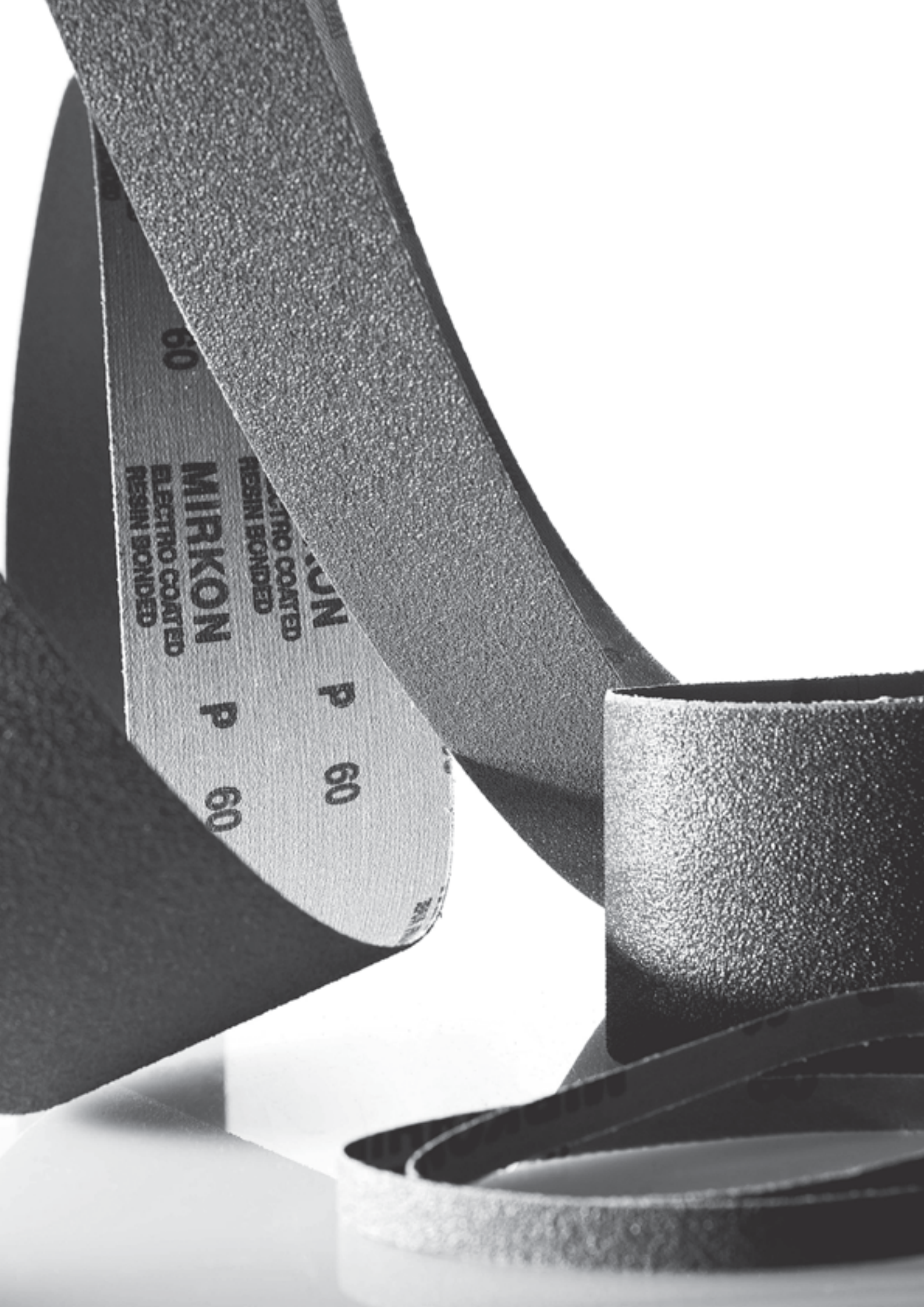


KWH ÅRSBERÄTTELSE

15

ÅR 2015



MIRKON P 60
ELECTRO COATED
RESIN BONDED

INNEHÅLL

KWH KUNSKAPSFÖRETAGET.....	2
KONCERNCHEFENS ÖVERSIKT.....	4
KWH I NÖTSKAL.....	6
ÅR AV STABIL UTVECKLING.....	8
KWH MIRKA.....	10
KWH LOGISTICS.....	18
KWH INVEST.....	30
KONCERNRESULTATRÄKNING.....	38
KONCERNBALANSRÄKNING.....	39
STYRELSE.....	40
KONCERNLEDNING & REVISORER.....	42
ADRESSER.....	44

KWH-koncernen Ab är ett företag som har sina rötter både i 1920- och 1930-talet. Koncernen uppstod år 1984 då Oy Keppo Ab köpte resterande 50 % av aktierna i Oy Wiik & Höglund Ab av familjen Wiik. Detta var en logisk utveckling. Oy Keppo Ab hade 1981 förvärvat 50 % i bolaget av familjen Höglund. Emil Höglund hade varit med om att grunda båda bolagen och det fanns följaktligen en stark gemensamhetskänsla på ledningsnivå mellan företagen trots olika verksamhetsinriktning.

Den stora omstruktureringen till internationell industrikoncern inom kemisk-teknisk industri slutfördes i huvudsak under år 1992.

Koncernstrukturmässigt verkställdes en betydande förändring i och med att KWH Pipes och Uponors infrastrukturverksamhet fusionerades år 2013. KWH-koncernens andel av det nya bolaget är 44,7 %.

KWH

KUNSKAPSFÖRETAGET

KWH:s uppgift är att utveckla kunskapsintensiv, fokuserad och serviceinriktad nischaffärsverksamhet. Denna nischaffärsverksamhet skall vara anpassad till branschrealiteter och byggs kring unika produkter, processer eller branschposition, som ger långvariga konkurrensfördelar. Verksamheten riktar sig till andra företag och är internationellt konkurrenskraftig.

Verksamheten baserar sig på traditionell KWH-verksamhet med ett brett baskunnande, en stark strategisk position och en god branschattraktivitet. KWH förverkligar detta som en internationell, diversifierad industrikoncern med produktion av slipmaterial och plastprodukter samt serviceverksamhet inom logistikbranschen.

MÅL OCH VERKSAMHETSPRINCIPER

- **Självständiga affärsgrupper**
- **Central resursallokering**
- **Ledande i sina branscher**
- **Offensivt nytänkande**
- **Solid och lönande**
- **Effektiva lednings-
och riskhanteringssystem**
- **Samarbete och socialt ansvar**
- **Självförsörjande familjeföretag**



ÅTERIGEN ETT FRAMGÅNGSRIKT ÅR FÖR KWH-KONCERNEN

Det gångna året blev nästan överraskande bra, de facto på nettoresultatnivå ett nytt rekord och med tanke på det geo- och handelspolitiska läget helt acceptabelt. Inga större störningar bortsett från kraftigt minskande volymer av transitogods från Ryssland. Marknaderna förbättrades dock inte nämnvärt och framförallt märktes det inom byggsektorn där Uponor Infra är verksam. Den främsta anledningen till det goda resultatet var Mirkas tillväxt och inriktning mot mer högvärdiga produkter samt eurons sänkta värde gentemot de viktigaste exportvalutorna.

TILLVÄXTUTSIKTERNA FÖR VÄRLDSEKONOMIN SVAGA

I dagens värld skall man dock inte förvänta sig en verkligt betydande tillväxt inom något segment. Världen har gått i stå och allt rör sig i bästa fall i sidled. Det finns en viss risk för en ny världsomfattande recession och detta innan vi egentligen arbetat oss ur den förra.

Framförallt ser det ut som om den finska ekonomin hotas av ett femte recessionsår trots att konjunkturprognoserna, som vanligt, visar en liten ökning av BNP. Den stora tillväxten inom världsekonomin ligger i ett töcken någonstans i en fjärran framtid. Inga väsentliga problem är lösta och vi fortsätter att skjuta upp alla problem på framtiden.

Krig och oroligheter är legio och flyktingströmmarna till Europa ökar. Nationella radikala politiska rörelser vädrar morgonluft och vinner röster i många länder. Människorna klänger sig fast i det som varit och inser inte att världspolitiken är under omstrukturering framtvungad av omständigheterna. Inom några år kommer vi att leva i en ny, omformad värld. Den processen kommer att vara svår och omstörtande och kommer att kräva ny insikt av individerna i varje nationalstat.



**VI
FORTSÄTTER
INVESTERA
STARKT**

INGEN ÅTERVÄNDO TILL GAMLA TIDER

Det som varit, d.v.s. en lång tillväxtperiod, som världsekonomin genomgått från 1960-talet och den finansiella och tekniska explosionen under seklets sista årtionden med åtföljande höjning av levnadsstandarden är för tillfället över, åtminstone i de utvecklade länderna. Nu återstår en period av anpassning till realiteter.

Många av de politiska löften om social välfärd som givits måste omprövas, eftersom samhället inte kommer att kunna bära alla kostnader. Vi har nått taket på möjliga skatteuttag och det finns ingen återvändo till restriktioner av kapitalrörelser. Dessutom har befolkningens åldersstruktur i de flesta utvecklade länder blivit ogynnsam, vilket automatiskt leder till att antalet sysselsatta sjunker. Detta kommer att innebära att kraven på sysselsättningsgraden höjs.

FLEXIBILITET OCH STÄNDIG FÖRNYELSE

I en sådan värld blir det svårt att framgångsrikt manövrera mellan blindskär. Inom KWH har vi redan i många år förberett oss för detta. Våra långsiktiga strategier bygger på flexibilitet, ständig förnyelse via offensivt nytänkande och beredskap att omforma verksamheten efter omgivningens krav, vilka dessa än är.

