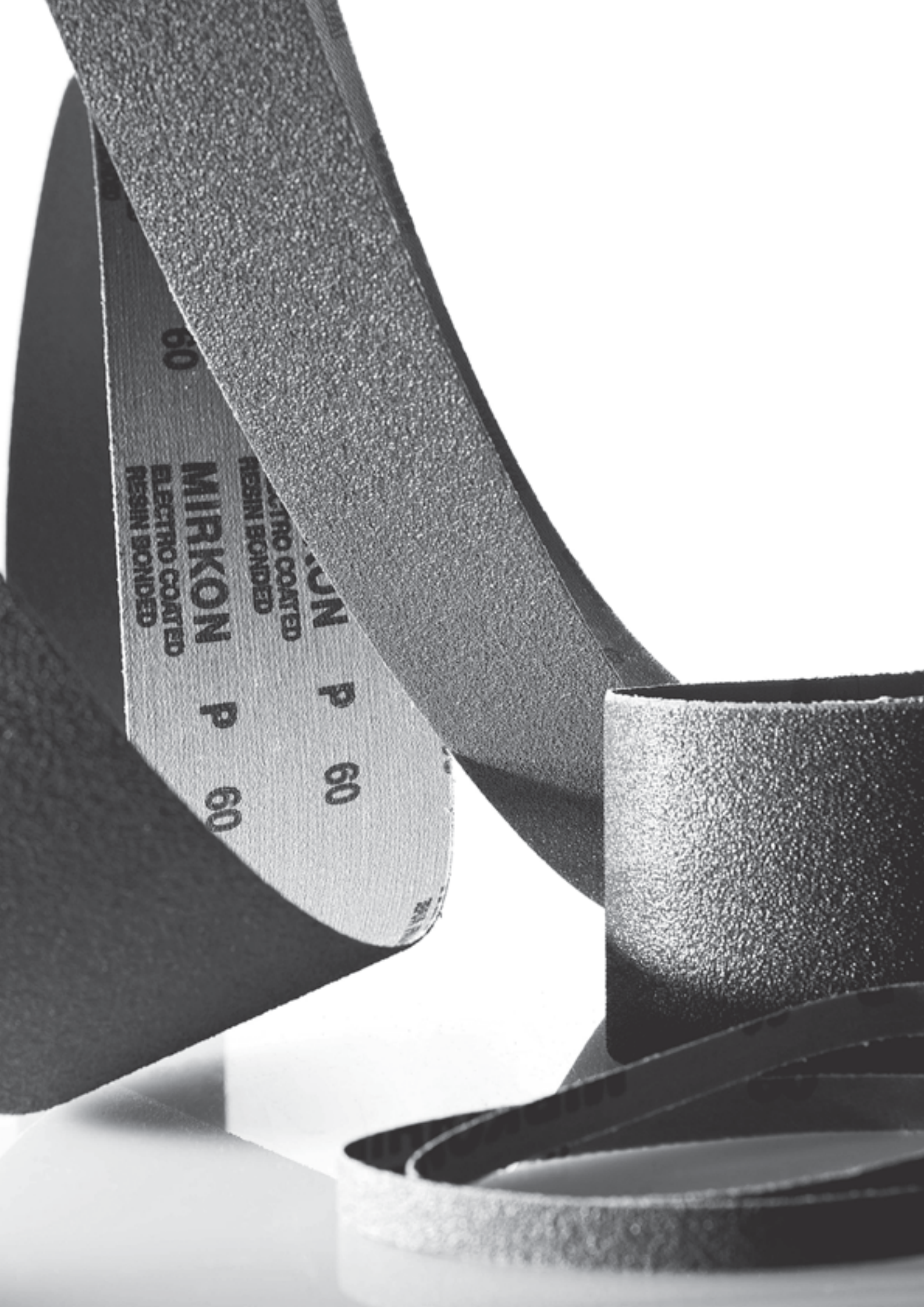


KWH VUOSIKATSAUS

15

VUOSI 2015



MIRKON P 60
ELECTRO COATED
RESIN BONDED

MIRKON P 60
ELECTRO COATED
RESIN BONDED

SISÄLTÖ

KWH - OSAAVA YRITYS	2
KONSERNIJOHTAJAN KATSAUS	4
KWH PÄHKINÄNKUORESSA	6
VAKAAN KEHITYKSEN VUODET	8
KWH MIRKA	10
KWH LOGISTICS	18
KWH INVEST	30
KONSERNIN TULOSLASKELMA	38
KONSERNIN TASE	39
HALLITUS	40
KONSERNIJOHTO & TILINTARKASTAJAT	42
OSOITTEET	44

KWH-yhtymä juontaa juurensa aina 1920- ja 1930-luvuille. Konserni syntyi vuonna 1984, jolloin Oy Keppo Ab osti loput 50 % Oy Wiik & Höglund Ab:n osakkeista Wiikin perheeltä. Jo aiemmin, 1981, se oli ostanut 50 % osakkeista Höglundin perheeltä. Emil Höglund oli molempien yhtiöiden perustajajäseniä, joten yritysten johdon välillä oli syvä yhteenkuuluvuuden tunne, vaikka ne toimivatkin aivan eri aloilla.

Suuri murros, jolloin KWH:sta lopullisesti tuli kansainvälinen teollisuuskonserni, saatiin pääosin päätökseen vuonna 1992.

Konsernin rakenne muuttui merkittävästi vuonna 2013, jolloin KWH Pipen ja Uponorin infrastruktuuritoiminnot fuusioitiin. KWH omistaa uudesta putkiyhtiöstä 44,7 %, joten sitä ei enää konsolidoida KWH-yhtymään.

KWH – OSAAVA YRITYS

KWH:n tehtävä on kehittää osaamis-intensiivistä, palveluhenkistä ja ydin-toimintaansa keskittyvää, kapeille sektoreille suuntautuvaa liiketoimintaa. Tämä liiketoiminta tulee sopeuttaa alansa realiteetteihin ja sen tulee perustua ainutlaatuisiin tuotteisiin, prosesseihin tai markkina-asemaan, mikä takaa pitkäaikaisia kilpailuetuja. Palvelemme etupäässä muita yrityksiä ja olemme kansainvälisesti kilpailukykyisiä.

Lähtökohtanamme on KWH:n perinteinen toiminta, mikä tarkoittaa hyvää perusosaamista, vahvaa strategista asemaa ja vankkaa alan asiantuntemusta. Tehtäväänsä KWH toteuttaa kansainvälisenä, monipuolisena teollisuus-konsernina, joka valmistaa hiomatarvikkeita ja muovituotteita ja tarjoaa logistiikka-alan palveluja.

TAVOITTEET

JA TOIMINTAPERIAATTEET

- Itsenäiset liiketoimintaryhmät
- Yritykset johtavia alallaan
- Offensiivinen uusajattelu
- Tehokkaat johtamis- ja riskienhallintajärjestelmät
- Yhteistyö ja sosiaalinen vastuu
- Keskitetty resurssien jako
- Vakavaraisuus ja kannattavuus
- Omavarainen perheyritys



KWH-YHTYMÄLLÄ JÄLLEEN MENESTYKSEKÄS VUOSI

KWH:n vuosi 2015 vuosi sujui milteipä yllättävän hyvin. Nettotuloksemme on uusi ennätys ja nykyisessä geo- ja kauppapoliittisessa tilanteessa täysin hyväksyttävää tasoa. Vuosi sujui suuremmitta häiriöittä Venäjältä saapuvan transitotavaran vähentämisestä lukuun ottamatta. Markkinat eivät kuitenkaan olennaisesti piristyneet, mikä näkyy ennen kaikkia rakennussektorilla, jolla Uptonor Infra toimii. Hyvään tulokseen KWH:n avittivat lähinnä Mirka, jonka liikevaihto kasvoi ja joka entistä selkeämmin keskittyy arvotuotteisiin, sekä euron arvon lasku muihin tärkeimpiin vientivaluuttoihin verrattuna.

MAAILMANTALouden KASVU ODOTUTTAA ITSEÄÄN

Tämän päivän maailmassa ei missään tosiaankaan ole odotettavissa merkittävää kasvua. Maailma junnaa paikoillaan, ja liikettä tapahtuu korkeintaan sivusuuntaan. Uuden maailmanlaajuisen laskukauden vaara vaanii, vaikka emme edes ole ennättäneet toipua edellisestä.

Varsinkin Suomen talous uhkaa ajautua viidenteen perättäiseen lamavuoteen, vaikka suhdanne-ennusteet tapansa mukaan enakoivat vähäistä BKT:n kasvua. Maailmantalouden merkittävä kasvu häilyy sumun peitossa jossain kaukana tulevaisuudessa. Yhtään olennaista ongelmaa ei ole pystytty ratkaisemaan, vaan kaikkia ongelmia vain työnnetään eteenpäin, tulevaisuuteen.

Sotia ja levottomuuksia riittää, ja pakolaisvirrat varsinkin kohti Eurooppaa kiihtyvät. Radikaalit poliittiset kansallisliikkeet nostavat päätään ja valtaavat jalansijaa monissa maissa. Ihmiset takertuvat menneeseen eivätkä ymmärrä maailmanpolitiikan murrosta, johon olosuhteet pakottavat. Muutaman vuoden kuluttua maailma on aivan toinen, uudenlainen. Tie sinne on hankala ja vaarallinen ja vaatii uudenlaista näkemystä jokaisen kansallisvaltion asukkailta.



**INVESTIIONIT
JATKUVAT
VILKKAINA**

MENNYT AIKA EI PALAA

Mennyt aika eli maailmantalouden pitkä, jo 1960-luvulla alkanut kasvukausi sekä viime vuosisadan lopun räjähdysmäinen tekninen ja taloudellinen kasvu sekä niitä seurannut elintason nousu ovat tällä hetkellä ohi ainakin kehittyneissä maissa. Nyt on tullut aika sopeutua realiteetteihin.

Sosiaalisen hyvinvoinnin kasvua lupaavat poliittiset päätökset on otettava uudelleen harkintaan, koska yhteiskunta ei pysty kantamaan niistä aiheutuvia kustannuksia. Veronkorotuksissa katto on jo tullut vastaan, eikä pääoman liikkumisen rajoittamiseen enää ole paluuta. Lisäksi väestön ikärakenne on useimmissa kehittyneissä maissa epäedullinen, mikä automaattisesti vähentää työllisten määrää ja edellyttää työllisyysasteen nostamista.



