hantering av produkter från och till de lokala industriföretagen, av gruvindustrins produkter samt av ryskt transitogods. Även många andra produkter från övrig industri är av stor betydelse.

Godsflödena år 2015 förväntas minska på grund av situationen på järnmalsmarknaden med lägre och ojämn efterfrågan från stål-bolagen.

OWR Shipping – Karleby

Oy OWR Shipping Ab:s (f.d. Talavuo Oy) verksamhet omfattar huvudsakligen stuveriverksamhet inriktad på krävande varuslag. Bolagets verksamhet ändrades 23.9.2014 när verksamheten i Björneborg såldes och en motsvarande verksamhet i Karleby köptes.

Hanterad godsmängd under det gångna året var 507 891 (885 933 år 2013) ton. Omsättningen under perioden var 1,52 (2,03) miljoner euro vilket innebär en minskning med 25 %.

Marknadsområdet är Finland och verksamheten har bedrivits i Björneborg och fr.o.m. 24.9.2014 i Karleby.

Blomberg Stevedoring – Vasa

Oy Blomberg Stevedoring Ab bedriver stuveri- och lagringsverksamhet i hamnarna i Vasa, Kalajoki och Kristinestad. Den högklassiga servicen och den kontinuerliga utvecklingen av verksamheten har gjort företaget till en partner som uppskattas av kunderna.

År 2014 steg den totala volymen till 886 000 ton. Alla tre hamnar uppvisade tillväxt. I Kalajoki ökade i synnerhet agribulk-importen, i Kristinestad återgick kolhanteringsmängden till nivån för ett normalår och i Vasa var det projekthanteringen som ökade mest, främst tack vare importen av komponenter för vindkraftverk. I Vasa ökade även exporten av spannmål markant.

Omsättningen ökade med cirka 25 % och resultatet var tillfredsställande.

Den största investeringen var ett bulklager på 1 500 m² som färdigställdes i Kalajoki i augusti. I Kalajoki har trafiken ökat inte bara till följd av ökad trafik bland gamla kunder utan också tack vare nya kunder.

För Vasas del förbättrades beredskapen för projekthantering i och med att fler kassetter för transport av tungt gods anskaffades. Till övriga delar bestod investeringarna främst av ersättande maskininvesteringar.

Under året togs det nya logistiksystemet i bruk i Vasa och Kalajoki. Tack vare den positiva utvecklingen i företaget beräknas antalet anställda att öka.

Trots den finländska ekonomins svaga tillväxt är utsikterna för år 2015 relativt goda. I synnerhet projektrafiken kommer att växa och bli mångsidigare i både Vasa och Kalajoki.

I slutet av året bolagiserades hamnverken i både Vasa och Kalajoki. På kort sikt är förändringarna små, men i synnerhet det gemensamma hamnbolaget för Vasa och Umeå, Kvarken Ports Ltd, tros kunna öppna upp för nya möjligheter i framtiden.

Stevena – Nådendal

Stevena Oy är Backman-Trummer-koncernens näst största hamnoperatörsföretag. Stevena bedriver mångsidig stuveriverksamhet i hamnarna i Nystad, Nådendal, Åbo och Hangö i sydvästra och södra Finland.

De totala mängder som Stevena hanterade inom stuveriverksamheten blev drygt 2,7 miljoner ton. Mängden var cirka 11 % större än året innan. Tillväxten berodde framför allt på en ökning av roro-trafiken i Nystad. Allt som allt bestod cirka 60 % av volymerna inom stuveriverksamheten av roro-trafik. År 2014 uppgick antalet fartygsbesök till sammanlagt 739, dvs. 3 % färre än år 2013.

Vad gäller de olika hamnarna hanteras de största volymerna i Nådendal och Hangö. Stuveriverksamheten utvecklades positivt i Åbo där hanterade bulk mängder steg till över 100 000 ton.

Omsättningen steg till 8,6 miljoner euro (+14 %). Ett tillfredsställande resultat uppnåddes inte, trots den ökade omsättningen.