Vi har under det gångna året varit tvungna att i någon mån anpassa vår tillverkningskapacitet efter efterfrågan. I det stora hela har vi dock klarat oss undan de värsta scenariorna och som helhet på koncernnivå haft en positiv utveckling.

LJUS FRAMTID

Budgeten för 2016 utlovar en fortsatt god utveckling både omsättnings- och resultatmässigt. Det ser t.o.m. ut som om vi resultatmässigt skulle kunna nå en ny rekordnivå. Vi fortsätter att investera långt utöver avskrivningsnivån och bygger kapacitet för framtida, bättre tider.

Koncernens strävan att växa via företagsköp har ännu inte lyckats i planerad grad, men vi fortsätter med dessa strävanden samtidigt som den organiska tillväxten väntas öka 2016.

◀ *Peter Höglund, koncernchef*



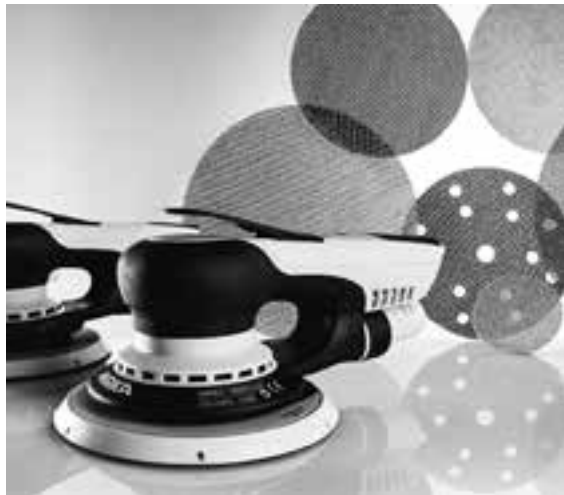
KWH I NÖTSKAL

KWH-koncernen Ab är ett österbottniskt familjeföretag med dotterbolag runtom i världen. Koncernen har tre affärsgrupper, som är branschmässigt organiserade.

KWH MIRKA

Slipnät, -papper och -duk samt skum- och non-wovenbaserade slipprodukter, slip- och polermaskiner och polermedel; kompletta slipsystem för olika typer av slipprocesser inom billackering och fordonsindustrin, tillverkning av kompositdelar, trä- och möbelindustrin, metallbearbetning samt för försäljning via järn-, färg- och maskinhandel.

Produktionsanläggningar i Jeppo, Oravais, Jakobstad och Karis i Finland. Export cirka 96 %.



KWH LOGISTICS

KWH Freeze (Cold Storage): fryslager i Vanda och Ingå.

Port & Sea, Freight Forwarding och Industrial Services: hamn-, transport-, lagrings- och industritjänster, spedition, logistiska helhetslösningar.

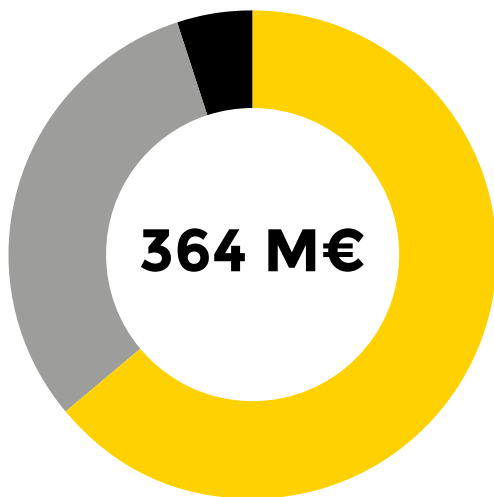


KWH INVEST

Prevex: vattenlås för kök och badrum samt kundspecifika komponenter. Marknadsledare på vattenlås för diskbänkar i Skandinavien. Fabrik i Nykarleby, Finland. Export cirka 85 % av produktionen.

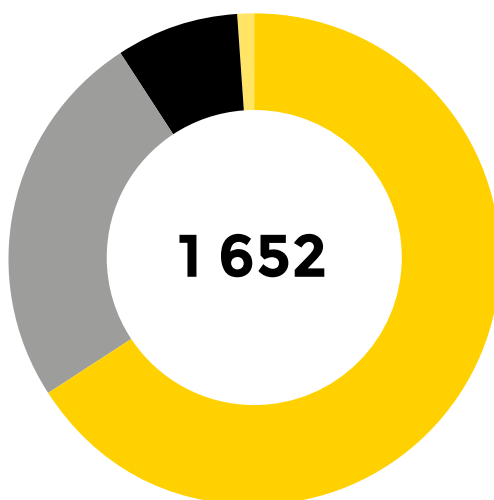
Strategiska aktieinnehav: Uponor Infra Oy, 44,7 %: olika plaströrssystem.





OMSÄTTNING

- KWH MIRKA**
Omsättning 233 M€
Andel av omsättning 64 %
- KWH LOGISTICS**
Omsättning 114 M€
Andel av omsättning 31 %
- KWH INVEST**
Omsättning (Prevex) 21 M€
Andel av omsättning 5 %



PERSONAL

- KWH MIRKA**
Personal 1096
Andel av personal 66 %
- KWH LOGISTICS**
Personal 417
Andel av personal 25 %
- KWH INVEST**
Personal (Prevex) 127
Andel av personal 8 %
- KWH-KONCERNEN**
Personal 13
Andel av personal 1 %

Trots ett utmanande konjunkturläge har rent generellt sett samtliga affärsgrupper utvecklats i positiv riktning och lyckats stärka sina marknadspositioner som en av de ledande inom sina egna branscher. Ett målmedvetet nischtänkande, offensivt nytänkande och ett aktivt förnyelsearbete är nyckelfaktorer för att skapa förutsättningar för framtida framgångsföretag.

Koncernens finansiella ställning är stark med en soliditet på 81 %, god likviditet och en balansomslutning på 453,3 miljoner euro.

Vid utgången av året hade koncernen 1 609 (1 633) anställda.

RESULTAT- FÖRBÄTT- RING

80%

ÅR AV STABIL UTVECKLING

KWH	2015	2014	2013	2012	2011
UR RESULTATRÄKNINGEN					
Omsättning					
Finland, milj. €	126,9	150,2	144,8	126,3	206,0
Export från Finland, milj. €	173,9	158,4	140,5	139,8	156,1
Utlandsverksamhet, milj. €	67,6	59,1	56,3	53,3	181,7
TOTALT, MILJ. €	364,4	364,1	337,7	313,5	537,4
Löner och bikostnader, milj. €	97,1	93,3	86,5	85,1	129,1
Avskrivningar och nedskrivningar, milj. €	22,2	21,1	20,4	18,2	25,1
Rörelseresultat, milj. €	40,1	37,3	30,0	17,8	24,3
Finansnettokostnad, milj. €	2,1	2,0	2,2	1,8	2,7
Resultat före skatter, milj. €	38,1	35,2	27,8	15,9	21,6
Skatter enligt resultaträkningen, milj. €	8,7	7,9	6,3	5,1	5,0
Räkenskapsperiodens vinst, milj. €	29,4	27,3	25,9	18,1	16,6
UR BALANSRÄKNINGEN					
Långfristiga tillgångar, milj. €	277,4	264,7	261,9	236,1	232,4
Omsättningstillgångar, milj. €	46,3	47,4	44,1	81,4	82,2
Fordringar, milj. €	54,1	66,4	61,3	86,5	90,6
Kassa och banktillgodohavanden, milj. €	75,5	49,6	49,5	47,9	57,1
Eget kapital, milj. €	367,4	343,0	324,1	305,6	291,1
Främmande kapital, milj. €	85,9	85,2	92,6	146,3	171,2
Räntebärande nettoskulder, milj. €	-54,0	-41,2	-33,5	2,7	8,3
Balansomslutning, milj. €	453,3	428,2	416,8	451,9	462,3
RELATIONSTAL					
Förändring i omsättning, %	0	8	8	4	11
Export och utlandsverksamhet, %	66	60	58	62	63
Andel av koncernomsättning					
KWH Pipe, %					44
KWH Mirka, %	64	57	56	56	30
KWH Logistics, %	31	38	39	35	21
KWH Invest och övrigt, %	5	5	5	9	5
Avkastning på bundet kapital, %	10	10	9	7	7
Avkastning på eget kapital, %	8	8	8	6	6
Soliditet, %	81	80	78	68	64
Gearing, %	-15	-12	-10	1	3
ÖVRIGA UPPGIFTER					
Bruttoinvesteringar, milj. €	35,4	31,5	38,0	31,4	30,3
Nettoinvesteringar, milj. €	34,7	29,3	37,8	26,8	25,5
Anställda i genomsnitt	1 652	1 631	2 090	2 711	2 691
därav utomlands	412	398	716	1061	1060
Omsättning per anställd, 1000 €	221	223	209	207	200

FORMLER FÖR NYCKELTAL

AVKASTNING PÅ BUNDET KAPITAL

$\frac{\text{resultat före skatter} + \text{räntekostnader och finansiella kostnader}}{\text{balansomslutning} - \text{icke-räntebärande skulder i genomsnitt}} \times 100$