KWH:N KEINOT: JOUSTAVUUS

JA JATKUVA UUSIUTUMINEN

Nykyisenkaltaisessa maailmassa on vaikeaa luotsata ohi karikoiden. KWH:ssa olemme jo vuosia ottaneet tämän huomioon. Pitkän aikavälin strategiamme pohjautuvat joustavuuteen, jatkuvaan uusiutumiseen offensiivista uusajattelua hyödyntäen sekä valmiuteen muokata toimintaamme ympäristön vaatimusten mukaisesti riippumatta siitä, millaisia nuo vaatimukset ovat. Jouduimme kulu-neena vuonna jossain määrin sopeuttamaan valmistuskapasiteettiamme kysyntää vastavaksi, mutta pahimmat uhkakuvat pystyimme suurin piirtein välttämään. Kokonaisuutena konserni on kehittynyt positiivisesti.

KWH:N TULEVAISUUS NÄYTTÄÄ VALOISALTA

Vuoden 2016 budjetti ennakoii kehityksen jatkuvan myönteisenä, mikä koskee niin liikevaihtoa kuin tulostakin. Vaikuttaa jopa siltä, että voisimme jälleen tehdä ennätystuloksen.

KWH investoi edelleen poistoja enemmän, ts. kasvattaa kapasiteettiaan tulevien hyvien aikojen varalle. Toistaiseksi emme ole onnistuneet laajentamaan konsernia yritysostoin suunnitelmien mukaisesti, mutta jatkamme näitä pyrkimyksiä samaan aikaan, kun luonnollinen kasvu jatkunee myös 2016.

◀ *Peter Höglund, konsernijohtaja*

KWH PÄHKINÄNKUORESSA

KWH-yhtymä Oy on pohjalainen perheyrittys, jolla on tytäryhtiöitä eri puolilla maailmaa. Konserni koostuu kolmesta liiketoimintaryhmästä, jotka on organisoitu aloittain.

KWH MIRKA

Hiomaverkot, -paperit ja -kankaat sekä vaahtomuovi- ja non-wovenpohjaiset hiomatuotteet, hioma- ja kiillotuskoneet ja kiillotusaineet; täydelliset hiontaratkaisut automaalaamoiden ja ajoneuvotehtaiden, komposiittiosien valmistajien, puu- ja huonekalutehtaiden ja metallintyöstäjien käyttöön ja rauta- ja värikauppojen sekä koneliikkeiden välitettäväksi.

Tuotantolaitokset Jepualla, Oravaisissa, Pietarsaarella ja Karjaalla. Viennin osuus noin 96 %.



KWH LOGISTICS

KWH Freeze (Cold Storage): pakastevarastot Vantaalla ja Inkoossa.

Port & Sea, Freight Forwarding ja Industrial Services: satama-, kuljetus-, varastointi- ja teollisuuspalvelut, huolinta ja logistiset kokonaisratkaisut.

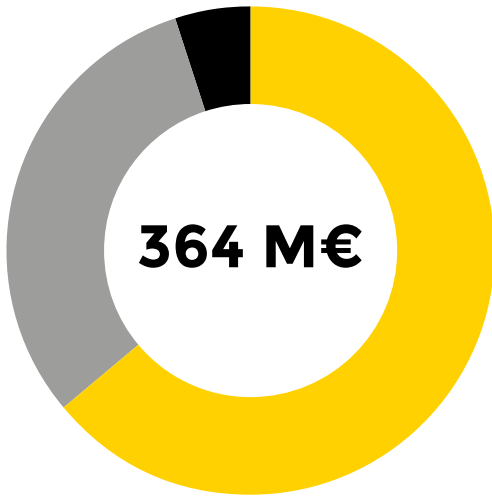


KWH INVEST

Prevex: vesilukot keittiöihin ja kylpyhuoneisiin sekä asiakaskohtaiset komponentit. Skandinavian johtava tiskipöytien vesilukkojen valmistaja. Tehdas Uudessakaarlepyyssä. Viennin osuus noin 85 %.

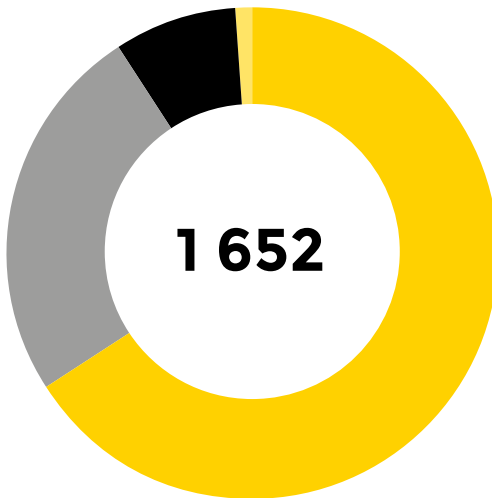
Strategiset osakeomistukset: Uponor Infra Oy, 44,7 %: erilaiset muoviputkijärjestelmät.





LIKEVAIHTO

- KWH MIRKA**
Liikevaihto 233 M€
Osuus liikevaihdosta 64 %
- KWH LOGISTICS**
Liikevaihto 114 M€
Osuus liikevaihdosta 31 %
- KWH INVEST**
Liikevaihto (Prevox) 21 M€
Osuus liikevaihdosta 5 %



HENKILÖSTÖ

- KWH MIRKA**
Henkilöstö 1096
Osuus henkilöstöstä 66 %
- KWH LOGISTICS**
Henkilöstö 417
Osuus henkilöstöstä 25 %
- KWH INVEST**
Henkilöstö (Prevox) 127
Osuus henkilöstöstä 8 %
- KWH-YHTYMÄ**
Henkilöstö 13
Osuus henkilöstöstä 1 %

Haastavasta suhdannetilanteesta huolimatta kaikki liiketoimintaryhmät kehittyivät yleisesti ottaen myönteisesti ja vahvistivat markkina-asemaansa yhtenä alansa johtavista yrityksistä.

Määrätietoinen keskittyminen markkinarakoihin, offensiivinen uusajattelu ja aktiivinen uusiutuminen ovat avaintekijöitä, jotka mahdollistavat yritysten tulevan menestyksen.

Konsernin taloudellinen tilanne on vahva. Omavaraisuusaste on 81 %, maksuvalmius hyvä ja taseen loppusumma 453,3 miljoonaa euroa.

Vuoden lopussa konsernin palveluksessa oli 1609 (1633) henkeä.

**TULOS-
PARANNUS**

80%

VAKAAN KEHITYKSEN VUODET

KWH	2015	2014	2013	2012	2011
TIETOJA TULOSLASKELMASTA					
Liikevaihto					
Suomi, milj. €	126,9	150,2	144,8	126,3	206,0
Vienti Suomesta, milj. €	173,9	158,4	140,5	139,8	156,1
Ulkomaantoiminta, milj. €	67,6	59,1	56,3	53,3	181,7
YHTEENSÄ, MILJ. €	364,4	364,1	337,7	313,5	537,4
Palkat ja henkilösivukulut, milj. €	97,1	93,3	86,5	85,1	129,1
Poistot ja arvonalentumiset, milj. €	22,2	21,1	20,4	18,2	25,1
Liiketulos, milj. €	40,1	37,3	30,0	17,8	24,3
Nettorahoituskulut, milj. €	2,1	2,0	2,2	1,8	2,7
Tulos ennen veroja, milj. €	38,1	35,2	27,8	15,9	21,6
Verot tuloslaskelman mukaan, milj. €	8,7	7,9	6,3	5,1	5,0
Tilikauden voitto, milj. €	29,4	27,3	25,9	18,1	16,6
TIETOJA TASEESTA					
Pitkäaikaiset velat, milj. €	277,4	264,7	261,9	236,1	232,4
Vaihto-omaisuus, milj. €	46,3	47,4	44,1	81,4	82,2
Saamiset, milj. €	54,1	66,4	61,3	86,5	90,6
Rahat ja pankkisaamiset, milj. €	75,5	49,6	49,5	47,9	57,1
Oma pääoma, milj. €	367,4	343,0	324,1	305,6	291,1
Vieras pääoma, milj. €	85,9	85,2	92,6	146,3	171,2
Korolliset velat, milj. €	-54,0	-41,2	-33,5	2,7	8,3
Taseen loppusumma, milj. €	453,3	428,2	416,8	451,9	462,3
TUNNUSLUKUJA					
Liikevaihdon muutos, %	0	8	8	4	11
Vienti ja ulkomaantoiminta, %	66	60	58	62	63
Osuus konsernin liikevaihdosta					
KWH Pipe, %					44
KWH Mirka, %	64	57	56	56	30
KWH Logistics, %	31	38	39	35	21
KWH Invest ja muut, %	5	5	5	9	5
Sidotun pääoman tuotto, %	10	10	9	7	7
Oman pääoman tuotto, %	8	8	8	6	6
Omavaraisuusaste, %	81	80	78	68	64
Nettovelkaantumisaste, %	-15	-12	-10	1	3
MUITA TIETOJA					
Bruttoinvestoinnit, milj. €	35,4	31,5	38,0	31,4	30,3
Nettoinvestoinnit, milj. €	34,7	29,3	37,8	26,8	25,5
Henkilöstö keskimäärin	1 652	1 631	2 090	2 711	2 691
josta ulkomailla	412	398	716	1061	1060
Liikevaihto/henkilö, 1000 €	221	223	209	207	200