”Koncernens hamnoperatörsföretag erbjuder skräddarsydda logistiktjänster, från traditionell stuveriverksamhet till helhetslösningar, som omfattar alla skeden i logistikprocessen.

År 2014 låg tyngdpunkterna för verksamheten på utveckling av roro-trafiken i Nystad och verksamheterna i Åbo. Lagerkapaciteten i Åbo uppgår redan till över 10 000 m². Nätverket av verksamhetsställen minskade till följd av försäljningen av säckningsanläggningen i Björneborg och i och med att affärsverksamheten i Fredrikshamn övergick till systerbolaget.

Utsikterna för år 2015 är försiktigt optimistiska. Det viktigaste målet är få Stevenas verksamhet att bli lönsam i den utmanande verksamhetsmiljön.

Vaasa Stevedoring – Vasa

Vaasa Stevedoring Oy har specialiserat sig på uthyrning av mindre maskiner, personliftar och byggställningar till byggföretag och privatpersoner i området. Den goda och flexibla servicen samt den kontinuerligt uppdaterade maskinparken har skapat en nöjd kundkrets och utvecklingen har varit stabil trots branschens konjunkturkänslighet.

Omsättningen för år 2014 låg på samma nivå som året innan och nedgången i byggbranschen märktes knappt i företagets verksamhet. Reparationsbyggandet har legat på samma nivå som tidigare år och upprätthållit efterfrågan. År 2015 förväntas svag tillväxt.

Freight Forwarding

Backman-Trummer – Vasa och Karleby

I det utmanande konkurrensläget har Freight Forwarding kunnat hålla sina positioner och till viss del utöka marknadsandelarna på sina nischområden. Detta kan ses som ett resultat av de logistiklösningar man har utvecklat och fortsättningsvis erbjuder sina kunder.

Styckegods- och dellastterminalen i Vikby, söder om Vasa, togs i bruk i mars 2014. Terminalen är en av de logistiklösningar, som har bidragit till de effektiva och konkurrenskraftiga logistikprodukter, som kundunderlaget kräver. Från den nya terminalen kan man erbjuda dagliga, direkta exporttransporter till Skandinavien och Mellanuropa samt flygexportverksamhet via olika internationella flygplatser.

Produktionen av importservice har koncentrerats till Vikby, som erbjuder goda förutsättningar för en fortsatt framtida utveckling av importverksamheten parallellt med befintliga direkta importleveranser.

Regionens starka exportinriktade företag har erbjudit Freight Forwarding möjligheter att befästa sin ställning trots att den ekonomiska tillväxten sviktat. Företagets logistiklösningar, vilka baserar sig på lokalkännedom kombinerat med internationella samarbetspartners, utvecklas och effektiviseras kontinuerligt med sikte på framtida, goda servicelösningar för kunderna.

Moonway – Åbo

Oy Moonway Ab verkar som tankcontaineroperatör i den världsomfattande trafiken, med fokus på Kontinentaleuropa. Fjärran Östern-trafiken ökar dock stadigt.

Företaget har specialiserat sig på gods i flytande och pulverform. Livsmedelssektorn sysselsätter Moonways containerflotta i stor omfattning. Företaget har också betydande verksamhet inom kemikalie- och byggindustritransporter.

Moonway är en av de större aktörerna inom tankcontainerbranschen i Finland, men globalt relativt liten. Tack vare världsomfattande samarbetspartners i olika länder, kan Moonway erbjuda logistiktjänster till så gott som alla världens hörn.

Konkurrensen hårdnar år för år och stora multinationella företag tar sig in på marknaden i Finland då övriga marknader krymper. Trenden ser dock ut att vända. Europa har för tillfället ökad efterfrågan av tankcontainers samt övriga transporter. Samtidigt har industrin i Finland övergått från containers till större kvantiteter, vilket betyder färre containertransporter och flera tankbåttransporter. Kunderna mellanlagrar sina produkter i stora tankar.