SOLIDITET

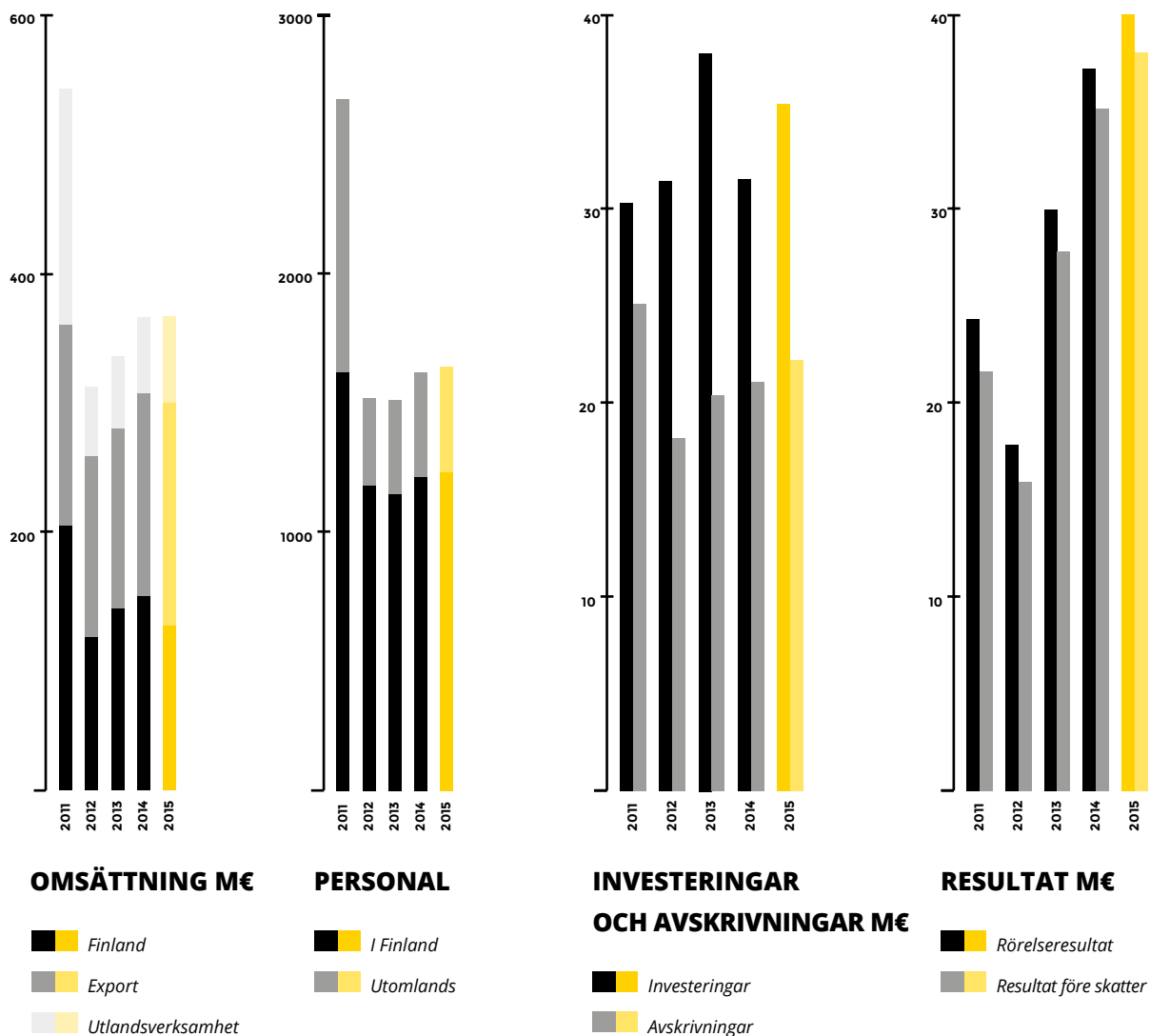
$\frac{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar}}{\text{balansomslutning} - \text{erhållna förskott}} \times 100$

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

$\frac{\text{nettoresultat}}{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar i genomsnitt}} \times 100$

GEARING

$\frac{\text{räntebärande skulder} - \text{kassa och banktillgodohavanden}}{\text{eget kapital} + \text{minoritetsandelar}} \times 100$



- OMSÄTTNING 364 M€
- RÖRELSERESULTAT 40 M€
- INVESTERINGAR 35 M€
- PERSONAL 1 652
- SOLIDITET 81 %

Från vänster:

Mats Sundell, Joachim Rännar, Johan Palmroos, Nina Nyman, Theo Sakalis, Stefan Sjöberg, Simon Bloxham, Olav Hellman, Kenneth Sundqvist, Jan Torrkulla.



MATS SUNDELL
F&U direktör, vds ersättare

JOACHIM RÄNNAR
Logistikchef

JOHAN PALMROOS
Kvalitetschef

NINA NYMAN
Marknadsföringsdirektör

THEO SAKALIS
Affärsutvecklingsdirektör

STEFAN SJÖBERG
Verkställande direktör

SIMON BLOXHAM
Försäljningsdirektör

OLAV HELLMAN
Ekonomidirektör

KENNETH SUNDQVIST
Personalens representant

JAN TORRKULLA
Produktionsdirektör

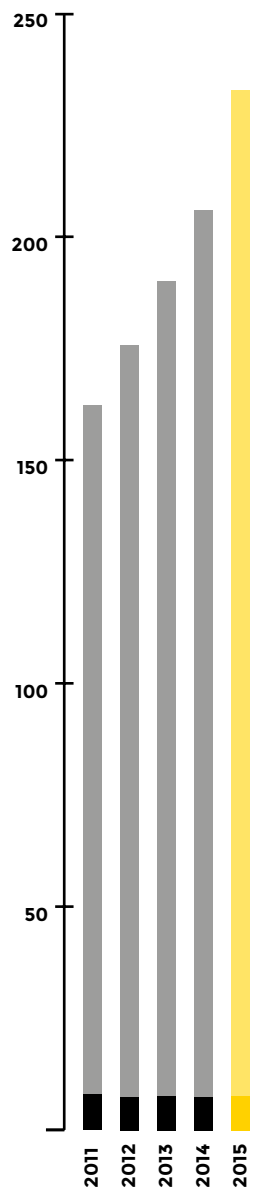


KWH Mirka är ett globalt företag med dotterbolag i 15 länder. Mirkas export går till över 100 länder; exportens andel är 96 %. Mirka är specialist på flexibla slipmaterial och slipprodukter, som möjliggör en dammfri ytbehandling. Mirkas avancerade slip- och polermaskiner ger användarna enastående fördelar. Dessa innovativt designade maskiner i kombination med ett komplett sortiment av högklassiga slipmaterial, polermedel och tillbehör, erbjuder helhetslösningar för att möta kunders individuella behov. Målsättningen är att erbjuda den bästa lösningen för ytbehandling innan man målar eller behandlar en yta.

Mirka har fyra fabriker i Finland. I enheterna Jeppo och Oravais tillverkas och konverteras slip-papper, -duk, -nät och non-woven-slipprodukter. I Karis tillverkas textilbottenmaterial för nätprodukterna och i den nya fabriken i Jakobstad produceras mikro- och polermedelsprodukter. Där monteras även elslipmaskinerna. I anslutning till distributionscentret i Belgien konverteras bred- och smalband för Europas behov.

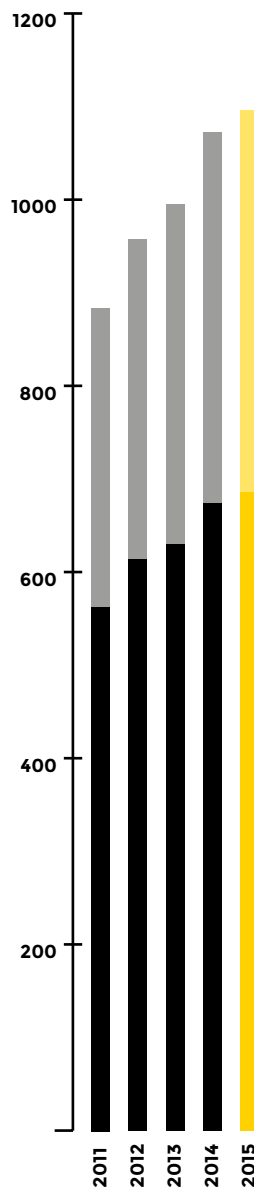
- **STARK TILLVÄXT**
- **UNIKA PRODUKTER GER LÖNSAMHET**
- **STARK INVESTERING I PRODUKTUTVECKLING**
- **EFFEKTIV LOGISTIK EN STYRKA**

KWH MIRKA	2015	2014	2013	2012	2011
Omsättning, milj. €	233,3	206,2	190,2	176,0	161,9
Förändring, %	13	8	8	9	12
Export och utlandsverksamhet, %	96	96	96	96	96
Andel av koncernomsättning, %	64	57	56	56	30
Investeringar, milj. €	20,1	12,3	21,8	9,7	7,2
Personal	1096	1072	995	957	883



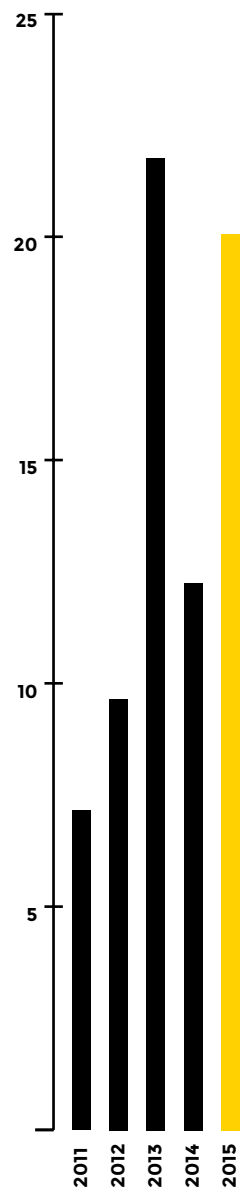
OMSÄTTNING M€

Finland
 Export och utlandsverksamhet



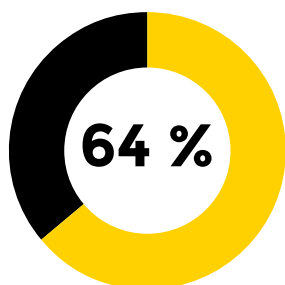
PERSONAL

I Finland
 Utomlands

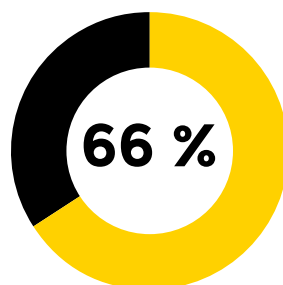


INVESTERINGAR M€

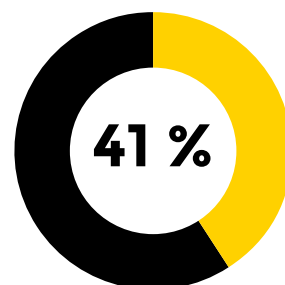
**ANDEL AV
OMSÄTTNING**



**ANDEL AV
PERSONAL**



**ANDEL AV
BUNDET KAPITAL**



MARKNADSSEGMENT

Mirkas viktigaste marknadssegment är bil- eftermarknaden, tillverkande industri (OEM), trä- och handelssektorn, samt affärsutvecklingsenheten för mikroslipning och -polering.