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

SIDOTUN PÄÄOMAN TUOTTO

tulos ennen veroja + korko- ja rahoituskulut

taseen loppusumma - korottomat velat keskimäärin $\times 100$

OMAVARAIUSASTE

oma pääoma + vähemmistöosuudet

taseen loppusumma - saadut ennakot $\times 100$

OMAN PÄÄOMAN TUOTTO

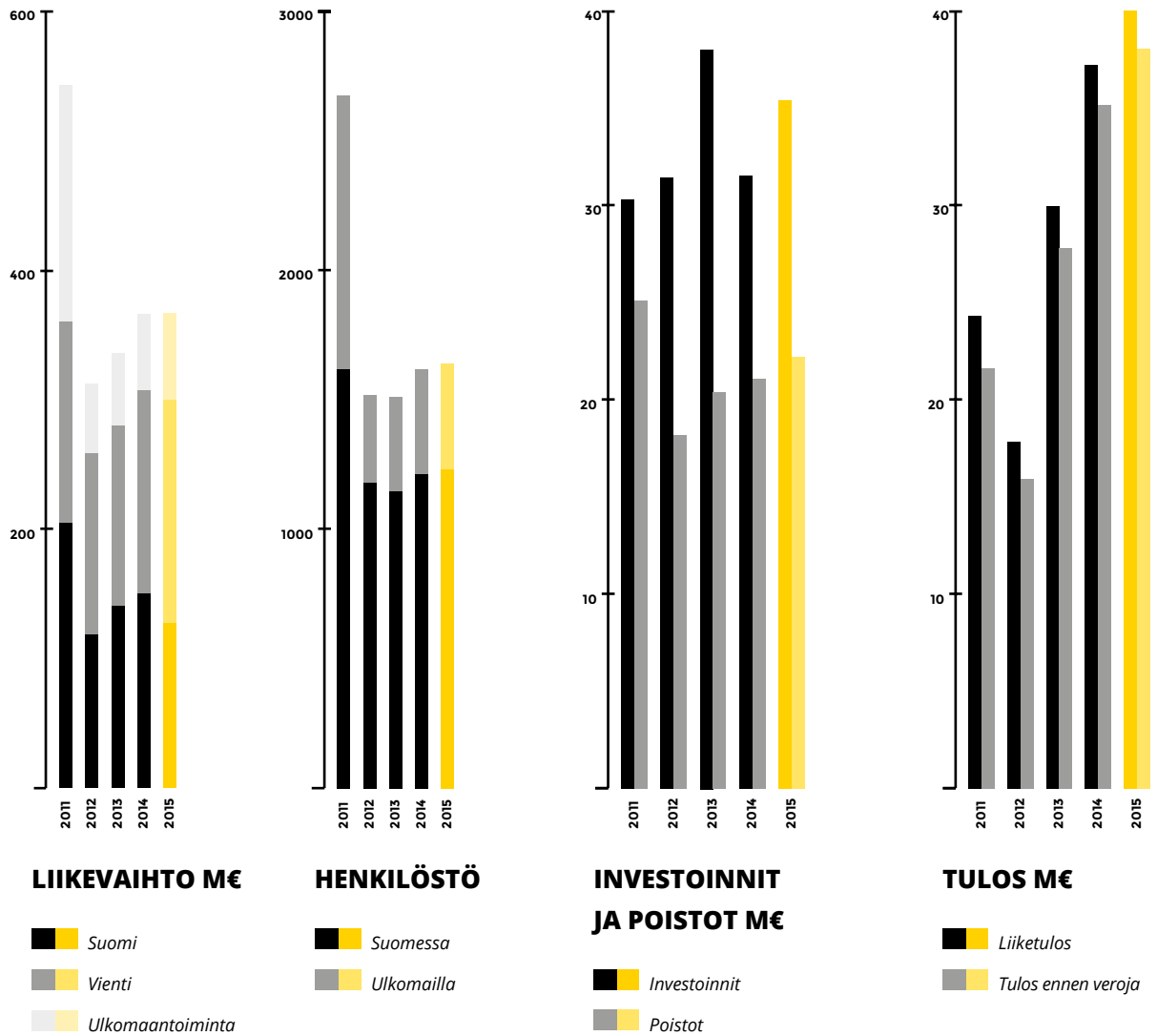
nettotulos

oma pääoma + vähemmistöosuudet keskimäärin $\times 100$

NETTOVELKAANTUMISASTE

korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset

oma pääoma + vähemmistöosuudet $\times 100$



- **LIIKEVAIHTO 364 M€**
- **LIIKETULOS 40 M€**
- **INVESTOINNIT 35 M€**
- **HENKILÖSTÖ 1 652**
- **OMAVARAISUUSASTE 81%**

Vasemmalta:

Mats Sundell, Joachim Rännar, Johan Palmroos, Nina Nyman, Theo Sakalis, Stefan Sjöberg, Simon Bloxham, Olav Hellman, Kenneth Sundqvist, Jan Torrkulla.



MATS SUNDELL

T&K-johtaja, toimitusjohtajan sijainen

JOACHIM RÄNNAR

Logistiikkapäällikkö

JOHAN PALMROOS

Laatupäällikkö

NINA NYMAN

Markkinointijohtaja

THEO SAKALIS

Liiketoiminnan kehitysjohtaja

STEFAN SJÖBERG

Toimitusjohtaja

SIMON BLOXHAM

Myyntijohtaja

OLAV HELLMAN

Talusojohtaja

KENNETH SUNDQVIST

Henkilöstön edustaja

JAN TORRKULLA

Tuotantojohtaja

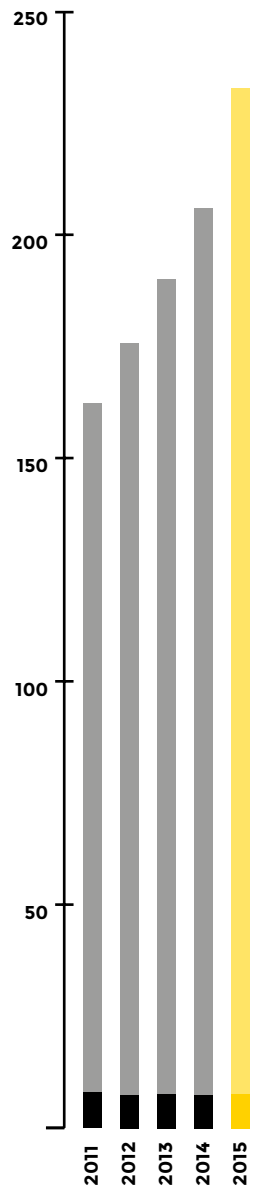


KWH Mirka on kansainvälinen yritys, jonka tytäryhtiöt sijaitsevat 15 maassa. Liikevaihdosta 96 % on peräisin viennistä yli 100 eri maahan. Mirka on erikoistunut joustaviin hiomatuotteisiin, jotka mahdollistavat pölyttömän pintakäsittelyn. Mirkan edistykselliset hioma- ja kiillotuskoneet tuovat käyttäjälleen ainutlaatuisia etuja. Innovatiiviset koneet ja korkealaatuiset hiomatuotteet, kiillotusaineet ja tarvikkeet tarjoavat kokonaisratkaisun, joka täyttää asiakkaan yksilölliset tarpeet. Tavoitteena on tarjota paras mahdollinen pintakäsittely ennen pinnan maalaamista tai muuta käsittelyä.

Mirkalla on Suomessa neljä tehdasta. Jepuan ja Oravaisten tehtaot valmistavat ja jatkojalostavat hiomapapereita, -kankaita, -verkoja ja non-woven-pohjaisia hiomatuotteita. Karjaan tehdas valmistaa verkkotuotteiden tekstiilipohjamateriaaleja ja Pietarsaaren uusi tehdas mikrohiontuotteita ja kiillotusaineita. Pietarsaaren tehtaalla myös kootaan sähköhiomakoneet. Belgian jakelukeskuksen yhteydessä jatkojalostetaan leveä- ja kapeanauhoja eurooppalaisten asiakkaiden tarpeisiin.

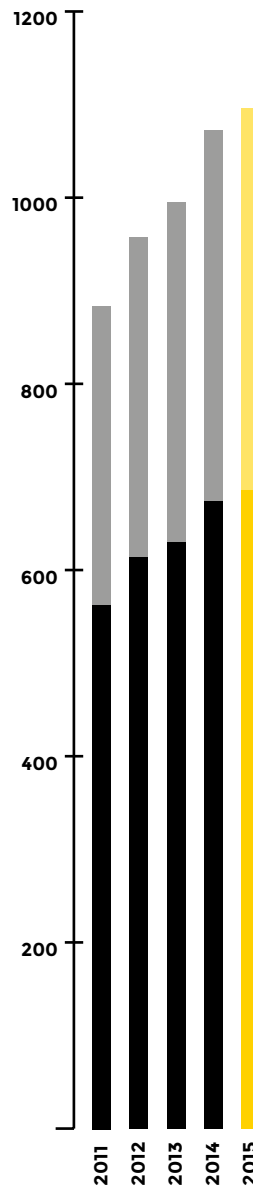
- RIPEÄ KASVU
- AINUTLAATUISET TUOTTEET
- MERKITTÄVÄT TUOTEKEHITYS-
INVESTOINNIT
- TEHOKAS LOGISTIIKKA

KWH MIRKA	2015	2014	2013	2012	2011
Liikevaihto, milj. €	233,3	206,2	190,2	176,0	161,9
Muutos, %	13	8	8	9	12
Vienti ja ulkomaantoiminta, %	96	96	96	96	96
Osuus konsernin liikevaihdosta, %	64	57	56	56	30
Investoinnit, milj. €	20,1	12,3	21,8	9,7	7,2
Henkilöstö	1096	1072	995	957	883



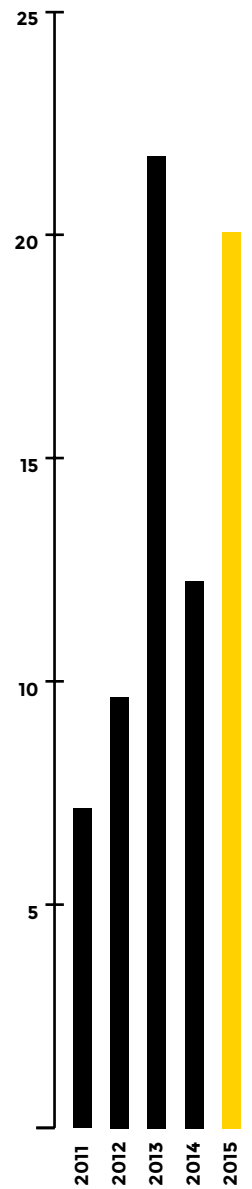
LIKEVAIHTO M€

Suomi
 Vienti ja ulkomaantoiminta



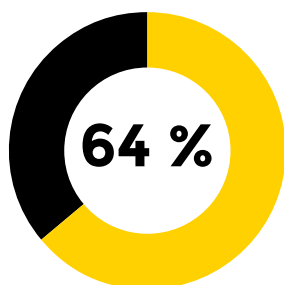
HENKILÖSTÖ

Suomessa
 Ulkomailla

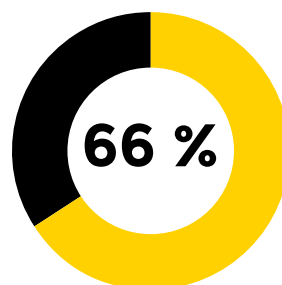


INVESTOINNIT M€

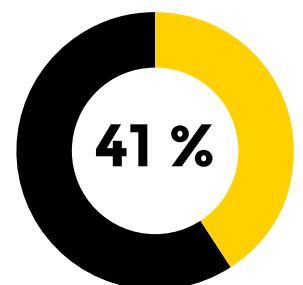
**OSUUS
LIKEVAIHDOSTA**



**OSUUS
HENKILÖSTÖSTÄ**



**OSUUS
SIDOTUSTA PÄÄOMASTA**



MARKKINASEGMENTIT

Mirkan tärkeimmät markkinasegmentit ovat: autokorjaamot, valmistava teollisuus (OEM), puuteollisuus ja kauppa. Mikrohiontaan ja -kiillotukseen erikoistuu liikekehitysyksikkö ESF.