Moonway tror starkt på containertransporternas styrka och effektivitet jämfört med stora tankbåttransporter. Efterfrågan på tankcontainers ökar under lågkonjunkturen och detta torde nog hålla i sig även i framtiden och Moonways mål är att öka sin marknadsandel.



Industrial Services

Adolf Lahti Yxpila – Karleby och Jakobstad

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab är ett växande och mångsidigt företag inom maskin- och industriservicebranschen med en omfattande maskinpark. Företaget erbjuder tidsenligt kunnande och utrustning för de flesta arbeten inom bulkhantering, tunga transporter, fabriktjänster, verkstadstjänster och underhåll.

Företaget är huvudsakligen verksamt på storindustrialområden samt i hamnarna i Karleby och Jakobstad.

Bolagets utveckling och tillväxt fortsatte och verksamheten gick som planerat. Omsättningen ökade med cirka 13 % till 7,4 (6,6) miljoner euro. Resultatutvecklingen var positiv och målsättningarna uppnåddes tack vare nya affärsverksamheter och ett ökat samarbete med systerbolagen samt den lokala storindustrin i Karleby och Jakobstad. Samarbetet med skogsindustrin gällande planering och hantering av virkesrövarflöden har varit givande under året.

Under år 2015 förväntas verksamheten bli mer utmanande på grund av minskade godsflöden speciellt i Karleby.

Målsättningen är att utvidga bolagets mångsidiga service till nya marknader. Efterfrågan på effektiva lösningar inom branschen är stor.

Kvalitet och miljö

Kvalitetssystemen baserar sig på standarden ISO 9001:2008 och miljösystemen på standarden ISO 14001:2004. De certifierade systemen är i bruk i alla KWH Logistics-bolag.

Därtill är Backman-Trummer och Blomberg Stevedoring AEO-aktörer, dvs. de har beviljats Tullens säkerhetscertifikat för sina förtullnings- och logistikfunktioner.

Hög kvalitet på verksamheten är av största vikt, eftersom kvaliteten har stor betydelse vid optimering av helhetskostnaderna för kundernas leveranskedja.

Personalens utveckling och välbefinnande

Affärsgruppen hade i genomsnitt 420 (400) anställda år 2014. Cold Storage sysselsatte 76 (71), Port & Sea 258 (248), Industrial Services 35 (29) och Freight Forwarding och Backman-Trummers administration 49 (52) personer.

Enligt Vision 2020 satsar KWH Logistics på personalens kunnande, motivation, arbetsförmåga och välbefinnande. KWH Logistics aktiverar och stöder sådan verksamhet som uppmuntrar personalens motionsintressen och upprätthåller arbetsförmågan.

Investeringar

Investeringarna var fortfarande på hög nivå i proportion till verksamhetens omfattning. Affärsgruppens bruttoinvesteringar uppgick till 15,2 (9,7) miljoner euro.

Utsikter för år 2015

Utsikterna för år 2015 är försiktigt optimistiska.



Hög kvalitet på verksamheten är av största vikt.

Affärsgruppen KWH Invest:

Vattenlås, uthyrning av fastigheter, aktieinnehav

Affärsgruppen KWH Invest består av affärsdrivande enheten Prevox, aktieinnehav i intressebolag och förvaltning av industrifastigheter, som är uthyrda till externa samarbetspartners med långvariga hyresavtal.



Prevox

Prevox utvecklar, tillverkar och marknadsför kompletta sortiment av vattenlås för diskbord och badrumstvättställ. Prevox producerar världens mest funktionella och utrymmesbesparande vattenlås. Vattenlåsen är förmonterade och erbjuder därför olika installationsmöjligheter tack vare sina teleskopkonstruktioner.

Prevox är marknadsledare inom denna industrisector i Skandinavien.

Bolaget har aktivt och framgångsrikt utvecklat samarbetet med flera stora aktörer och byggt upp en god renommé som den mest innovativa leverantören inom vattenlåsektorn. I samarbete med en kund har Prevox också öppnat en försäljningskanal till den nord-amerikanska marknaden.