Inom bileftermarknaden och tillverkande industrin är Mirka en av de ledande aktörerna globalt. Detta har uppnåtts tack vare en nischstrategi med högklassiga och unika produkter. Trä- och handelssektorn fokuserar på små och medelstora kunder inom t.ex. snickeri- och byggnadsbranschen. Det dammfria systemet med nätprodukter ökar hela tiden i betydelse. Elslipmaskinerna, med Mirka DEROS i spetsen, har också stärkt varumärket inom alla sektorer.

Engineered Surface Finishing (ESF) är ett nytt utvecklingsområde för mikroslipning och -polering. Med en fokuserad och stark affärsutveckling bearbetas nya intressanta industrier och segment. Speciellt tillverkning av elektronik och kommunikationsutrustning ökar i betydelse och Mirkas sliplösningar används av globala, etablerade tillverkare.

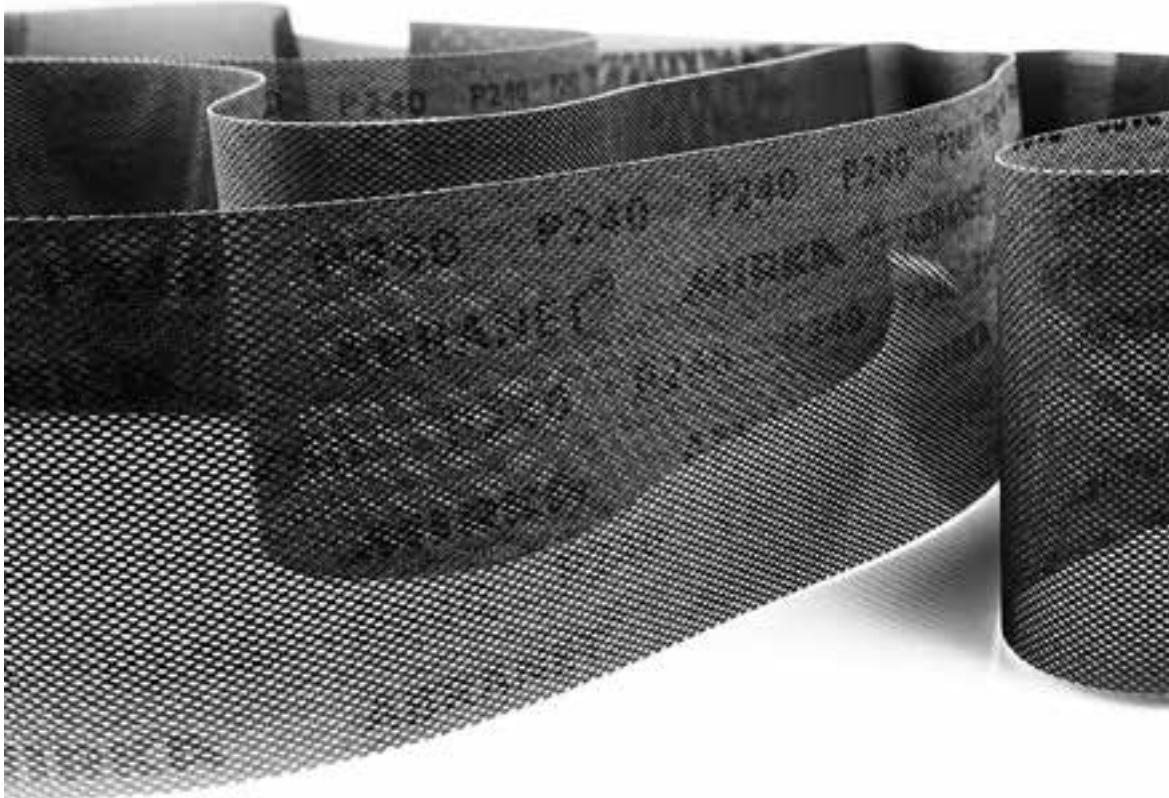
STÄNDIG UTVECKLING MED FÖR TILLVÄXT OCH LÖNSAMHET

Trots ökad osäkerhet på marknaden, fortsätter Mirka att växa mera än branschgenomsnittet, mycket tack vare det mervärde som Mirkas sliplösningar erbjuder kunderna.

Mirkas slipsystem och unika produkter bidrar till att förbättra kundens produktivitet, vilket blir allt viktigare i konkurrensutsatta branscher. Mirka upplevs därför som ett mycket innovativt företag.

Tillväxten är stark på alla marknadsområden. EMEA-området (Europa, Mellanöstern och Afrika) står för cirka 60 % av omsättningen medan Nordamerikas andel är 26 % och båda med en fortsatt bra tillväxt. För den starkaste procentuella ökningen står tillväxtmarknaderna utanför Europa.

Mirkas lönsamhet är god tack vare den ökade andelen av unika produkter och sliplösningar. Draghjälpen fick man också av en fördelaktig valutakursutveckling. Mirkas egen försäljningsorganisation är etablerad





nära kunderna på alla viktiga marknader. Effektiv logistik är en av Mirkas styrkor och distributionscentren utvecklas kontinuerligt för att ge bästa möjliga service till kunderna. Under våren 2015 öppnades ett nytt distributionscenter i USA. Distributionen i Europa och Skandinavien sker via distributionscentret i Belgien och tillväxtmarknaderna via lokala distributionscenter.

PRODUKTUTVECKLING OCH INVESTERINGAR I NYCKELPOSITION

Mirka fortsätter att investera i produktutveckling. Sliplösningar och unika produkter utvecklas i en lean development-miljö i nära samarbete med högskolor och lokala företag.

Nyinvesteringar i Jeppo, Karis och Jakobstad säkerställer en stark utveckling av produktionsteknologi och -metoder för att även i framtiden kunna erbjuda nya unika lösningar.

Ett flertal produkt- och teknologitvecklingsprojekt har färdigställts. Inom träsektorn introducerade Mirka flera nya innovativa produktlösningar, bl.a. nya bandprodukter, Abranet Max, baserat på Abranet-teknologi och Gold Max för mellanslipning.

NOLLVISION FÖR ARBETSOLYCKSFALL

Visionen "0-olycksfall" är en del av Mirkas hållbarhetsarbete. Fyra av fem fabriker har uppnått målsättningen att under minst ett år inte ha olycksfall. Karisfabriken kan stoltsera med 0-olycksfall i över 4 år. Under 2015 har över 800 maskinsäkerhetsförbättringar gjorts i Mirkas fabriker. Många olika arbetshälsa- och -säkerhetsutbildningar har genomförts under året.

HÅLLBAR UTVECKLING - FÖRDEL FÖR NATUR OCH KUNDER

En hållbar utveckling är en självklarhet för Mirka men även en stor konkurrensfördel i kunders och andra intressenters ögon. Speciellt i Europa och Asien är intresset mycket stort för hållbarhetsfrågor. För att tydligt kommunicera Mirkas insatser gällande hållbar utveckling görs en hållbarhetsrapport vartannat år. Mirkas andra GRI-rapport (Global Reporting Initiative) publicerades i mitten av året.

Hållbarhet beaktas på många håll i företaget. Några exempel på hållbar utveckling är Investors in People-certifieringen, produktuppbyggnad, val av råvaror och leverantörer samt kontinuerligt effektiviserade logistikupplägg. Hållbarheten syns också i Mirkas etiska policy.

Hållbarhetsarbetet har konkret lett till att inget slipmaterialspill deponeras, utan allt spill bränns numera i bioenergiverket i Jeppo. För att ytterligare minska användningen av fossila bränslen skapades förutsättningar att köra reservpannanläggningen för Jeppofabriken på bio- och flytgas. Karisfabriken anslöts 2015 till fjärrvärmesystemet och därmed minskade propangasanvändningen.

Mirkas kvalitetsarbete omfattar ledningssystem enligt standarderna ISO 9001 (Kvalitet), ISO 14001 (Miljö) samt OHSAS 18001 (Arbetshälsa och -säkerhet). Alla fabriker är certifierade enligt dessa tre ledningssystem och dotterbolagen i Sverige, USA, Storbritannien, Tyskland, Frankrike, Italien och Spanien certifierade enligt kvalitetsledningssystemet ISO 9001. Hela Mirka-gruppen kommer att certifieras enligt den förnyade ISO 9001:2015-standarden.