Autokorjaamoissa ja ajoneuvoteollisuudessa Mirka on maailmanlaajuisesti yksi johtavista yrityksistä. Tämän aseman se on saavuttanut erikoistumalla korkealuokkaisiin ja ainutlaatuisiin tuotteisiin. Puuteollisuus ja kauppa keskittyvät pieniin ja keskisuuriin asiakkaisiin, jotka työskentelevät esim. puusepänverstaissa tai rakennusalailla. Pölytön hionta verkko- tuotteilla saa jatkuvasti lisää jalansijaa. Sähköhiomakoneet, Mirka DEROS etunenässä, ovat vahvistaneet Mirkan brändiä kaikilla aloilla.

Engineered Surface Finishing (ESF) on uusi mikrohiontaan ja -kiillotukseen keskittyvä kehitysalue. Yksikkö kehittää liiketoimintaa keskittyen uusiin mielenkiintoisiin teollisuuksiin ja teollisuudenhaaroihin. Erityisesti elektronikan ja viestintätekniikan laitteiden merkitys on kasvussa, ja Mirkan hiomaratkaisuihin turvautuvat kansainväliset, suuret valmistajat.

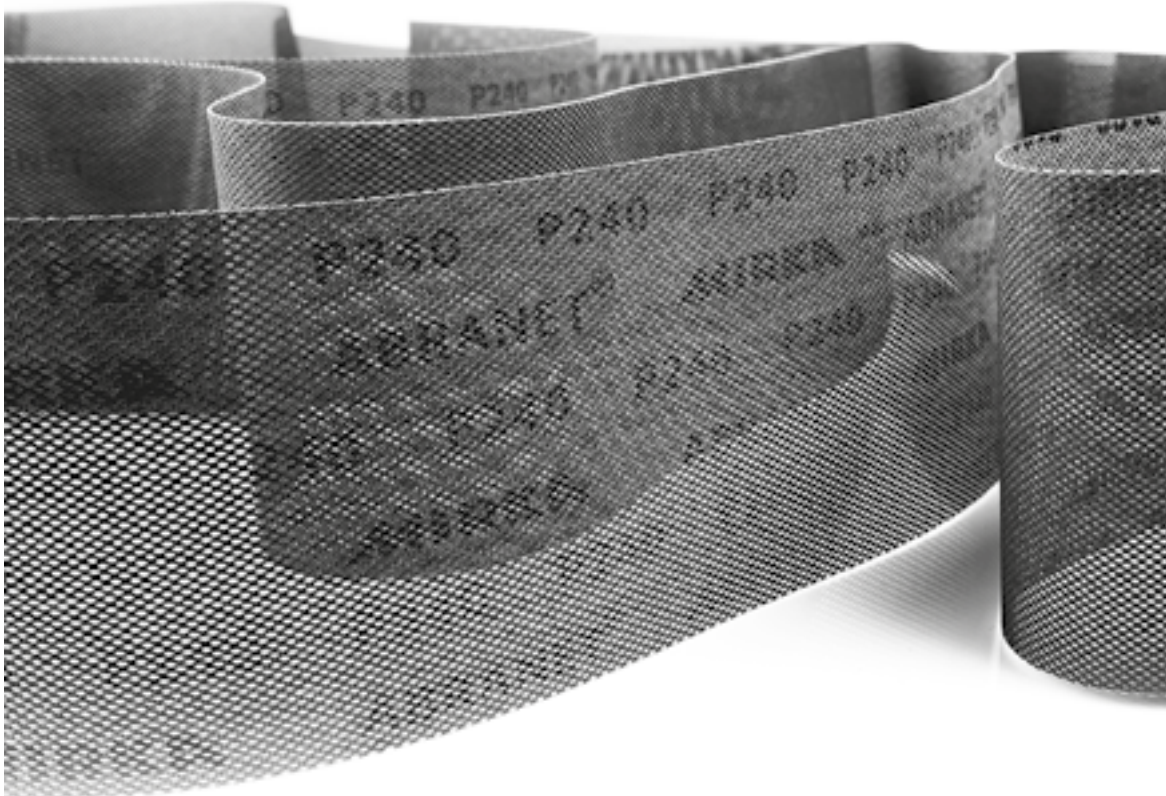
JATKUVA KEHITYS TUO KASVUN JA KANNATTAVUUDEN

Vaikka markkinat ovat epävarmat, Mirka kasvaa alan keskiarvoa nopeammin, koska Mirkan hiomaratkaisut tarjoavat asiakkaille lisäarvoa.

Mirkan hiomajärjestelmät ja ainutlaatuiset tuotteet auttavat asiakkaita nostamaan tuotavuuttaan, mikä on entistä tärkeämpää kilpailuilla aloilla. Mirkaa pidetäänkin erittäin innovatiivisena yrityksenä.

Kasvu on ripeää kaikilla markkina-alueilla. EMEA-alueen (Eurooppa, Lähi-itä ja Afrikka) osuus liikevaihdosta on noin 60 % ja Yhdysvaltain 26 %. Reipas kasvu jatkuu. Prosentuaalisesti kasvu oli nopeinta Euroopan ulkopuolisilla kasvumarkkinoilla.

Mirkan kannattavuus on hyvä, koska ainutlaatuisten tuotteiden ja hiomaratkaisujen osuus myynnistä on kasvanut. Tulokset kehitystä tuki omalta osaltaan myös valuuttakurssien suotuisa kehitys. Mirkan omat myyntiorganisaatiot toimivat kaikilla tärkeillä markkinoilla lähellä asiakkaita.





Eräs Mirkan vahvuuksista on tehokas logistiikka. Jakelukeskuksia kehitetään koko ajan, jotta asiakkaat saisivat parasta mahdollista palvelua. Keväällä 2015 Yhdysvalloissa avattiin uusi jakelukeskus. Eurooppaan ja Skandinaviaan jakelun hoitaa Belgian jakelukeskus ja kasvumarkkinoille paikalliset jakelukeskukset.

TUOTEKEHITYS JA INVESTOINNIT AVAINASEMASSA

Mirka panostaa vahvasti tuotekehitykseen. Hiomaratkaisut ja ainutlaatuiset tuotteet kehitetään lean-periaatteita hyödyntäen läheisessä yhteistyössä korkeakoulujen ja paikallisten yritysten kanssa.

Uusinvestoinnit Jepualla, Karjaalla ja Pietarsaaressa varmistavat tuotantoteknologian ja -menetelmien vakaan kehityksen, jotta Mirka myös jatkossa voi tarjota uusia ainutlaatuisia ratkaisuja.

Vuonna 2015 Mirka vei päätökseen useita tuote- ja teknologiankehitysprojekteja. Puusektorilla Mirka toi markkinoille useita uusia innovatiivisia tuoteratkaisuja kuten esimerkiksi uudet nauhatuotteet, Abranet Maxin, joka perustuu Abranet-teknologiaan, ja Gold Maxin välihiontaan.

TAVOITTEENA 0-TYÖTAPATURMAA

Mirkan tavoite "0-työtapaturmaa" on osa kestävyystyötä. Neljä viidestä tehtaasta on päässyt tavoitteeseen eli yhden vuoden kuluessa ei ole sattunut yhtään työtapaturmaa. Karjaan tehdas voi ylpeillä peräti neljällä vuodella, joina työtapaturmia ei ole sattunut. Vuonna 2015 Mirkan tehtailla tehtiin yli 800 koneiden turvallisuutta parantavaa toimenpidettä. Kuluneena vuonna järjestettiin useita erilaisia työterveyttä ja turvallisuutta käsitteitä koulutuksia.

KESTÄVÄ KEHITYS ON LUONNON JA ASIAKKAIDEN ETU

Kestävä kehitys on Mirkalle itsestäänselvyys mutta myös suuri kilpailuetu asiakkaiden ja muiden sidosryhmien silmissä. Kestävyysskysymykset kiinnostavat erityisesti Euroopassa ja Aasiassa. Mirka laatii joka toinen vuosi kestävyysraportin kertoakseen selkeästi panostuksistaan kestävään kehitykseen. Mirkan toinen GRI-raportti (Global Reporting Initiative) julkaistiin kesällä 2015.

Panostus kestävään kehitykseen näkyy Mirkalla monin tavoin. Esimerkkejä ovat Investors in People -sertifiointi, tuoterakenne, raaka-aineiden ja toimittajien valinta sekä jatkuvasti tehostettavat logistiikkaratkaisut. Kestävä kehitys on otettu mukaan myös eettisiin ohjeisiin.

Kestävyyden edistäminen on konkreettisesti johtanut siihen, ettei hiomatarvikejätettä enää kuljeteta lainkaan kaatopaikalle, vaan kaikki jäte poltetaan Jepuan bioenergia-laitoksessa. Fossiilisten polttoaineiden käytön vähentämiseksi Jepuan tehtaassa varavoimakattilassa on mahdollista käyttää bio- ja neste-kaasua. Karjaan tehdas liittyi 2015 kaukolämpöverkkoon, jolloin propaanikaasun käyttö väheni.

Mirkan kaikki tehtaalla on sertifioitu ISO 9001 (Laatu), ISO 14001 (ympäristö) ja OHSAS 18001 (työterveys ja -turvallisuus) -standardien mukaan. Ruotsin, Yhdysvaltojen, Ison-Britannian, Saksan, Ranskan, Italian ja Espanjan tytäryhtiöt on sertifioitu ISO 9001 -laatu-järjestelmän mukaan. Koko Mirka-ryhmä sertifioidaan lähiaikoina uuden ISO 9001:2015 standardin mukaan.



SITOUTUNUT JA MOTIVOITUNUT HENKILÖSTÖ – YKSI MIRKAN TÄRKEIMPIÄ KILPAILUETUJA

HENKILÖSTÖ – MIRKAN TÄRKEIN RESURSSI

Mirkan tärkeimpiä kilpailuetuja on sitoutunut ja motivoitunut henkilöstö. Mirkan Suomen toiminta auditoitiin kuluneena vuonna, ja Mirka on jatkossakin Investors in People -yritys. Ulkoinen auditointi osoitti kehityksen jatkuneen myönteisenä ja tulokset olivat samansuuntaiset henkilöstön keskuudessa tehdyn viihtyvyytutkimuksen kanssa. Yrityksen oma koulutusorganisaatio, Mirka Academy, kehittyi ja vahvistui kuluneen vuoden aikana.

