

KWH

ÅRSBERÄTTELSE



ÅR

2017

KWH-koncernen Ab är ett företag som har sina rötter både i 1920- och 1930-talet. Koncernen uppstod år 1984 då Oy Keppo Ab köpte resterande 50 % av aktierna i Oy Wiik & Höglund Ab av familjen Wiik. Detta var en logisk utveckling. Oy Keppo Ab hade 1981 förvärvat 50 % i bolaget av familjen Höglund. Emil Höglund hade varit med om att grunda båda bolagen och det fanns följaktligen en stark gemensamhetskänsla på ledningsnivå mellan företagen trots olika verksamhetsinriktning.

Den stora omstruktureringen till internationell industrikoncern inom kemisk-teknisk industri slutfördes i huvudsak under år 1992.

Koncernstrukturmässigt verkställdes en betydande förändring i och med att KWH Pipes och Uponors infrastrukturverksamhet fusionerades år 2013. KWH-koncernens andel av det nya bolaget är 44,7 %.

KWH BOKSLUTSRAPPORT 2017

2

KWH
KUNSKAPSFÖRETAGET

4

KONCERNCHEFENS
ÖVERSIKT

6

KWH I ETT NÖTSKAL

8

ÅR AV STARK
UTVECKLING

10

MIRKA

18

KWH LOGISTICS

30

KWH INVEST

38

KONCERNRESULTAT-
RÄKNING

39

KONCERNBALANS-
RÄKNING

40

STYRELSE

42

KONCERNLEDNING
& REVISORER

44

ADRESSER

KWH – KUNSKAPS- FÖRETAGET

KWH:s uppgift är att utveckla kunskapsintensiv, fokuserad och serviceinriktad nischaffärsverksamhet. Denna nischaffärsverksamhet skall vara anpassad till branschrealiteter och byggs kring unika produkter, processer eller branschposition, som ger långvariga konkurrensfördelar. Verksamheten riktar sig till andra företag och är internationellt konkurrenskraftig.

Verksamheten baserar sig på traditionell KWH-verksamhet med ett brett baskunnande, en stark strategisk position och en god branschattraktivitet. KWH förverkligar detta som en internationell, diversifierad industrikoncern med produktion av slipmaterial och plastprodukter samt serviceverksamhet inom logistikbranschen.



MÅL OCH VERKSAMHETS- PRINCIPER

Självständiga affärsgrupper

Central resursallokering

Ledande i sina branscher

Offensivt nytänkande

Solid och lönande

**Effektiva lednings- och
riskhanteringssystem**

Samarbete och socialt ansvar

Självförsörjande familjeföretag

HÖGA FÖRVÄNTNINGAR UPPNÅDDA

KWH-koncernen uppnådde de högt ställda förväntningarna för 2017. Omsättningen ökade med 18 % och resultatet nådde den nivå som vi hoppades på. Samtliga affärsgrupper, Mirka, Logistics och Invest, uppvisar alla goda tillväxtsiffror. KWH-koncernen skördar nu frukten av ett framgångsrikt produkt- och tjänsteutvecklingsarbete där vi satt kunden i fokus.

Trots satsningarna på teknisk utveckling i form av automatisering och robotisering har behovet av utbildad personal ökat. Under året ökade personalstyrkan med cirka 230 personer. Genom fortsatt aktiv rekrytering av nyckelresurser samt fortsatt satsning på våra medarbetares utveckling, kan vi säkerställa att de rätta personalresurserna och kompetenserna finns tillgängliga med tanke på framtidens affärsliv som präglas av digitalisering och snabb teknisk utveckling.

Världsekonomin svår att förutse

Trots att den politiska och geopolitiska situationen fortsättningsvis är instabil så är världsekonomin inne i en stark konjunkturfas. Det ekonomiska klimatet ser för tillfället gott ut men det finns oroshärdar på många håll som snabbt kan påverka uppgången. Vi kan förvänta oss politisk oro och ökad risk för handelshinder. Även konsekvenserna av centralbankernas försiktiga steg mot en normalisering av penningpolitiken skapar osäkerhet gällande konjunkturrens uthållighet.