ENGAGERAD OCH MOTIVERAD PERSONAL – EN AV MIRKAS KONKURRENS- FÖRDELAR

PERSONALEN – FÖRETAGETS VIKTIGASTE RESURS

En av Mirkas konkurrensfördelar är engagerad och motiverad personal. Under 2015 auditerades Mirkas verksamhet i Finland och Mirka fick fortsatt förtroende att vara ett Investors in People-företag. Den externa auditeringen visade att utvecklingen är positiv och resultaten var även i linje med den interna trivselundersökningen bland personalen. Företagets egen utbildningsorganisation Mirka Academy har utvecklats och stärkt sin verksamhet under året som gått.

Satsningar på personalens hälsa och välbefinnande har gjorts under året. Inom företaget fungerar en samarbetskommitté och en fritidskommitté med medlemmar ur de olika personalgrupperna.

LJUSA FRAMTIDSUTSIKTER

Trots osäkra marknader och spännt geopolitiskt världsläge ser Mirka ljus på framtiden.

Mirkas vision är att vara ledare inom sin bransch och Mirka arbetar kontinuerligt för att även på sikt kunna erbjuda högklassiga värdebaserade lösningar.

Mirka har många nya, unika produkter och lösningar som lanseras under kommande år. Branding, marknadsföring och kommunikation är viktiga hörnstenar i detta. Fortsatt investering i affärsutveckling ökar Mirkas attraktivitet som samarbetspartner och öppnar dörrar till nya affärsområden.

Tack vare lokal närvaro och nära samarbete med slutanvändare kan Mirka fortsätta vara den naturliga samarbetspartnern för kunderna globalt.

Från vänster:

Bernt Björkholm, Joakim Laxåback, Taru Gammelgård, Sakari Mäki-Fränti, Hannu Uusi-Pohjola, Jari Vuontela, Tom Mohn, Markku Mäkipere, Peter Lång.



BERNT BJÖRKHOLM
Direktör, Freight Forwarding

JOAKIM LAXÅBACK
Verkställande direktör, M. Rauanheimo,
Adolf Lahti Yxpila, Otto Rodén,
A. Jalander, Kiinteistö Oy Port Handling

TARU GAMMELGÅRD
Business Control, KWH Logistics

SAKARI MÄKI-FRÄNTI
Verkställande direktör,
Blomberg Stevedoring,
Vaasa Stevedoring

HANNU UUSI-POHJOLA
Affärsgruppchef

JARI VUONTELA
Administrativ direktör, Moonway

TOM MOHN
Verkställande direktör, Moonway

MARKKU MÄKIPERE
Verkställande direktör, Stevens

PETER LÅNG
Verkställande direktör, KWH Freeze



KWH LOGISTICS

KWH Logistics är en oberoende finländsk serviceleverantör av globala logistiklösningar, som hjälper kunderna att optimera helhetskostnaderna för deras leveranskedja.

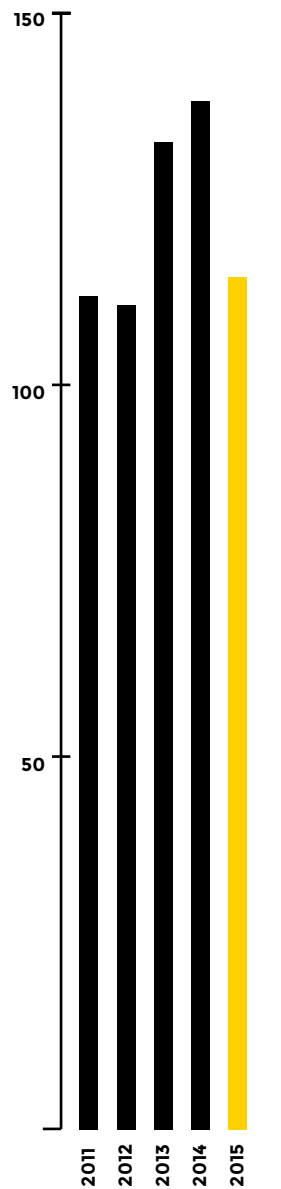
KWH Logistics målsättning är att vara den bästa partnern för sina kunders logistikverksamhet, både inom extern (inkommande, utgående) och intern (råmaterial, färdiga produkter) logistik. KWH-koncernen och KWH Logistics har tillräckliga resurser för att förbättra och optimera logistikprocessen för de kunder, som är intresserade av att utveckla logistikprocessen på lång sikt. Det slutliga målet är att minimera helhetskostnaderna för logistik i leveranskedjan.

KWH LOGISTICS UTVECKLING ÅR 2015

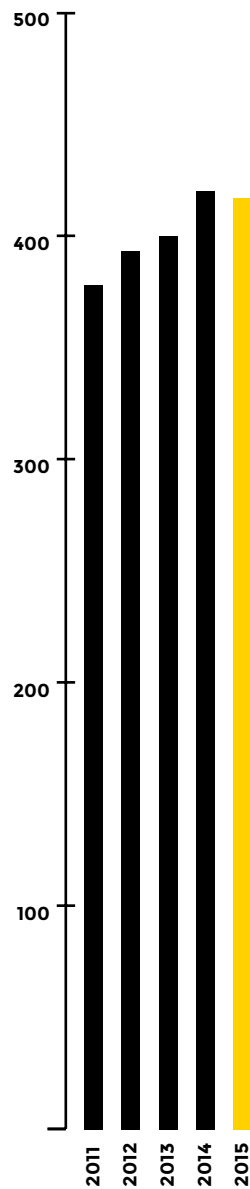
KWH Logistics omsättning minskade på grund av minskad efterfrågan på råmaterial inom stålindustrin. Å andra sidan kompenseras detta av ökade volymer inom övriga delar av Backman-Trummer-koncernen.

DET SLUTLIGA MÅLET ÄR ATT MINIMERA HELHETSKOSTNADERNA FÖR LOGISTIK I LEVERANSKEDJAN

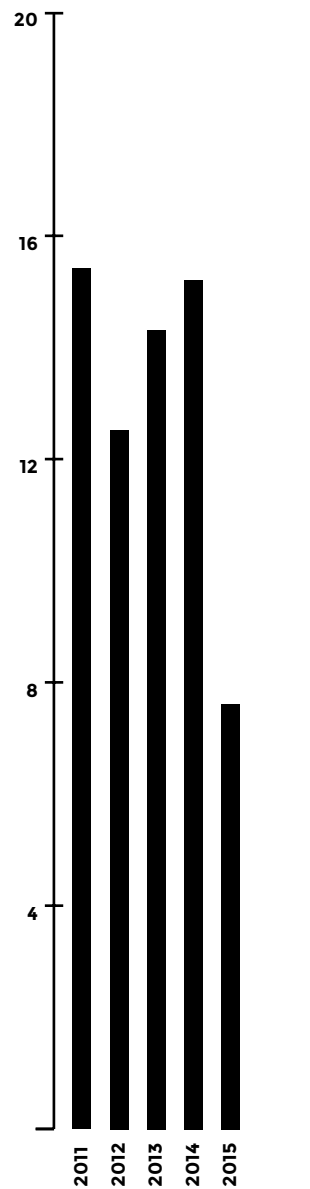
KWH LOGISTICS	2015	2014	2013	2012	2011
Omsättning, milj. €	114,4	138,1	132,5	110,7	111,9
Förändring, %	-17	4	20	-1	17
Andel av koncernomsättning, %	31	38	39	35	21
Investeringar, milj. €	7,6	15,2	14,2	12,5	15,4
Personal	417	420	400	393	378



OMSÄTTNING M€

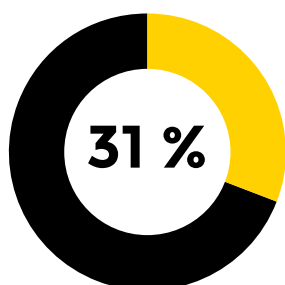


PERSONAL

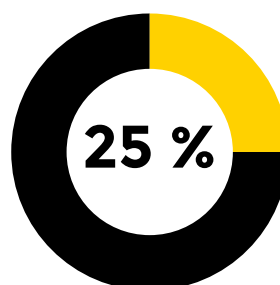


INVESTERINGAR M€

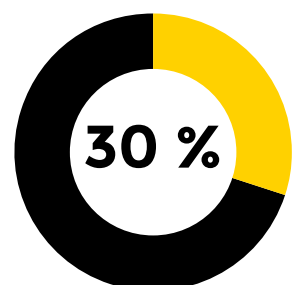
**ANDEL AV
OMSÄTTNING**



**ANDEL AV
PERSONAL**



**ANDEL AV
BUNDET KAPITAL**





KALAJOKI

Blomberg Stevedoring

KARLEBY

M. Rauanheimo | Otto Rodén | A. Jalander | Backman-Trummer | Adolf Lahti

JAKOBSTAD

Adolf Lahti

VASA

Blomberg Stevedoring | Vaasa Stevedoring | Backman-Trummer

KRISTINESTAD

Blomberg Stevedoring

NYSTAD

Stevana

NÅDENDAL

Stevana

ÅBO

Stevana | Moonway

INGÅ

KWH Freeze

● **VARKAUS**

Adolf Lahti

VANDA

KWH Freeze

FREDRIKSHAMN

M. Rauanheimo

● **KOTKA**

Adolf Lahti

● **HANGÖ**

Stevana



COLD STORAGE

Frys- och kylagringsutrymmen och till dem relaterade hanteringstjänster för livsmedel.

- Oy KWH Freeze Ab

FREIGHT FORWARDING

Globala logistiklösningar med olika transportsätt och tillhörande mervärdestjänster.

- Oy Backman-Trummer Ab
- Oy Moonway Ab

PORT & SEA

Stuveri, hamnverksamhet med tillhörande logistiklösningar för bulk, styckegods och tunga projektlastar (lyftkapacitet 200 ton).