Mirka panosti kuluneena vuonna henkilöstönsä terveyteen ja hyvinvointiin. Yrityksessä toimii yhteistyötoimikunta ja vapaa-ajan-toimikunta, joiden jäsenet edustavat eri henkilöstöryhmiä.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT VALOISAT

Epävarmoista markkinoista ja kiristyneestä geopoliittisesta maailmantilanteesta huolimatta Mirka näkee tulevaisuuden valoisana.

Mirkan visiona on olla alansa markkinajohtaja, ja se tekee jatkuvasti töitä voidakseen pitkällä tähtäimellä tarjota korkealuokkaisia, arvopohjaisia ratkaisuja.

Mirkalla on lähivuosina tulossa markkinoille paljon uusia, ainutlaatuisia tuotteita ja ratkaisuja. Brändäys, markkinointi ja viestintä ovat toiminnan tärkeitä peruspilareita. Mirka investoi jatkuvasti liikekehitykseen, mikä lisää sen houkuttelevuutta yhteistyökumppanina ja avaa ovia uusille liiketoiminta-alueille.

Paikallinen läsnäolo ja läheinen yhteistyö loppukäyttäjien kanssa tekevät Mirkasta kansainvälisten asiakkaidensa luonnollisen yhteistyökumppanin.

Vasemmalta:

Bernt Björkholm, Joakim Laxåback, Taru Gammelgård, Sakari Mäki-Fränti, Hannu Uusi-Pohjola, Jari Vuontela, Tom Mohn, Markku Mäkipere, Peter Lång.



BERNT BJÖRKHOLM

Johtaja, Freight Forwarding

JOAKIM LAXÅBACK

Toimitusjohtaja, M. Rauanheimo, Adolf Lahti Yxpä, Otto Rodén, A. Jalander, Kiinteistö Oy Port Handling

TARU GAMMELGÅRD

Business Control, KWH Logistics

SAKARI MÄKI-FRÄNTI

Toimitusjohtaja, Blomberg Stevedoring, Vaasa Stevedoring

HANNU UUSI-POHJOLA

Liiketoimintaryhmän päällikkö

JARI VUONTELA

Hallintojohtaja, Moonway

TOM MOHN

Toimitusjohtaja, Moonway

MARKKU MÄKIPERE

Toimitusjohtaja, Stevens

PETER LÅNG

Toimitusjohtaja, KWH Freeze



KWH LOGISTICS

K KWH Logistics on itsenäinen, globaalien logistiikkaratkaisujen suomalainen tarjoaja, joka auttaa asiakkaita optimoimaan toimitusketjunsä kokonaiskustannukset.

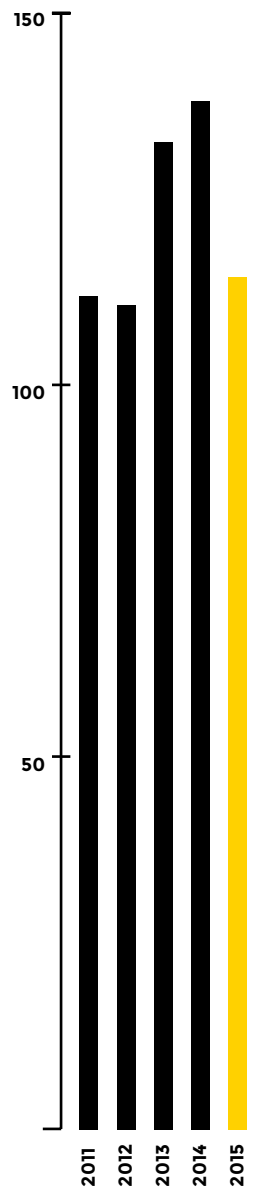
KWH Logistics haluaa olla asiakkaidensa kuljetustoimintojen ensisijainen kumppani sekä ulkopuolisessa (tulevassa, lähtevässä) että sisäisessä (raaka-aineet, valmiit tuotteet) logistiikassa. KWH-yhtymällä ja KWH Logisticsilla on riittävästi resursseja, joita hyödyntäen logistiikkansa pitkäjänteisestä kehittämisestä kiinnostuneet asiakkaat pystyvät tehostamaan logistiikkaprosessiaan ja optimoimaan sen. Tavoitteena on minimoida toimitusketjun logistiikan kokonaiskustannukset.

KWH LOGISTICSIN KEHITYS VUONNA 2015

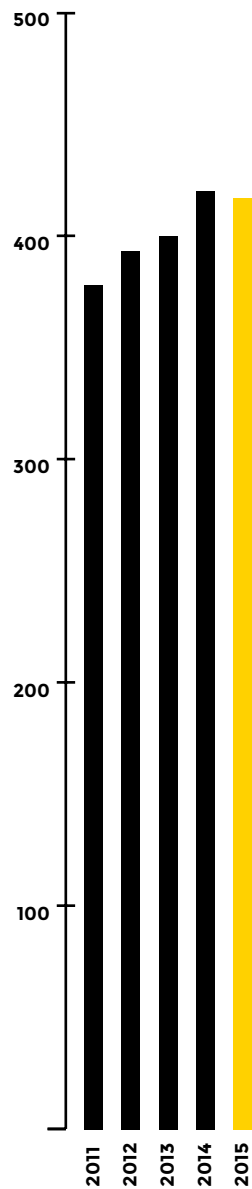
KWH Logisticsin liikevaihto laski, sillä terästeollisuuden raaka-ainekysyntä supistui. Toisaalta tätä kompensoi muiden tuotteiden ja palvelujen kasvanut kysyntä.

TÄRKEIN TAVOITE: TOIMITUSKETJUN KOKONAIS- KUSTANNUSTEN MINIMOINTI

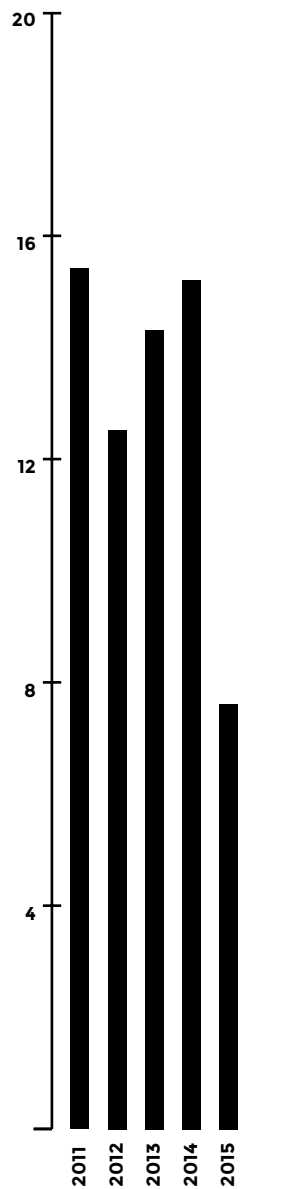
KWH LOGISTICS	2015	2014	2013	2012	2011
Liikevaihto, milj. €	114,4	138,1	132,5	110,7	111,9
Muutos, %	-17	4	20	-1	17
Osuus konsernin liikevaihdosta, %	31	38	39	35	21
Investoinnit, milj. €	7,6	15,2	14,2	12,5	15,4
Henkilöstö	417	420	400	393	378



LIKEVAIHTO M€

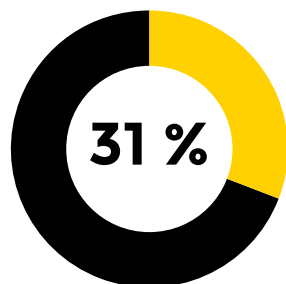


HENKILÖSTÖ

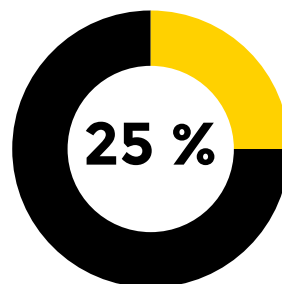


INVESTOINNIT M€

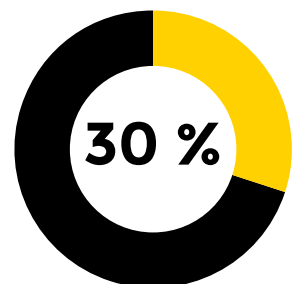
**OSUUS
LIKEVAIHDOSTA**



**OSUUS
HENKILÖSTÖSTÄ**



**OSUUS
SIDOTUSTA PÄÄOMASTA**





KALAJOKI

Blomberg Stevedoring

KOKKOLA

M. Rauanheimo | Otto Rodén | A. Jalander | Backman-Trummer | Adolf Lahti

PIETARSAARI

Adolf Lahti

VAAASA

Blomberg Stevedoring | Vaasa Stevedoring | Backman-Trummer

KRISTIINANKAUPUNKI

Blomberg Stevedoring

UUSIKAUPUNKI

Stevana

NAANTALI

Stevana

TURKU

Stevana | Moonway

INKOO

KWH Freeze

● **VARKAUS**

Adolf Lahti

VANTAA

KWH Freeze

HAMINA

M. Rauanheimo

KOTKA

Adolf Lahti

HANKO

Stevana



COLD STORAGE

Pakaste- ja viileävarastointitilat elintarvikkeille ja niihin liittyvät käsittelypalvelut.

- Oy KWH Freeze Ab

FREIGHT FORWARDING

Eri kuljetusmuotojen maailmanlaajuiset logistiikkaratkaisut lisäarvopalveluineen.

- Oy Backman-Trummer Ab
- Oy Moonway Ab

PORT & SEA

Ahtaus, satamatoiminnot ja siihen liittyvät logistiikkaratkaisut bulkkille, kappaletavaralle ja projektilasteille. (nostokapasiteetti 200 tonnia).

- Oy Blomberg Stevedoring Ab
- Oy M. Rauanheimo Ab
- Stevena Oy
- Oy Otto Rodén Ab
- A. Jalander Oy
- Vaasa Stevedoring Oy

INDUSTRIAL SERVICES

Tavaroiden käsittely, varastointi ja kuljetus, maanrakennustyöt, raskaiden ajoneuvojen ja koneiden korjaamopalvelut, sisälogistiikka ja muut siihen liittyvät toiminnot.

- Oy Adolf Lahti Yxpila Ab

COLD STORAGE

KWH FREEZE - VANTAA JA INKOO

KWH Freeze on Suomen johtava kaupallinen pakastevarastointiyritys. Yritys keskittyy pääasiassa elintarvikealan palveluihin. Suomen johtavat tukkukaupat, elintarviketuottajat ja -maahantuojat ovat sen suurimpia asiakkaita.