Prevox har ett professionellt och nära samarbete med partners vad gäller kundspecifika produktlösningar. Inom den kundspecifika sektorn är försäljning av centrerringar och centreringsband till fjärrvärmerörproducenterna i Skandinavien dominerande. Den nya generationens centreringsband fyller alla de myndighetskrav, som ställs inom fjärrvärmebranschen.

Försäljningsorganisationen består av egna försäljare i Finland och Skandinavien samt en agent i Polen.

Bolagets omsättning uppgick till 21,4 (16,5) miljoner euro. Av bolagets produktion exporteras 85 % från Finland.

Kvalitet och miljö

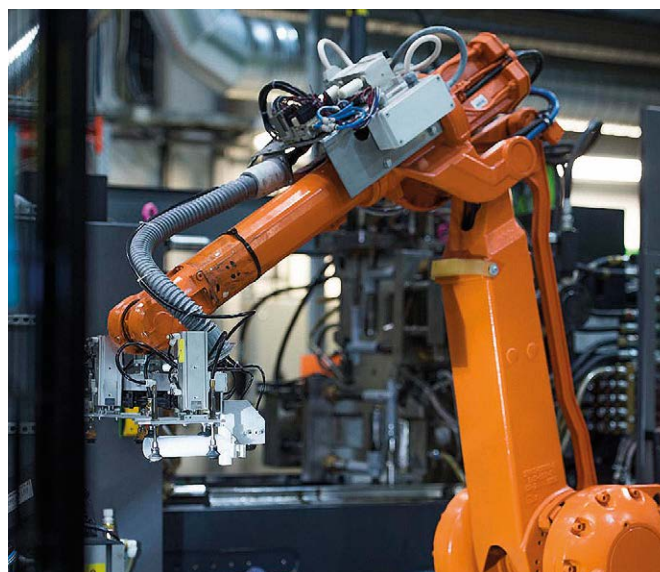
Prevox värnar om miljön och jobbar därför kontinuerligt för att minska den miljöpåverkan som produktionen ger upphov till. Utgångspunkterna och målen är förankrade i en kvalitets- och miljöpolicy. Bolagets verksamhet stöds av certifierat ISO 9001:2000- och ISO 14001:2001-kvalitets- och miljöledningssystem.

Produktion och logistik

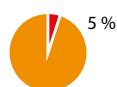
Produktionen bedrivs i en modern Lean-fabrik där man fokuserar på optimala varuflöden. Inom såväl produktions- som monteringsprocessen strävar man till att öka effektiviteten och få kostnadsinbesparingar.



Kjell Antus, affärsgruppchef



Andel av omsättning



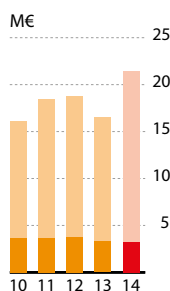
Andel av personal



Andel av bundet kapital

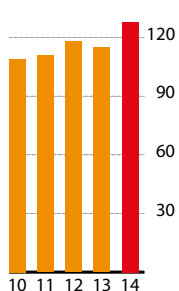


Omsättning

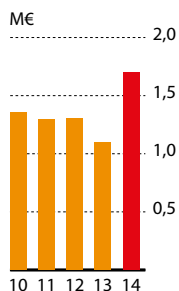


Export
Finland

Personal



Investeringar



För tillverkning av vattenlås har helautomationssystemet lett till en effektiv tillverkningsprocess och förbättrad intern logistik.

Till de europeiska kunderna levereras produkterna antingen direkt från fabriken eller via Prevex centrallager i Österrike.

Produktutveckling

Inom produktutveckling och design sammanfogas kundernas önskemål med en kostnadseffektiv tillverkning. Därmed skapas funktionella och prisvärda produkter, som uppskattas på marknaden.

Vattenlåsens unika teleskopkonstruktion underlättar montering och möjliggör en optimal placering av vattenlåset.

Prevex har introducerat ett helt nytt sätt att tänka genom att lansera en ny badrumsvattenlåsmodell – Easy Clean. Den största fördelen med detta vattenlås är den enkla rengöringen. Försäljningen har inletts och förväntas ta fart under 2015.