- Oy Blomberg Stevedoring Ab
- Oy M. Rauanheimo Ab
- Stevena Oy
- Oy Otto Rodén Ab
- A. Jalander Oy
- Vaasa Stevedoring Oy

INDUSTRIAL SERVICES

Hantering, lagring och transport av gods, jordbyggnad, verkstadstjänster för tunga fordon och maskiner, intern logistik och andra relaterade verksamheter.

- Oy Adolf Lahti Yxpila Ab

COLD STORAGE

KWH FREEZE - VANDA OCH INGÅ

KWH Freeze är Finlands ledande kommersiella fryslagringsföretag. Företagets verksamhet koncentreras i huvudsak till tjänster inom livsmedelsbranschen. Företagets största kundgrupper är Finlands ledande partiaffärer, livsmedelsproducenter och -importörer.

KWH Freeze erbjuder kunderna den mest effektiva länken i logistikkedjan för frysta livsmedel. Tack vare sin goda kund- och produktkännedom kan företaget anpassa sina tjänster till marknadens behov. KWH Freeze erbjuder skräddarsydda lösningar inom fryslagring, t.ex. tjänster där kunden hyr lagerutrymme för eget bruk och den egna personalen ansvarar för produkthanteringen.

Användningsgraden av utrymmen steg och helhetsvolymerna ökade. Omsättningen ökade med 4,4 % och var 16,7 (16,0) miljoner euro. Resultatet var tillfredsställande.

KWH Freeze har som långsiktig strategi att utvidga lagerkapaciteten och att vara kundens primära samarbetspartner i branschen.





PORT & SEA

M. RAUANHEIMO – KARLEBY

Rauanheimos verksamhet består av stuve-ri-, speditons- och klareringsverksamhet i Karleby och Fredrikshamn. Efter 13 år av tillväxt minskade den hanterade godsmängden betydligt på grund av en mycket svår marknadssituation på världsmarknaden gällande råvara för stålindustrin. Omsättningen sjönk till 44,0 (68,5) miljoner euro.

Anpassningen av kostnadsstruktur och organisation till den nya situationen lyckades över förväntningarna och bolaget står nu rustat för nya utmaningar. Ett antal intressanta och nya varuflöden, som har kontrakterats förväntas växa under de kommande åren.

Stora utrymmen i hamnarna, infrastruktur, farledsdjup, lagerkapacitet och godshanteringsanläggningar erbjuder ypperliga möjligheter att ytterligare utveckla Karlebys och Fredrikshamns konkurrenskraftiga och högklassiga stuveri- och speditonsverksamhet.

Ett stort avtal gällande verksamhet i Nordsjö hamn i Helsingfors undertecknades vid årsskiftet och gäller från och med år 2017.

OTTO RODÉN, "RODÉN SHIPPING" – KARLEBY

Otto Rodén erbjuder skräddarsydda hamnoperatörs- och fabrikksservicetjänster. Vid behov tar bolaget hand om hela logistikkedjor inklusive land- och sjötransporter.

Otto Rodén utvecklar nischverksamhet som är inriktad på krävande varuslag som t.ex. foderfosfater, gödsel, kaliumsulfater, ammoniak och fosforsyra.

A. JALANDER – KARLEBY

Jalander erbjuder fartygsklareringar i Karleby hamn. Bolagets långvariga och goda kontakter till myndigheter och huvudmän samt operatörer säkerställer utomordentliga och flexibla tjänster dygnet runt.

Jalanders kundkrets består huvudsakligen av rederier, som skeppar produkter från den lokala industrin. Volymflödet har under de senaste åren varit stabilt.



**BLOMBERG STEVEDORING -
VASA, KALAJOKI OCH KRISTINESTAD**

Blomberg Stevedoring bedriver stuveri- och lagringsverksamhet i hamnarna i Vasa, Kalajoki och Kristinestad. Den effektiva och kvalitativa lasthanteringen har gjort företaget till en partner, som uppskattas av kunderna.

Bolagets största investeringar under de senaste åren har varit uppbyggande av en hanteringskedja för tungt gods (200 ton) samt byggandet av nya lager.

Trafikmängderna har ökat årligen och den goda utvecklingen ser ut att fortsätta. Vid sidan av den traditionella agribulktrafiken har stycke gods- och projektrafiken ökat.



**STEVENA -
NÅDENDAL, HANGÖ, ÅBO OCH NYSTAD**

År 2015 var framgångsrikt för Stevena. Godsmängderna inom stuveri ökade till ett nytt rekord. Omsättningen ökade ytterligare och steg till över 9,9 miljoner euro (+14 %).

Verksamheten var särskilt aktiv i hamnarna i Nystad och Hangö, där den livliga roro-trafiken gjorde att kapaciteternas användningsgrader hölls höga. Den konventionella trafiken, särskilt i Nådendal och Åbo, led i någon mån av den allmänna ekonomiska situationen och trafikens nivå var cirka 10 % lägre än året innan. Efterfrågan på Stevenas tjänster i Åbo hamn har visat tecken på en ökning.

Målet för år 2016 är att upprätthålla Stevenas goda resultatutveckling och utveckla verksamheten främst i Åbo och Nådendal.

VAASA STEVEDORING - VASA

Vaasa Stevedoring har specialiserat sig på uthyrning av små maskiner, personliftar och byggställningar i Vasaregionen. Den goda och flexibla servicen samt den kontinuerligt uppdaterade maskinparken har skapat en nöjd kundkrets.

Såväl reparations- som nybyggandet i Vasa har hållits på samma nivå som tidigare år. Kundkretsen består huvudsakligen av små byggföretag och privatpersoner.

FREIGHT FORWARDING

BACKMAN-TRUMMER – VASA OCH KARLEBY

Trots den utmanande verksamhetsomgivningen har Freight Forwarding lyckats hålla positionerna inom sina nischområden. Detta kan ses som resultat av ett aktivt förnyelsearbete för att skapa nya, konkurrenskraftiga logistiklösningar.

Den nya styckegods- och dellastterminalen i Vikby, Vasa, är en av de lösningar, som har bidragit till de effektiva och konkurrenskraftiga logistikprodukter som kunderna kräver. Från terminalen kan man erbjuda dagliga, direkta exporttransporter till Skandinavien och Mellan-europa samt flygexport via olika internationella flygplatser. Produktionen av import-service har också koncentrerats till Vikby.

Regionens starka exportinriktade företag har erbjudit Freight Forwarding möjligheter att befästa sin ställning på marknaden. Företagets logistiklösningar, som baserar sig på lokalkännedom kombinerat med internationella samarbetspartners, utvecklas och effektiveras kontinuerligt med sikte på framtida, goda servicelösningar för kunderna.

MOONWAY – ÅBO

Moonway erbjuder världsomfattande containertransport av gods i flytande och pulverform för livsmedels-, kemikalie- och byggnadssektorn, med fokus på Kontinental-europa. Fjärran Östern-trafiken ökar emellertid stadigt.

Moonway är en av de största aktörerna i sin bransch i Finland. Moonway använder Finlands olika hamnar i stor omfattning och kan därigenom tillhandahålla kostnadseffektiva lösningar för den finländska industrin.

Moonway tror starkt på containertransporternas styrka och effektivitet i jämförelse med stora tankbåttransporter. Efterfrågan på tankcontainers ökar under lågkonjunkturen och Moonways mål är att öka sin marknadsandel.



INDUSTRIAL SERVICES

ADOLF LAHTI YXPILA - KARLEBY OCH JAKOBSTAD

Adolf Lahti är ett växande och mångsidigt företag inom maskin- och industriservicebranschen med en omfattande maskinpark. Företaget erbjuder tidsenligt kunnande och utrustning för de flesta arbeten inom bulkhantering, tunga transporter, fabriktjänster, verkstadstjänster och underhåll.

Företaget är verksamt på storindustrialområden och i hamnarna i Karleby och Jakobstad samt inom skogsindustrin i Jakobstad, Varkaus och Kotka. Bolagets utveckling fortsatte positivt. Omsättningen minskade på grund av det svåra marknadsläget med 7,1 % till 6,9 (7,4) miljoner euro.

De operativa målsättningarna uppnåddes tack vare ökat samarbete med befintliga kunder och ett ökat samarbete med systembolagen samt lokala storindustrin i Karleby och Jakobstad. Samarbetet med skogsindustrin gällande planering och hantering av virkesråvaruflöden lyckades bra.

Under år 2016 förväntas verksamheten öka ordentligt tack vare den nya verksamheten i Varkaus och Kotka. På sikt finns det många intressanta projekt, som redan är under arbete. Målsättningen är att utvidga bolagets mångsidiga service till nya marknader. Efterfrågan på bolagets effektiva lösningar inom branschen är stor.

KVALITET OCH MILJÖ

KWH Logistics kvalitetssystem baserar sig på standarden ISO 9001:2008 och miljösystem på standarden ISO 14001:2004. Certifierade system styr verksamheten i samtliga KWH Logistics-bolag. Därtill har Backman-Trummer och Blomberg Stevedoring beviljats AEO-status (Authorised Economic Operator) av Finska tullen.

Hög kvalitet på verksamheten är av största vikt även i framtiden, eftersom kvaliteten har stor betydelse vid optimeringen av helhetskostnaderna för kundernas leveranskedja.

PERSONALENS UTVECKLING OCH VÄLBEFINNANDE

Affärsgruppen hade i genomsnitt 417 (420) anställda. Cold Storage sysselsatte 79 (76), Port & Sea 256 (258), Industrial Services 34 (35) och Freight Forwarding och Backman-Trummers administration 48 (52) personer.

Enligt Vision 2020 fortsätter KWH Logistics att satsa på personalens kunnande, motivation, arbetsförmåga och välbefinnande. KWH Logistics aktiverar och stöder sådan verksamhet, som uppmuntrar personalens motionsintressen och upprätthåller arbetsförmågan.