KWH Freeze tarjoaa asiakkailleen tehokkaimman mahdollisen linkin pakastettujen elintarvikkeiden logistiikkaketjussa. Freeze tuntee asiakkaat ja tuotteet, joten se pystyy sovittamaan palvelut markkinoiden tarpeiden mukaan. KWH Freeze tarjoaa räätälöityjä pakastevarastointiratkaisuja – esimerkiksi palvelu, jossa asiakas vuokraa varastosta käyttöönsä tilat ja tuotteiden käsittelystä vastaa asiakkaan oma henkilökunta.

Tilojen käyttöaste parani edellisvuodesta, ja tavaramäärien kokonaisvolyymit lisääntyivät. Liikevaihto kasvoi 4,4 % ja oli 16,7 (16,0) miljoonaa euroa. Tulos oli tyydyttävä.

KWH Freezen pitkän aikavälin strategiana on laajentaa varastokapasiteettia ja toimia asiakkaiden ensisijaisena yhteistyökumppanina alallaan.





PORT & SEA

M. RAUANHEIMO - KOKKOLA

Rauanheimo tarjoaa ahtaus-, huolinta- ja laivanselvityspalveluja Kokkolan ja Haminan satamissa. Liikennemäärät supistuivat kolmentoista kasvuvuoden jälkeen huomattavasti, koska terästeollisuuden raaka-aineiden maailmanmarkkinatilanne oli erittäin vaikea. Liikevaihto sukelsi 44,0 (68,5) miljoonaa euroon.

Rauanheimon onnistui sopeuttaa kustannusrakenteensa ja organisaationsa uuteen tilanteeseen odotuksia paremmin, ja yhtiö on nyt valmiina uusiin haasteisiin. Sovittujen, uusien ja mielenkiintoisten tavaravirtojen odotetaan kasvavan tulevina vuosina.

Satamissa olevat suuret tilat, infrastruktuuri, väylävyödyt, varastointikapasiteetti ja bulkkitavaran käsittelylaitteet tarjoavat erinomaiset mahdollisuudet kehittää Kokkolan ja Haminan kilpailukykyisiä ja korkeatasoisia ahtaus- ja huolintapalveluja. Vuodenvaihteessa allekirjoitettiin mittava sopimus Helsingin Vuosaaren satamapalveluista vuodesta 2017 alkaen.

OTTO RODÉN, "RODÉN SHIPPING" - KOKKOLA

Otto Rodén tarjoaa räätälöityjä satamaoperaattori- ja tehdaspalveluja. Yhtiö huolehtii tarvittaessa koko logistiikkaketjusta maa- ja merikuljetuksineen.

Otto Rodén keskittyy vaativiin tavaralajeihin, esim. rehufosfaatteihin, lannoitteisiin, kaliumsulfaatteihin, ammoniakkiin ja fosforihappoon, ja kehittää niihin liittyvää toimintaa.

A. JALANDER - KOKKOLA

Jalander tarjoaa laivanselvityspalveluja Kokkolan satamassa. Yhtiön pitkäaikaiset ja luotettavat yhteydet viranomaisiin ja päämiehiin sekä operaattoreihin takaavat erinomaiset, joustavat ja ympärivuorokautiset palvelut.

Jalanderin asiakkaat ovat pääosin varustamoja, jotka laivaavat paikallisen teollisuuden tuotteita, ja tavaravirta on pysynyt vakaana viime vuodet.



BLOMBERG STEVEDORING - VAASA, KALAJOKI JA KRISTIINANKAUPUNKI

Blomberg Stevedoring harjoittaa ahtaus- ja varastointitoimintaa Vaasan, Kalajoen ja Kristiinankaupungin satamissa. Asiakkaat arvostavat suuresti yhtiön tehokasta ja turvallista lastinkäsittelyä.

Blomberg Stevedoring on viime vuosina investoinut merkittävästi raskaiden kappaleiden (200 tn) käsittelyketjun turvaamiseen ja rakentanut uusia varastoja. Liikennemäärät ovat kasvaneet vuosittain, ja hyvä kehitys näyttää jatkuvan. Perinteisen agribulk-painotteisen liikenteen rinnalle on enenevässä määrin tullut kappaletavara- ja projektiliikennettä.



STEVENA - NAANTALI, HANKO, TURKU JA UUSIKAUPUNKI

Vuosi 2015 oli Stevenalle menestyksenkäs. Ahtaustonnit nousivat uuteen ennätykseen. Liikenvaihto kasvoi edelleen, ja sitä kertyi yli 9,9 miljoonaa euroa (+14 %).

Erytisen aktiivista toiminta oli Uudenkaupungin ja Hangon satamissa, joissa vilkas roro-liikenne piti kapasiteettien käyttöasteet korkeina. Konventionaalinen liikenne, etenkin Naantalissa ja Turussa, kärsi hieman yleisestä taloustilanteesta ja jäi edellisvuodesta noin 10 %. Stevenan toiminta Turun satamassa on osoittanut vilkastumisen merkkejä.

Vuoden 2016 tavoite on säilyttää Stevenan hyvä tuloskehitys ja kehittää etenkin Turun ja Naantalien alueen toimintaa.

VAASA STEVEDORING - VAASA

Vaasa Stevedoring on erikoistunut pienkaluston, nostimien ja rakennustelineiden vuokraukseen Vaasan alueella.

Hyvä ja joustava palvelu sekä ajantasainen kalusto ovat taanneet tyytyväisen asiakaskunnan. Sekä korjaus- että uudisrakentaminen ovat Vaasassa säilyneet edellisvuosien tasolla. Asiakkaat ovat pääosin pieniä rakennusliikkeitä ja yksityishenkilöitä.

FREIGHT FORWARDING

BACKMAN-TRUMMER - VAASA JA KOKKOLA

Freight Forwarding on haastavasta toimintaympäristöstä huolimatta onnistunut säilyttämään asemansa erikoisaloillaan. Tämä on aktiivisen, uusia ja kilpailukykyisiä logistiikkaratkaisuja luovan uudistamistyön tulosta.

Vaasassa Vikbyn uusi kappaletavara- ja osakuormaterminaali tarjoaa asiakkaille tehokkaita ja kilpailukykyisiä logistiikkaratkaisuja. Terminaali tarjoaa päivittäin suorat vientiyhteydet Skandinaviaan ja Keski-Eurooppaan; muualle maailmaan lentovientikuljetukset järjestetään kansainvälisten lentoasemien kautta. Myös tuontipalvelut on keskitetty Vikbyhyn.

Freight Forwarding on vakiinnuttanut asemansa alueen vahvojen vientiyhteyksien logistiikkakumppanina. Yhtiön paikallistuntemukseen sekä kansainvälisiin yhteistyökumppaneihin perustuvia logistiikkaratkaisuja kehitetään ja tehostetaan jatkuvasti. Tavoitteena on tarjota asiakkaille hyviä palveluratkaisuja myös tulevaisuudessa.

MOONWAY - TURKU

Moonway tarjoaa nestemäisiä ja jauhemaisia konttikuljetuksia elintarvike-, kemikaali- ja rakennuslalle. Tärkein markkina-alue on Manner-Eurooppa, mutta Kaukoidän liikenne kasvaa tasaisesti.

Moonway kuuluu Suomen suurimpiin kotimaisiin toimijoihin. Yhtiö toimii useissa Suomen satamissa ja pystyy tarjoamaan kustannustehokkaita ratkaisuja suomalaiselle teollisuudelle.

Moonway uskoo vahvasti konttikuljetusten voimaan ja tehokkuuteen, joihin suu- rilla säiliöalusku- ljetuksilla ei päästä. Säiliökonttien kysyntä kasvaa laskusuhdanteen aikana, ja Moonwayn tavoite on kasvattaa markkinaosuuttaan.



INDUSTRIAL SERVICES

ADOLF LAHTI YXPILA - KOKKOLA JA PIETARSAARI

Adolf Lahti on kasvava ja monipuolinen korjaamo- ja tehdaspalveluihin erikoistunut yritys, jonka käytettävissä on laaja konekanta. Yritys tarjoaa ajantasaista osaamista ja kaluston, joka suoriutuu lähes kaikista bulkinkäsittely-, raskaskuljetus-, tehdas-, korjaamo- ja kunnossapitotehtävistä.

Yhtiö toimii Kokkolan ja Pietarsaaren suurteollisuusalueilla ja satamissa sekä metsäteollisuudessa Pietarsaareissa, Varkaudessa ja Kotkassa.

Yhtiön kehitys jatkui myönteisenä. Liikevaihto supistui vaikean markkinatilanteen vuoksi 7,1 % ja oli 6,9 (7,4) miljoonaa euroa.

Yhtiö saavutti operatiiviset tavoitteensa, mitä edesauttoi entistä laajempi yhteistyö nykyisten asiakkaiden ja sisaryhtiöiden sekä Kokkolan ja Pietarsaaren paikallisen suurteollisuuden kanssa. Erityisen hyvin toteutui puuraaka-ainevirtojen suunnittelu ja käsittely yhteistyössä metsäteollisuuden kanssa.

Vuoden 2016 aikana toiminnan odotetaan huomattavasti vilkastuvan Varkauden ja Kotkan uuden toiminnan ansiosta.

Monia mielenkiintoisia hankkeita on jo työn alla. Tavoitteena on lisätä yhtiön monipuolisten palvelujen tarjontaa uusilla markkinoilla. Yhtiön tehokkaat ratkaisut ovat alalla kysytyjä.

LAATU JA YMPÄRISTÖ

KWH Logisticsin laatujärjestelmä perustuu ISO 9001:2008 -standardiin ja ympäristöjärjestelmä ISO 14001:2004 -standardiin. Nämä sertifioidut järjestelmät ovat käytössä kaikissa KWH Logisticsin yhtiöissä. Backman-Trummerilla ja Blomberg Stevedoringilla on lisäksi Tullin myöntämä AEO-toimijan tullaus- ja logistiikkatoimintojen turvatodistus.

Toiminnan korkea laatu pysyy keskeisenä tekijänä, sillä laatu on hyvin tärkeä asiakkaan toimitusketjun kokonaiskustannuksia optimoitaessa.

HENKILÖSTÖN KEHITTÄMINEN JA HYVINVOINTI

Liiketoimintaryhmän palveluksessa oli keskimäärin 417 (418) työntekijää. Cold Storage työllisti 79 (76), Port & Sea 256 (258), Industrial Services 34 (35) ja Freight Forwarding ja Backman-Trummerin hallinto 48 (49) henkeä.

Vision 2020 mukaisesti KWH Logistics panostaa henkilöstön osaamiseen, motivaatioon, työkykyyn ja hyvinvointiin. KWH Logistics aktivoi ja tukee henkilöstönsä liikuntaharrastuksia ja työkykyä ylläpitävää toimintaa.