För exportföretaget KWH-koncernen är det viktigt att arbetsmarknadens konkurrenskraft i Finland

bibehålls. Vår konkurrenskraft har förbättrats, dels till följd av konkurrenskraftsavtalet och dels som en följd av arbetskraftskostnadernas utveckling i de viktigaste konkurrentländerna. För närvarande ses brist på arbetskraft som ett stort hot och en begränsande faktor för den ekonomiska utvecklingen i många länder.

Strävan till ständig förnyelse

Alla våra affärsgrupper planerar för en fortsatt stabil tillväxt. Koncernens stora investeringar på 53 miljoner euro under 2017 vittnar också om en stark tro på en gynnsam utveckling framöver. Integreringen av de senaste företagsförvärven italienska CAFRO S.p.A. (Mirka) och polska Winkiel Sp. Z o.o. (Prevex) fortsätter och förstärker utvecklingen inom Mirka och Prevex.

Vår långsiktiga strategi bygger på flexibilitet, ständig förnyelse via offensivt nytänkande och beredskap att snabbt anpassa verksamheten efter omgivningens krav.

Vår främsta prioritering är att utveckla och bygga våra befintliga företag samtidigt som vi fortsätter att söka ny kompletterande verksamhet som kan anslutas till något av våra tre kärnområden Mirka, Logistics eller Prevex. KWH-koncernen besitter idag den finansiella styrka som krävs för att öka utvecklingstakten ifall nya investeringsmöjligheter uppstår.

Kjell Antus,
koncernchef



KWH I ETT NÖTSKAL

KWH-koncernen Ab är ett österbottniskt familjeföretag med dotterbolag runtom i världen. Koncernen har tre affärsgrupper, som är branschmässigt organiserade.



Mirka

Slipnät, slippapper och filmprodukter, elmaskiner och pneumatiska maskiner, polermedel och tillbehör, kompletta ytbehandlingslösningar. Diamant- och bornitridverktyg och -slipskivor samt mikro-finishing filmprodukter för precisionsindustrin.

18 dotterbolag och 4 branschkontor världen över. Produktion i Finland och Italien. Cirka 97 % av produkterna säljs i mer än 100 länder.



KWH Logistics

KWH Freeze (Cold Storage): fryslager i Vanda och Ingå.

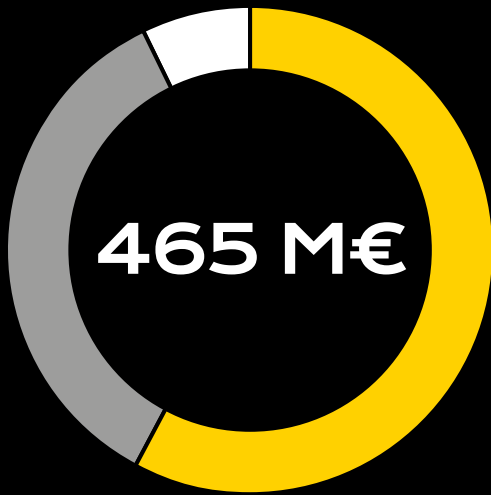
Port & Sea, Freight Forwarding och Industrial Services: hamn-, transport-, lagrings- och industritjänster, spedition, logistiska helhetslösningar. Verksam i mellersta Finland samt på den finska väst- och sydkusten.



KWH Invest

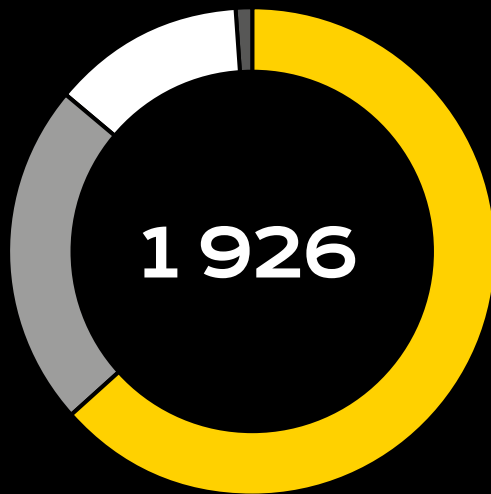
Prevox: vattenlås för kök och badrum samt kundspecifika komponenter. Marknadsledare på vattenlås för diskbänkar i Skandinavien. Fabrik i Nykarleby, Finland och Poznan, Polen. Export cirka 90 % av produktionen.

Strategiska aktieinnehav: Uponor Infra Oy, 44,7 %: olika plaströrssystem.