Personal

Vid utgången av året sysselsatte bolaget 120 personer jämfört med 114 personer året innan. I medeltal sysselsattes 128 (115) personer.

// Efter nedgången i omsättningen 2013 skedde en återhämtning 2014.



Personalen deltar aktivt i kvalitetsarbetet, där målet är ständig förbättring vad gäller kvalitetssäkring av produkter och leveranser samt uppföljning och styrning av processerna.

Samarbetsgruppen med representanter för alla personalgrupper samlas regelbundet. Målsättningen är att förbättra arbetsmiljön och skapa en trivsammare och säkrare arbetsplats.

Utsikterna för 2015

Efter nedgången i omsättningen 2013 skedde en återhämtning 2014 och bolaget nådde en omsättning på 21,4 miljoner euro med god lönsamhet.

Rådande konjunktur- och konkurrensläge gör det utmanande att nå en tillväxt under 2015.

KWH Invest, PreveX	2010	2011	2012	2013	2014
Omsättning, milj. €	16,1	18,5	18,8	16,5	21,4
Förändring, %	19	15	2	-12	30
Export och utland, %	77	80	80	80	85
Andel av koncernomsättning, %	3	3	6	5	5
Investeringar, milj. €	1,4	1,3	1,3	1,1	1,7
Personal	109	111	118	115	128



// PreveX har introducerat ett helt nytt sätt att tänka genom att lansera en ny badrumsvattenlåsmodell – Easy Clean. Den största fördelen är den enkla rengöringen.

Aktieinnehav i intressebolaget Uponor Infra Oy

Den 1.7.2013 startade Uponor Infra Oy sin verksamhet när KWH-koncernens och Uponors affärsverksamhet för infrastrukturlösningar fusionerades. Uponor Infra Oy har Uponor som majoritetsägare (55,3 %) och konsolideras i Uponor Abp som segmentet Infrastruktur. KWH-koncernen äger 44,7 % av aktierna.

Under 2013 och 2014 har bolaget genomgått en kraftig omstruktureringsfas med målet att skapa betydande synergi- och integrationseffekter. De ställda målen har uppnåtts.

Det allmänna ekonomiska läget har påverkat efterfrågan på Uponor Infräs viktigaste marknader. Omgivningen förväntas inte förändras märkbart under den närmaste framtiden. Efterfrågan förväntas som helhet vara stabil på huvudmarknaderna.

Bolaget omsatte 351,3 (362,4) mijoner euro. Vid utgången av året sysselsatte bolaget 1 369 personer. Lönsamheten låg på föregående års nivå.



Weholite infratunneln i Linköping, Sverige hyser ledningar för vatten, avlopp, fjärrvärme och fjärrkyla, el- och datakablar samt ett rörsystem för uppsamling av avfall. Uponor Infra svarade för planering, montering och material samt för leveransen av en del av de installerade rören.