INVESTOINNIT

KWH Logisticsin investoinnit palautuivat normaalitasolle, 7,6 (15,2) miljoonaan euroon, useiden suurten investointivuosien jälkeen.

VUODEN 2016 NÄKYMÄT

Vuoden 2016 näkymät ovat varovaisen optimistiset.

Vasemmalta:

Mikael Lilvik, Kjell Antus.



KWH INVEST

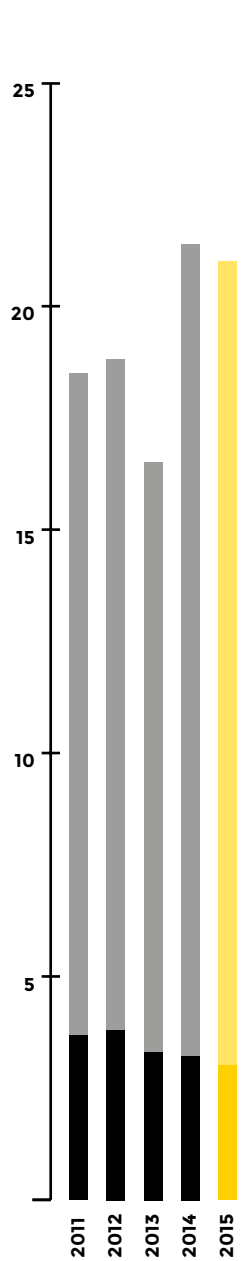
Liiketoimintaa harjoittava Oy PreveX Ab, osakkuusyhtiöiden osakeomistukset sekä ulkopuolisille yhteistyökumppaneille pitkin vuokrasopimuksin vuokrattujen teollisuuskiinteistöjen hallinnointi muodostavat liiketoimintaryhmän KWH Invest.

PREVEX

PreveX juhli kuluneena vuonna 60-vuotista taivaltaan. 1950-luvun vaatimattomasta alusta on kehkeytynyt yritys, joka valmistaa vuosittain 3,4 miljoonaa tiskipöytien ja kylpyhuoneiden pesu-
altaiden vesilukkoa.

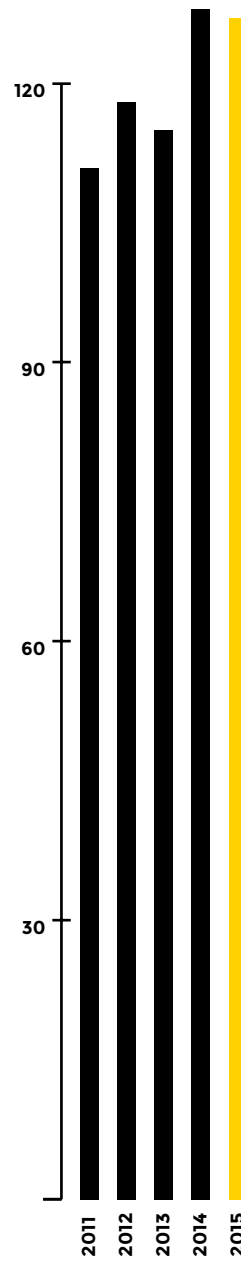
- VAHVISTETTU
MYYNTIORGANISAATIO
- HELPOSTI
PUHDISTETTAVA
VESILUKKO:
EASYCLEAN
- UUSI TUOTANTOLINJA
JA TOIMISTOTILOJEN
LAAJENNUS

KWH INVEST, PREVEX	2015	2014	2013	2012	2011
Liikevaihto, milj. €	21,0	21,4	16,5	18,8	18,5
Muutos, %	-2	30	-12	2	15
Vienti ja ulkomaantoiminta, %	85	85	80	80	80
Osuus konserninliikevaihdosta, %	5	5	5	6	3
Investoinnit, milj. €	4,6	1,5	1,1	1,3	1,3
Henkilöstö	127	128	115	118	111

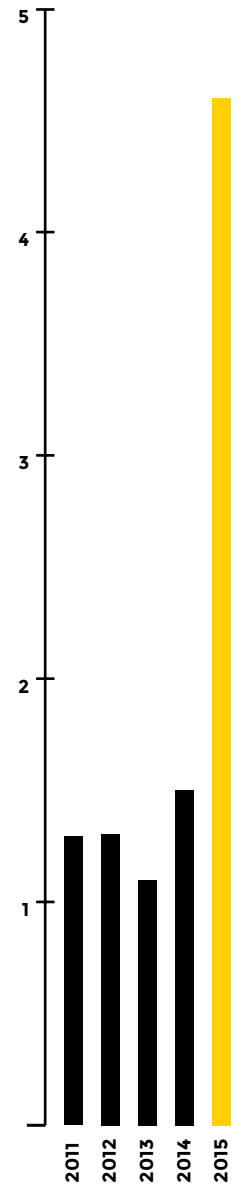


LIKEVAIHTO M€

Suomessa
 Vienti
 Suomessa

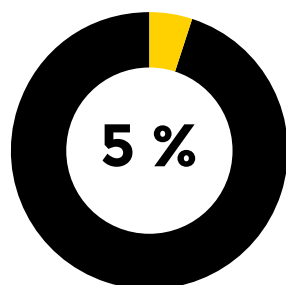


HENKILÖSTÖ

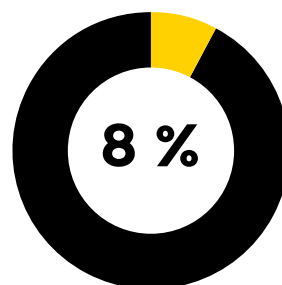


INVESTOINNIT M€

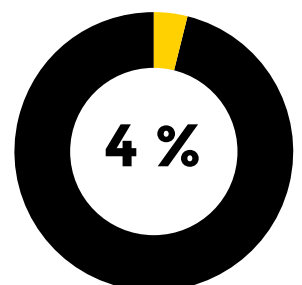
**OSUUS
LIKEVAIHDOSTA**



**OSUUS
HENKILÖSTÖSTÄ**



**OSUUS
SIDOTUSTA PÄÄOMASTA**







KWH-yhtymä on ollut Prevexin osakkeenomistaja vuodesta 1985. Vuodesta 2003 Prevex on KWH:n kokonaan omistama tytäryhtiö.

Prevexin vesilukot ovat toimivimpia ja vähiten tilaa vieviä koko maailmassa. Vesilukot ovat esikoottuja, ja teleskooppirakenteen ansiosta niiden asentaminen on mahdollista hyvin erilaisiin kohteisiin. Tuotekehitys ja -suunnittelu yhdistävät asiakkaan toiveet ja kustannustehokkaan valmistuksen. Lopputuloksena syntyy toimivia ja edullisia tuotteita, joita markkinat arvostavat.

YHTEISTYÖ JA AUTOMAATIO AVAINASEMASSA

Yhtiö on aktiivisesti ja menestyksekkäästi tehnyt yhteistyötä useiden merkittävien toimijoiden kanssa ja saavuttanut mainetta luotettavimpana ja innovatiivisimpana vesilukkojen toimittajana. Skandinaviassa Prevox on alansa johtava toimittaja. Yhtiön liikevaihto oli 21,0 (21,4) miljoonaa euroa. Yhtiön tuotannosta 85 % menee vientiin. Eurooppaan tuotteet toimitetaan joko suoraan Uudenkaarlepyyn tehtaalta Suomesta tai Prevoxin keskusvarastosta Itävallasta.

Tuotanto on pitkälle automatisoitu. Henkilöstö osallistuu aktiivisesti kehitystyöhön, jonka tavoitteena on niin tuotteiden kuin toimistustenkin laadun jatkuva parantaminen sekä prosessien seurannan ja ohjauksen tehostaminen. Prevox kantaa vastuunsa ympäristöstä ja pyrkii jatkuvasti vähentämään tuotantonsa ympäristövaikutuksia. Lähtökohdat ja tavoitteet on määritelty laatu- ja ympäristöpolitiikassa. Yhtiön toimintaa tukevat sertifioidut ISO 9001:2000 ja ISO 14001:2001 -laatu- ja ympäristöjärjestelmät.

Prevox tekee yhteistyökumppaneidensa kanssa tiivistä yhteistyötä räätälöityjen tuotteiden kehittämiseksi. Asiakaskohtaisista tuotteista tärkeimpiä ovat keskitysrenkaat ja -nauhat, joita Skandinavian kaukolämpöputkien valmistajat tarvitsevat. Uuden sukupolven keskitysrenkaat täyttävät alan kaikki viranomaisvaatimukset.

MYYNTOIRGANISAATIOTA VAHVISTETTIIN

Yhtiön palveluksessa oli keskimäärin 127 (128) henkeä. Vuoden lopussa henkilökuntaa oli 125 (120) henkeä.

Yhtiö on jatkanut myyntiorganisaationsa vahvistamista. Prevoxin omat myyjät työskentelevät Suomessa ja Skandinaviassa sekä Puolassa, Ranskassa, Italiassa ja Espanjassa, minkä lisäksi yhtiöllä on agentteja sekä Puolassa että Keski-Euroopassa. Prevox on esiintynyt näyttävästi useilla messuilla kuten esim. ISH-messuilla Frankfurtissa, Living Kitchen messuilla Kölnissä ja erilaisilla märkätilamessuilla Ruotsissa. Prevox toi vesilukkomarkkinoille aivan uuden ajattelutavan, kun se esitteli uuden EasyClean- kylpyhuonevesilukkonsa. EasyClean-vesilukon suurin etu on sen helppo puhdistettavuus. Markkinoilla se on saanut lämpimän vastaanoton, ja myyntin odotetaan kasvavan.

UUSI TUOTANTOLINJA JA TOIMISTOTILOJEN LAAJENNUS VALMISTUIVAT

Prevox investoi kuluneena vuonna 4,6 (1,5) miljoonaa euroa. Uuden tuotantolinjan valmistuttua uuden vesilukkomallin tuotanto alkoi suunnitelmien mukaisesti joulukuussa. Uudenkaarlepyyn toimistotiloja kunnostettiin ja laajennettiin. Nyt yhtiön käytössä nykyaikainen toimisto entistä viihtyisämpine ja turvallisempine työtiloineen.

NÄKYMÄT TOIVEIKKAAT

Vaikka suhdanteet ovat heikot, Prevox odottaa kasvua vuodelta 2016. Vuonna 2015 yhtiön liikevaihto laski hiukan edellisvuodesta, mutta sen tärkeimmät tuoteryhmät, pesu- altaiden ja tiskipöytien vesilukot, kasvoivat.