INVESTERINGAR

KWH Logistics investeringar återgick till normal nivå, och uppgick till 7,6 (15,2) miljoner euro, efter flera år av stora investeringar.

UTSIKTERNA FÖR ÅR 2016

Utsikterna är försiktigt optimistiska.

Från vänster:

Mikael Lilvik, Kjell Antus.



KWH INVEST

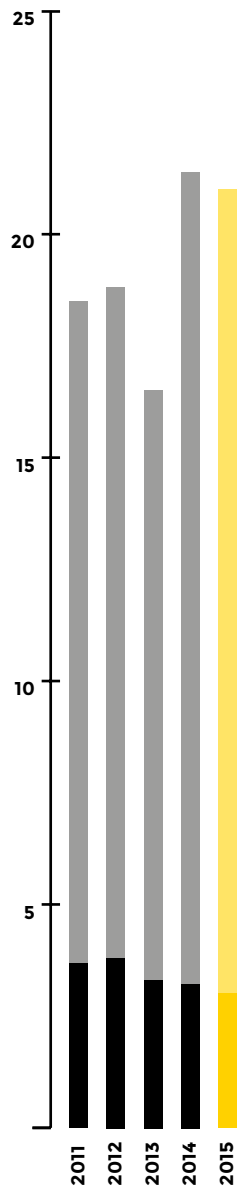
Affärsgruppen KWH Invest består av affärsdrivande enheten Oy Prevox Ab, aktieinnehavare i intressebolag och förvaltning av industrifastigheter, som är uthyrda till externa samarbetspartners med långvariga hyresavtal.

PREVOX

Prexox firade sitt 60-årsjubileum 2015. Den blygsamma starten på 1950-talet lade grund-en till ett företag som idag levererar 3,4 miljoner kompletta vattenlås för diskbord och badrums-tvättställ per år.

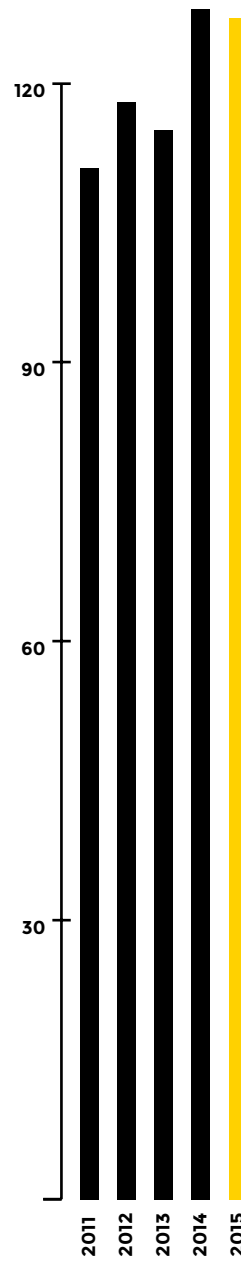
- **STARKARE FÖRSÄLJNINGSGRUPP**
- **INNOVATIV VATTENLÅSMODELL, EASYCLEAN**
- **INVESTERINGAR I PRODUKTIONSLINJE OCH STÖRRE KONTOR**

KWH INVEST, PREVOX	2015	2014	2013	2012	2011
Omsättning, milj. €	21,0	21,4	16,5	18,8	18,5
Förändring, %	-2	30	-12	2	15
Export och utlandsverksamhet, %	85	85	80	80	80
Andel av koncernomsättning, %	5	5	5	6	3
Investeringar, milj. €	4,6	1,5	1,1	1,3	1,3
Personal	127	128	115	118	111

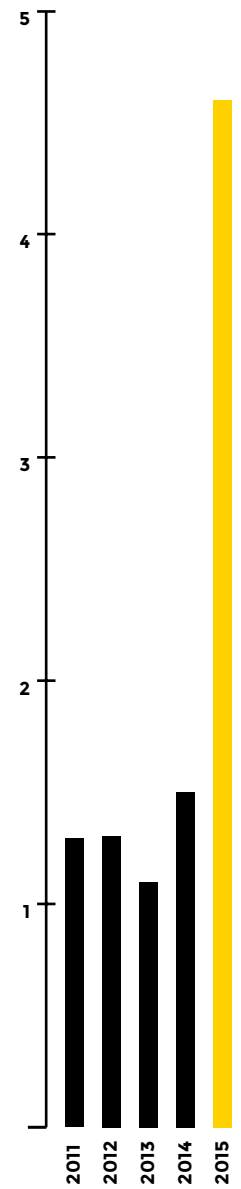


OMSÄTTNING M€

Finland
 Export

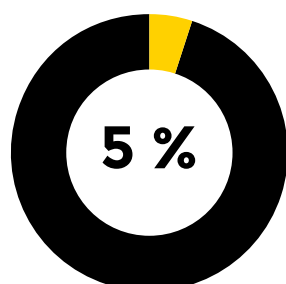


PERSONAL

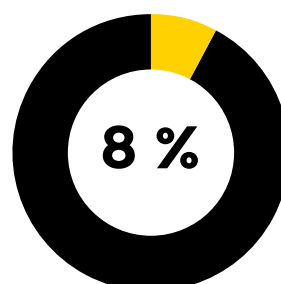


INVESTERINGAR M€

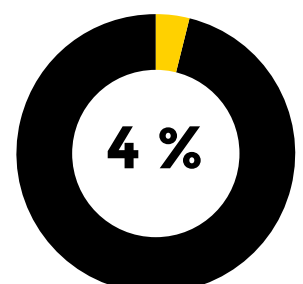
**ANDEL AV
OMSÄTTNING**



**ANDEL AV
PERSONAL**



**ANDEL AV
BUNDET KAPITAL**







KWH-koncernen har varit delägare i Prever sedan 1985 och sedan 2003 är bolaget ett 100 %-ägt dotterbolag.

Prever producerar världens mest funktionella och utrymmesbesparande vattenlås. Vattenlåsen är förmonterade och erbjuder olika installationsmöjligheter tack vare sin teleskopkonstruktion. Inom produktutveckling och -design sammanfogas kundernas önskemål med en kostnadseffektiv tillverkning. Därmed skapas funktionella och prisvärda produkter, som uppskattas på marknaden.

SAMARBETE OCH AUTOMATION I NYCKELPOSITION

Bolaget har aktivt och framgångsrikt utvecklat samarbetet med flera stora aktörer och byggt upp en god renommé som den pålitligaste och mest innovativa leverantören inom vattenlåssektorn och därmed en position som marknadsledare inom denna industrisektor i Skandinavien. Bolagets omsättning uppgick till 21,0 (21,4) miljoner euro. Av bolagets produktion exporteras 85 % från Finland. Till de europeiska kunderna levereras produkterna antingen direkt från fabriken i Finland eller via Prevex centrallager i Österrike.

Produktionen sker i långt automatiserade produktionslinjer och -celler. Personalen deltar aktivt i kvalitetsarbetet, där målet är ständigt förbättring vad gäller kvalitetssäkring av produkter och leveranser samt uppföljning och styrning av processer. Prevex värnar om miljön och jobbar därför kontinuerligt för att minska den miljöpåverkan som produktionen ger upphov till. Utgångspunkterna och målen är förankrade i en kvalitets- och miljöpolicy. Bolagets verksamhet stöds av certifierat ISO 9001:2000- och ISO 14001:2001-kvalitets- och miljöledningssystem.

Prevex har ett professionellt och nära samarbete med partners vad gäller skräddarsydda produktlösningar. Inom den kundspecifika sektorn är försäljning av centreringar och centreringsband till fjärrvärmerörproducenterna i Skandinavien dominerande. Den nya generationens centreringsband fyller alla de myndighetskrav, som ställs inom fjärrvärmebranschen.

FÖRSÄLJNINGSGRUPPEN FÖRSTÄRKTES

Vid utgången av året sysselsatte bolaget 125 personer jämfört med 120 personer året innan. I medeltal sysselsattes 127 (128) personer.

Bolaget har fortsatt att förstärka försäljningsorganisationen, som består av egna försäljare i Finland och Skandinavien samt Polen, Frankrike, Italien och Spanien och agenter såväl i Polen såsom i Centraleuropa.

Prevex har varit aktivt framme på mässor som ISH-mässan i Frankfurt, Living Kitchen-mässan i Köln och ett antal våtrumsmässor runt om i Sverige.

Prevex har introducerat ett helt nytt sätt att tänka genom att lansera en ny badrums-vattenlåsmodell – EasyClean. Produkten har fått ett varmt mottagande på marknaden och försäljningen förväntas öka. Den största fördelen med detta vattenlås är den enkla rengöringen.

NY PRODUKTIONSLINJE OCH UTVIDGNING AV KONTOR

Under året har Prevex investerat totalt 4,6 (1,5) miljoner euro. Efter att ha byggt upp en helt ny produktionslinje kunde produktionen av den nya vattenlåsmodellen starta plan enligt i december.

Prevex har renoverat och förstorat sitt kontor i Nykarleby. Prevex förfogar nu över ett modernt inrett kontor där arbetsmiljön förbättrats och en trivsammare och säkrare arbetsplats skapats.

HOPPFULLA UTSIKTER

Trots rådande konjunkturläge förväntas en tillväxt under 2016. Även om den totala årsomsättningen för bolaget sjönk under 2015 noterades positiva tillväxtsiffror för huvudproduktgrupperna, vattenlås för tvättställ och köksdiskbänkar.