Koncernresultaträkning

1000 euro	1.1-31.12.2014	1.1-31.12.2013
Omsättning	364 093	337 746
Övriga rörelseintäkter	2 184	1 772
Ökning (+) / minskning (-) av lager av färdiga varor och varor under tillverkning	2 616	6 833
Tillverkning för eget bruk	2 257	1 603
Material och tjänster	-159 682	-153 235
Personalkostnader	-93 337	-86 514
Avskrivningar och nedskrivningar	-21 126	-20 399
Övriga rörelsekostnader	-59 111	-56 699
Andel av intresseföretags resultat	-623	-1 141
Rörelsevinst	37 271	29 966
Finansiella intäkter	823	1 472
Finansiella kostnader	-2 872	-3 668
Vinst före skatter	35 222	27 770
Direkta skatter	-7 927	-6 280
Räkenskapsperiodens vinst	27 295	21 490
Resultat från avyttrade verksamheter		4 364
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	27 296	25 869
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	-15
Räkenskapsperiodens vinst	27 295	25 854
Rapport över totalresultat:		
Räkenskapsperiodens vinst	27 295	25 854
<i>Kommer inte att omklassificeras till resultaträkningen:</i>		
Förmånsbestämda pensionsarrangemang		
- netto aktuariella vinster/förluster		2 408
<i>Kan senare omklassificeras till resultaträkningen:</i>		
Andel av övrigt totalresultat		
- netto övrigt totalresultat	-1 401	173
Vinster/förluster från investeringar		
- nettovinster		12
- redovisat till räkenskapsperiodens resultat		1
Kassaflödeshedging		
- netto förluster/vinster	-1 820	232
- redovisat till räkenskapsperiodens resultat	406	321
Omräkningsdifferenser		
- årets omräkningsdifferenser	287	184
- vinst från skyddande av nettoinvestering		795
- redovisat till resultaträkning från försäljning av dotterbolag		-3 885
Räkenskapsperiodens övriga totalresultat efter skatt, totalt	-2 527	241
Räkenskapsperiodens totalresultat	24 767	26 095
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	24 769	26 488
Innehav utan bestämmande inflytande	-1	-393
Räkenskapsperiodens totalresultat	24 767	26 095

Koncernbalansräkning

Tillgångar i 1000 euro	31.12.2014	31.12.2013
Långfristiga tillgångar		
Immateriella tillgångar	9 810	9 339
Goodwill	2 145	2 450
Materiella tillgångar	177 171	168 851
Investeringsfastigheter	1 465	1 562
Andelar i intresseföretag	73 105	75 129
Finansiella tillgångar som kan säljas	520	520
Finansieringsleasingsfordran		1 889
Övriga finansiella tillgångar	60	1 668
Latent skattefordran	448	445
	264 723	261 853
Kortfristiga tillgångar		
Omsättningstillgångar	47 418	44 098
Finansieringsleasingsfordran		327
Försäljningsfordringar och övriga fordringar	66 171	60 866
Inkomstskattefordran	266	109
Likvida medel	49 609	49 514
	163 465	154 914
	428 188	416 767

Eget kapital och skulder i 1000 euro	31.12.2014	31.12.2013
Eget kapital		
Aktiekapital	3 756	3 756
Överkursfond	7 931	7 931
Reservfond	124	114
Omräkningsdifferenser	108	-179
Fond för verkligt värde	-999	415
Ansamlade vinstmedel	331 882	311 888
Innehav utan bestämmande inflytande	193	194
Eget kapital	342 996	324 119
Långfristiga skulder		
Avsättningar	893	853
Latent skatteskuld	10 786	11 081
Räntebärande skulder		43
Finansieringsleasingskulder	8 464	9 138
Leverantörsskulder och övriga skulder	242	216
	20 385	21 331
Kortfristiga skulder		
Räntebärande skulder	15 844	21 107
Finansieringsleasingskulder	730	701
Leverantörsskulder och övriga skulder	46 226	45 809
Inkomstskatteskuld	2 008	3 701
	64 808	71 317
	428 188	416 767

Styrelse



Henrik Höglund, Peter Höglund, Ola Tidström och Anders Höglund.

Styrelse

Henrik Höglund
Född 1949, Vörå
Diplomekonom
Styrelseordförande sedan 1998
Styrelsemedlem sedan 1974

Ola Tidström
Född 1944, Vörå
Ekonomie magister
Vice ordförande sedan 1993
Styrelsemedlem sedan 1975

Kurt Betlehem
Född 1945, Nykarleby
Merkonom
Styrelsemedlem sedan 2005

Anders Höglund
Född 1975, Ekenäs
Ekonomie kandidat
Styrelsemedlem sedan 2014

Peter Höglund
Född 1949, Vasa
Filosofie kandidat
Styrelsemedlem sedan 1973
Styrelseordförande 1988–1997

Gösta von Wendt
Född 1945, Kimitoön
Civilekonom
Styrelsemedlem sedan 1985

Sofia Wester
Född 1975, Esbo
Hotell- och restaurangförförman
Styrelsemedlem sedan 2014

Kjell Antus
Född 1965, Korsholm
Ekonomie magister
Styrelsessekreterare sedan 2002



Kurt Betlehem, Kjell Antus, Sofia Wester och Gösta von Wendt.