UPONOR INFRA

Uponor Infra Oy aloitti toimintansa 1.7.2013, kun KWH-yhtymän ja Uponor Oyj:n infrastruktuuri liiketoiminnot fuusioitiin. Uponor Infran suurin omistaja on Uponor (55,3%), johon Uponor Infra konsolidoidaan infrastruktuurisegmenttinä. KWH-yhtymä omistaa yhtiön osakkeista 44,7%.

Vuosina 2013–2015 on yhtiössä toteutettu mitava rakennemuutos. Sen tavoitteena olivat merkittävät synergia- ja integraatioedut. Asetetut tavoitteet on saavutettu.

Yleinen taloudellinen tilanne on vaikuttanut Uponor Infran tuotteiden kysyntään yhtiön tärkeimmillä markkinoilla. Lähitulevaisuudessa ei tilanteeseen ole odotettavissa muutoksia. Kysynnän odotetaan päämarkkina-alueilla pysyvän vakaana.

Yhtiön liikevaihto oli 312,0 (351,3) miljoonaa euroa. Vuonna 2015 myytiin Thaimaan toiminnot sekä Extron Oy Toijalasta. Kannattavuus parani hiukan edellisvuodesta, mutta jäi vielä epätydyttäväksi.

KONSERNIN TULOSLASKELMA

1000 EUROA	1.1-31.12.2015	1.1-31.12.2014
LIKEVAIHTO	364 442	364 093
Liiketoiminnan muut tuotot	1 506	2 184
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varastojen lisäys (+) / vähennys (-)	-1 820	2 616
Valmistus omaan käyttöön	2 285	2 257
Materiaalit ja palvelut	-144 254	-159 682
Henkilöstökulut	-97 093	-93 337
Poistot ja arvonalentumiset	-22 178	-21 126
Liiketoiminnan muut kulut	-62 233	-59 111
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	-540	-623
LIKEVOITTO	40 115	37 271
Rahoitustuotot	2 221	823
Rahoituskulut	-4 285	-2 872
VOITTO ENNEN VEROJA	38 051	35 222
Välittömät verot	-8 661	-7 927
TILIKAUDEN VOITTO	29 390	27 295
Jakautuminen:		
Emoyhtiön osakkeenomistajille	29 392	27 296
Määräysvallattomien omistajien osuus	-2	-1
TILIKAUDEN VOITTO	29 390	27 295
LASKELMA LAAJASTA TULOKSESTA		
TILIKAUDEN TULOS	29 390	27 295
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tuloslaskelmaan:		
Osuus osakkuusyhtiöiden muista laajan tulokset eristä		
- muut laajan tuloksen erät, netto	509	-1 401
Voitot/tappiot myytävissä olevista sijoituksista		
- nettotappiot	-224	
Kassavirtojen suojaus		
- nettotappiot	-2 858	-1 820
- siirretty tuloslaskelmaan	2 947	406
Muuntoerot		
- tilikauden muuntoerot	525	287
TILIKAUDEN MUUT LAAJAN TULOKSEN ERÄT VEROJEN JÄLKEEN, YHTEENSÄ	898	-2 527
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	30 288	24 767
Jakautuminen:		
Emoyhtiön osakkeenomistajille	30 290	24 769
Määräysvallattomien omistajien osuus	-2	-1
TILIKAUDEN LAAJA TULOS	30 288	24 767

KONSERNIN TASE

VARAT 1000 EUROA	31.12.2015	31.12.2014
PITKÄAIKAISET VARAT		
Aineettomat käyttöomaisuushyödykkeet	10 195	9 810
Goodwill	1 834	2 145
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	190 131	177 171
Sijoituskiinteistöt	1 406	1 465
Osuudet osakkuusyhtiöissä	73 074	73 105
Myytäviksi olevat sijoitukset	240	520
Muut rahoitussaamiset	90	60
Laskennalliset verosaamiset	469	448
	277 439	264 723
LYHYTAIKAISET VARAT		
Vaihto-omaisuus	46 275	47 418
Myyntisaamiset ja muut saamiset	53 346	66 171
Verosaamiset	769	266
Rahavarat	75 453	49 609
	175 842	163 465
	453 281	428 188

OMA PÄÄOMA JA VELAT 1000 EUROA	31.12.2015	31.12.2014
OMA PÄÄOMA		
Osakepääoma	3 756	3 756
Ylikurssirahasto	7 931	7 931
Vararahasto	124	124
Muuntoerot	633	108
Käyvän arvon rahasto	-1 134	-999
Kertyneet voittovarot	355 892	331 882
MÄÄRÄYSVALLATTOMIEN OMISTAJIEN OSUUS	191	193
OMA PÄÄOMA	367 393	342 996
PITKÄAIKAISET VELAT		
Varaukset	1 185	893
Laskennallinen verovelka	11 803	10 786
Rahoitusleasingvelat	7 865	8 464
Ostovelat ja muut velat	418	242
	21 272	20 385
LYHYTAIKAISET VELAT		
Korolliset velat	13 125	15 844
Rahoitusleasingvelat	634	730
Ostovelat ja muut velat	50 271	46 226
Verovelat	587	2 008
	64 617	64 808
	453 281	428 188

Vasemmalta:

Ola Tidström, Gösta von Wendt, Johanna Nordenswan, Peter Höglund, Henrik Höglund, Sofia Wester, Kurt Betlehem, Kjell Antus.



OLA TIDSTRÖM

Syntynyt 1944, Vöyri
Kauppatieteiden maisteri
Varapuheenjohtaja vuodesta 1993
Hallituksen jäsen vuodesta 1975

GÖSTA VON WENDT

Syntynyt 1945, Kemiönsaari
Ekonomi
Hallituksen jäsen vuodesta 1985

JOHANNA NORDENSWAN

Syntynyt 1973, Vaasa
Filosofian maisteri
Hallituksen jäsen vuodesta 2015

PETER HÖGLUND

Syntynyt 1949, Vaasa
Filosofian kandidaatti
Hallituksen jäsen vuodesta 1973
Puheenjohtaja 1988–1997

HENRIK HÖGLUND

Syntynyt 1949, Vöyri
Diplomiekonomi
Puheenjohtaja vuodesta 1998
Hallituksen jäsen vuodesta 1974

SOFIA WESTER

Syntynyt 1975, Espoo
Hotelli- ja ravintolaesimies
Hallituksen jäsen vuodesta 2014

KURT BETLEHEM

Syntynyt 1945, Uusikaarlepyy
Merkonomi
Hallituksen jäsen vuodesta 2005

KJELL ANTUS

Syntynyt 1965, Mustasaari
Kauppatieteiden maisteri
Hallituksen sihteeri vuodesta 2002



KONSERNIJOHTO

HANNU UUSI-POHJOLA

Syntynyt 1957, Vaasa
Insinööri
Liiketoimintaryhmän päällikkö
KWH Logistics
Palveluksessa vuodesta 2003

PETER HÖGLUND

Syntynyt 1949, Vaasa
Filosofian kandidaatti
Konsernijohtaja
Palveluksessa vuodesta 1975

KJELL ANTUS

Syntynyt 1965, Mustasaari
Kauppatieteiden maisteri
Liiketoimintaryhmän päällikkö
KWH Invest
Palveluksessa vuodesta 1989

STEFAN SJÖBERG

Syntynyt 1971, Pietarsaari
Kauppatieteiden maisteri
Liiketoimintaryhmän päällikkö
KWH Mirka
Palveluksessa vuodesta 2011

VARSINAISET

TILINTARKASTAJAT

KJELL BERTS

Kauppatieteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Oy

ROGER REJSTRÖM

Diplomiekonomi, KHT
Ernst & Young Oy

VARATILINTARKASTAJAT

BENGT NYHOLM

Kauppatieteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Oy

KRISTIAN BERG

Kauppatieteiden maisteri, KHT
Ernst & Young Oy

VALVONTA-

TILINTARKASTAJA

ERNST & YOUNG OY



Vasemmalta: Hannu Uusi-Pohjola, Peter Höglund, Kjell Antus, Stefan Sjöberg.

KONSE & TILINTA



OSOITTEET

KWH GROUP

KWH-yhtymä Oy
Kauppapuistikko 15, 6. krs
65100 Vaasa
Puh. 020 778 7900
Fax 020 778 7916
www.kwhgroup.com
info@kwhgroup.com

KWH MIRKA

Oy KWH Mirka Ab
Pensalantie 210,
66850 Jepua
Puh. 020 760 2111
Fax 020 760 2290
www.mirka.com
sales@mirka.com

Mirka (UK) Ltd, Englanti
www.mirka.co.uk

**Mirka Schleifmittel GmbH,
Saksa**
www.mirka.de

Mirka USA Inc.
www.mirka-usa.com

Mirka Scandinavia AB, Ruotsi
www.mirka.se

Mirka Abrasifs s.a.r.l., Ranska
www.mirka.fr

Mirka Italia s.r.l., Italia
www.mirka.it

**KWH Mirka Ibérica S.A.U.,
Espanja**
www.mirka.es

**KWH Mirka Mexicana, S.A. de C.V.,
Meksiko**
www.mirka.com.mx

Mirka Brasil Ltda., Brasilia
www.mirka.com.br

**Mirka Asia Pacific Pte Ltd,
Singapore**
www.mirka-asiapac.com

**Mirka Trading Shanghai Co., Ltd,
Kiina**
www.mirka.com.cn

Mirka Rus LLC, Venäjä
www.mirka.ru

**Mirka Abrasives Canada Inc.,
Kanada**
www.mirka.ca

Mirka India Pvt Ltd, Intia
sales.in@mirka.com

**Mirka Turkey Zimpara Limited
Sirketi, Turkki**
www.mirkaturkiye.com.tr

KWH LOGISTICS

Oy Backman-Trummer Ab
PL 49, 65101 Vaasa
Puh. 020 777 1111
Fax 020 777 1150
www.backman-trummer.fi

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab
www.adolfiahti.fi

Oy Blomberg Stevedoring Ab
www.blomberg.fi

Oy Moonway Ab
www.moonway.fi

Oy M. Rauanheimo Ab
www.rauanheimo.com

Stevena Oy
www.stevena.fi

Oy Otto Rodén Ab
www.rodenshipping.fi

A. Jalander Oy
www.jalander.com

Vaasa Stevedoring Oy
www.vaasastevedoring.fi

Oy KWH Freeze Ab
www.kwhfreeze.fi

KWH INVEST

KWH Invest
Kauppapuistikko 15, 6. krs.
65100 Vaasa
Puh. 020 778 7900
Fax 020 778 7916
www.kwhgroup.com

Oy Prevex Ab
66900 Uusikaarlepyy
Puh. 06 781 8000
Fax 06 781 8099
www.prevex.com