UPONOR INFRA

Den 1.7.2013 startade Uponor Infra Oy sin verksamhet när KWH-koncernens och Uponor Oyj:s affärsverksamhet för infrastrukturlösningar fusionerades. Uponor Infra har Uponor som majoritetsägare (55,3 %) och konsolideras i Uponor som segmentet Infrastruktur. KWH-koncernen äger 44,7 % av aktierna.

Under 2013-2015 har bolaget genomgått en kraftig omstruktureringsfas, med målet att skapa betydande synergi- och integrations-effekter. De ställda målen har uppnåtts.

Det allmänna ekonomiska läget har påverkat efterfrågan på Uponor Infras viktigaste marknader. Omgivningen förväntas inte förändras märkbart under den närmaste framtiden. Efterfrågan förväntas som helhet vara stabil på huvudmarknaderna.

Bolaget omsatte 312,0 (351,3) miljoner euro. Under 2015 avyttrades verksamheten i Thailand och Extron Oy i Toijala. Lönsamheten förbättrades något jämfört med föregående års nivå men var fortsättningsvis otillfredsstillande.

KONCERN- RESULTATRÄKNING

1000 EURO	1.1-31.12.2015	1.1-31.12.2014
OMSÄTTNING	364 442	364 093
Övriga rörelseintäkter	1 506	2 184
Ökning (+) / minskning (-) av lager av färdiga varor och varor under tillverkning	-1 820	2 616
Tillverkning för eget bruk	2 285	2 257
Material och tjänster	-144 254	-159 682
Personalkostnader	-97 093	-93 337
Avskrivningar och nedskrivningar	-22 178	-21 126
Övriga rörelsekostnader	-62 233	-59 111
Andel av intresseföretags resultat	-540	-623
RÖRELSEVINST	40 115	37 271
Finansiella intäkter	2 221	823
Finansiella kostnader	-4 285	-2 872
VINST FÖRE SKATTER	38 051	35 222
Direkta skatter	-8 661	-7 927
RÄKENSKAPSPERIODENS VINST	29 390	27 295
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	29 392	27 296
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-1
RÄKENSKAPSPERIODENS VINST	29 390	27 295
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT:		
RÄKENSKAPSPERIODENS VINST	29 390	27 295
Kan senare omklassificeras till resultaträkningen:		
Andel av övrigt totalresultat i intresseföretag		
- netto övrigt totalresultat	509	-1 401
Vinster/förluster från investeringar tillgängliga för försäljning		
- nettoförluster	-224	
Kassaflödeshedging		
- nettoförluster	-2 858	-1 820
- redovisat till räkenskapsperiodens resultat	2 947	406
Omräkningsdifferenser		
- årets omräkningsdifferenser	525	287
RÄKENSKAPSPERIODENS ÖVRIGA TOTALRESULTAT EFTER SKATT, TOTALT	898	-2 527
RÄKENSKAPSPERIODENS TOTALRESULTAT	30 288	24 767
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	30 290	24 769
Innehav utan bestämmande inflytande	-2	-1
RÄKENSKAPSPERIODENS TOTALRESULTAT	30 288	24 767

KONCERN- BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR I 1000 EURO	31.12.2015	31.12.2014
LÅNGFRISTIGA TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	10 195	9 810
Goodwill	1 834	2 145
Materiella tillgångar	190 131	177 171
Investeringsfastigheter	1 406	1 465
Andelar i intresseföretag	73 074	73 105
Finansiella tillgångar som kan säljas	240	520
Övriga finansiella tillgångar	90	60
Latent skattefordran	469	448
	277 439	264 723
KORTFRISTIGA TILLGÅNGAR		
Omsättningstillgångar	46 275	47 418
Försäljningsfordringar och övriga fordringar	53 346	66 171
Inkomstskattefordran	769	266
Likvida medel	75 453	49 609
	175 842	163 465
	453 281	428 188

EGET KAPITAL OCH SKULDER I 1000 EURO	31.12.2015	31.12.2014
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	3 756	3 756
Överkursfond	7 931	7 931
Reservfond	124	124
Omräkningsdifferenser	633	108
Fond för verkligt värde	-1 134	-999
Ansamlade vinstmedel	355 892	331 882
INNEHAV UTAN BESTÄMMANDE INFLYTANDE	191	193
EGET KAPITAL	367 393	342 996
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Avsättningar	1 185	893
Latent skatteskuld	11 803	10 786
Finansieringsleasingskulder	7 865	8 464
Leverantörsskulder och övriga skulder	418	242
	21 272	20 385
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	13 125	15 844
Finansieringsleasingskulder	634	730
Leverantörsskulder och övriga skulder	50 271	46 226
Inkomstskatteskuld	587	2 008
	64 617	64 808
	453 281	428 188

Från vänster:

Ola Tidström, Gösta von Wendt, Johanna Nordenswan, Peter Höglund, Henrik Höglund, Sofia Wester, Kurt Betlehem, Kjell Antus.



OLA TIDSTRÖM

Född 1944, Vörå
Ekonomie magister
Vice ordförande sedan 1993
Styrelsemedlem sedan 1975

GÖSTA VON WENDT

Född 1945, Kimitoön
Civilekonom
Styrelsemedlem sedan 1985

JOHANNA NORDENSWAN

Född 1973, Vasa
Filosofie magister
Styrelsemedlem sedan 2015

PETER HÖGLUND

Född 1949, Vasa
Filosofie kandidat
Styrelsemedlem sedan 1973
Styrelseordförande 1988-1997

HENRIK HÖGLUND

Född 1949, Vörå
Diplomekonom
Styrelseordförande sedan 1998
Styrelsemedlem sedan 1974

SOFIA WESTER

Född 1975, Esbo
Hotell- och restaurangförman
Styrelsemedlem sedan 2014

KURT BETLEHEM

Född 1945, Nykarleby
Merkonom
Styrelsemedlem sedan 2005

KJELL ANTUS

Född 1965, Korsholm
Ekonomie magister
Styrelsesekreterare sedan 2002



STYRELSE

KONCERNLEDNING

HANNU UUSI-POHJOLA

Född 1957, Vasa
Ingenjör
Affärsgruppchef KWH Logistics
Anställd sedan 2003

PETER HÖGLUND

Född 1949, Vasa
Filosofie kandidat
Koncernchef
Anställd sedan 1975

KJELL ANTUS

Född 1965, Korsholm
Ekonomie magister
Affärsgruppchef KWH Invest
Anställd sedan 1989

STEFAN SJÖBERG

Född 1971, Jakobstad
Ekonomie magister
Affärsgruppchef KWH Mirka
Anställd sedan 2011

ORDINARIE REVISORER

KJELL BERTS

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

ROGER REJSTRÖM

Diplomekonom, CGR
Ernst & Young Ab

REVISORSSUPPLEANTER

BENGT NYHOLM

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

KRISTIAN BERG

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

ÖVERVAKNINGSREVISOR

ERNST & YOUNG AB

Från vänster: *Hannu Uusi-Pohjola, Peter Höglund, Kjell Antus, Stefan Sjöberg.*



KONCERN & R



UNLEASHING EYISORER

ADRESSER

KWH GROUP

KWH-koncernen Ab
Handelsplanaden 15, 6 vån.
FI-65100 Vasa, Finland
Tfn +358 20 778 7900
Fax +358 20 778 7916
www.kwhgroup.com
info@kwhgroup.com

KWH MIRKA

Oy KWH Mirka Ab
Pensalavägen 210,
FI-66850 Jeppo, Finland
Tfn +358 20 760 2111
Fax +358 20 760 2290
www.mirka.com
sales@mirka.com

Mirka (UK) Ltd, England
www.mirka.co.uk

**Mirka Schleifmittel GmbH,
Tyskland**
www.mirka.de

Mirka USA Inc.
www.mirka-usa.com

Mirka Scandinavia AB, Sverige
www.mirka.se

Mirka Abrasifs s.a.r.l., Frankrike
www.mirka.fr

Mirka Italia s.r.l., Italien
www.mirka.it

**KWH Mirka Ibérica S.A.U.,
Spanien**
www.mirka.es

**KWH Mirka Mexicana, S.A. de C.V.,
Mexiko**
www.mirka.com.mx

Mirka Brasil Ltda., Brasilien
www.mirka.com.br

**Mirka Asia Pacific Pte Ltd,
Singapore**
www.mirka-asiapac.com

**Mirka Trading Shanghai Co., Ltd,
Kina**
www.mirka.com.cn

Mirka Rus LLC, Ryssland
www.mirka.ru

**Mirka Abrasives Canada Inc.,
Kanada**
www.mirka.ca

Mirka India Pvt Ltd, Indien
www.mirka.co.in

**Mirka Turkey Zimpara
Limited Sirketi, Turkiet**
www.mirkaturkiye.com.tr

KWH LOGISTICS

Oy Backman-Trummer Ab
PB 49, FI-65101 Vasa, Finland
Tfn +358 20 777 1111
Fax +358 20 777 1150
www.backman-trummer.fi

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab
www.adolfiahti.fi

Oy Blomberg Stevedoring Ab
www.blomberg.fi

Oy Moonway Ab
www.moonway.fi

Oy M. Rauanheimo Ab
www.rauanheimo.com

Stevena Oy
www.stevena.fi

Oy Otto Rodén Ab
www.rodenshipping.fi

A. Jalander Oy
www.jalander.com

Vaasa Stevedoring Oy
www.vaasastevedoring.fi

Oy KWH Freeze Ab
www.kwhfreeze.fi

KWH INVEST

KWH Invest
Handelsplanaden 15, 6 vån.
FI-65100 Vasa, Finland
Tfn +358 20 778 7900
Fax +358 20 778 7916
www.kwhgroup.com

Oy Prevex Ab
FI-66900 Nykarleby, Finland
Tfn +358 6 781 8000
Fax +358 6 781 8099
www.prevex.com