Koncernledning, revisorer



Hannu Uusi-Pohjola, Stefan Sjöberg, Kjell Antus och Peter Höglund.

Koncernledning

Peter Höglund
Född 1949, Vasa
Filosofie kandidat
Koncernchef
Anställd sedan 1975

Stefan Sjöberg
Född 1971, Jakobstad
Ekonomie magister
Affärsgruppchef KWH Mirka
Anställd sedan 2011

Hannu Uusi-Pohjola
Född 1957, Vasa
Ingenjör
Affärsgruppchef KWH Logistics
Anställd sedan 2003

Kjell Antus
Född 1965, Korsholm
Ekonomie magister
Affärsgruppchef KWH Invest
Anställd sedan 1989

Ordinarie revisorer

Kjell Berts
Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

Roger Rejström
Diplomekonom, CGR
Ernst & Young Ab

Revisorssuppleanter

Bengt Nyholm
Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

Kristian Berg
Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

Övervakningsrevisor

Ernst & Young Ab

Adresser

KWH Group

KWH-koncernen Ab
Handelsplanaden 15, 6 vån.
FI-65100 Vasa, Finland
Tfn +358 20 778 7900
Fax +358 20 778 7916
www.kwhgroup.com
info@kwhgroup.com

KWH Mirka

Oy KWH Mirka Ab
Pensalavägen 210, FI-66850 Jeppo, Finland
Tfn +358 20 760 2111
Fax +358 20 760 2290
www.mirka.com
sales@mirka.com

Mirka (UK) Ltd, England
www.mirka.co.uk

Mirka Schleifmittel GmbH, Tyskland
www.mirka.de

Mirka Abrasives Inc., USA
www.mirka-usa.com

Mirka Scandinavia AB, Sverige
www.mirka.se

Mirka Abrasifs s.a.r.l., Frankrike
www.mirka.fr

Mirka Italia s.r.l., Italien
www.mirka.it

KWH Mirka Ibérica S.A.U., Spanien
www.mirka.es

KWH Mirka Mexicana, S.A. de C.V., Mexiko
www.mirka.com.mx

Mirka Brasil Ltda., Brasilien
www.mirka.com.br

Mirka Asia Pacific Pte Ltd, Singapore
www.mirka-asiapac.com

Mirka Trading Shanghai Co., Ltd, Kina
www.mirka.com.cn

Mirka Rus LLC, Ryssland
www.mirka.ru

Mirka Abrasives Canada Inc., Kanada
www.mirka.ca

Mirka India Pvt Ltd, Indien
www.mirka.co.in

Mirka Turkey Zimpara Limited Sirketi,
Turkiet
www.mirkaturkiye.com.tr

KWH Logistics

Oy Backman-Trummer Ab
PB 49, FI-65101 Vasa, Finland
Tfn +358 20 777 1111
Fax +358 20 777 1150
www.backman-trummer.fi

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab
www.adolfiahti.fi

Oy Blomberg Stevedoring Ab
www.blomberg.fi

Oy Moonway Ab
www.moonway.fi

Oy M. Rauanheimo Ab
www.rauanheimo.com

Stevena Oy
www.stevena.fi

Oy OWR Shipping Ab
www.rodenshipping.fi

Vaasa Stevedoring Oy
www.vaasastevedoring.fi

Oy KWH Freeze Ab
www.kwhfreeze.fi

KWH Invest

KWH Invest
Handelsplanaden 15, 6 vån.
FI-65100 Vasa, Finland
Tfn +358 20 778 7900
Fax +358 20 778 7916
www.kwhgroup.com

Oy Prevex Ab
FI-66900 Nykarleby, Finland
Tfn +358 6 781 8000
Fax +358 6 781 8099
www.prevex.com



www.kwhgroup.com