Omsättning

- Mirka**
Omsättning 271 M€
Andel av omsättning 58 %
- KWH Logistics**
Omsättning 161 M€
Andel av omsättning 35 %
- KWH Invest**
Omsättning (Prevex) 34 M€
Andel av omsättning 7 %



Personal

- Mirka**
Personal 1 223,
Andel av personal 64 %
- KWH Logistics**
Personal 440
Andel av personal 23 %
- KWH Invest**
Personal (Prevex) 252
Andel av personal 13 %
- KWH-koncernen**
Personal 12
Andel av personal 1 %

I ett förbättrat konjunkturläge har våra samtliga affärsgrupper utvecklats kraftigt och fortsatt stärka sina marknadspositioner som en av de ledande inom sina egna branscher. Ett målmedvetet nischtankande, offensivt nytänkande och ett aktivt förnyelsearbete är nyckelfaktorer för att skapa förutsättningar för framtida framgångsföretag.

Koncernens finansiella ställning är stark med en soliditet på 81 %, god likviditet och en balansslutning på 541,3 miljoner euro.

Vid utgången av året hade koncernen 1 994 (1 767 år 2016) anställda.

RESULTAT- FÖRBÄTTRING

31%

ÅR AV STARK UTVECKLING

KWH	2017	2016	2015	2014	2013
UR RESULTATRÄKNINGEN					
Omsättning					
Finland, milj. €	174,5	141,8	126,9	150,2	144,8
Export från Finland, milj. €	212,4	189,1	173,9	158,4	140,5
Utlandsverksamhet, milj. €	82,7	68,4	67,6	59,1	56,3
TOTALT, MILJ. €	465,0	394,7	364,4	364,1	337,7
Löner och bikostnader, milj. €	113,8	98,7	97,1	93,3	86,5
Avskrivningar och nedskrivningar, milj. €	25,0	24,0	22,2	21,1	20,4
Rörelseresultat, milj. €	63,0	48,1	40,1	37,3	30,0
Finansnettokostnad, milj. €	3,5	1,1	2,1	2,0	2,2
Resultat före skatter, milj. €	59,4	47,0	38,1	35,2	27,8
Skatter enligt resultaträkningen, milj. €	11,5	10,7	8,7	7,9	6,3
Räkenskapsperiodens vinst, milj. €	47,9	36,3	29,4	27,3	25,9
UR BALANSRÄKNINGEN					
Långfristiga tillgångar, milj. €	323,0	290,8	277,4	264,7	261,9
Omsättningstillgångar, milj. €	50,2	46,0	46,3	47,4	44,1
Fordringar, milj. €	72,9	57,3	54,1	66,4	61,3
Kassa och banktillgodoavanden, milj. €	95,2	94,9	75,5	49,6	49,5
Eget kapital, milj. €	438,8	396,9	367,4	343,0	324,1
Främmande kapital, milj. €	102,5	92,1	85,9	85,2	92,6
Räntebärande nettoskulder, milj. €	-76,5	-73,5	-54,0	-41,2	-33,5
Balansomslutning, milj. €	541,3	489,0	453,3	428,2	416,8
RELATIONSTAL					
Förändring i omsättning, %	18	8	0	8	8
Export och utlandsverksamhet, %	63	65	66	60	58
Andel av koncernomsättning					
Mirka, %	58	61	64	57	56
KWH Logistics, %	35	33	31	38	39
KWH Invest och övrigt, %	8	7	5	5	5
Avkastning på bundet kapital, %	14	12	10	10	9
Avkastning på eget kapital, %	12	10	8	8	8
Soliditet, %	81	81	81	80	78
Gearing, %	-17	-19	-15	-12	-10
ÖVRIGA UPPGIFTER					
Bruttoinvesteringar, milj. €	52,7	39,4	35,4	31,5	38,0
Nettoinvesteringar, milj. €	52,4	37,4	34,7	29,3	37,8
Anställda i genomsnitt	1 926	1 729	1 652	1 631	2 090
därav utomlands	596	477	412	398	716
Omsättning per anställd, 1000 €	241	228	221	223	209

FORMLER FÖR NYCKELTAL

AVKASTNING PÅ BUNDET KAPITAL

$$\frac{\text{resultat före skatter + räntekostnader och finansiella kostnader}}{\text{balansomslutning - icke-räntebärande skulder i genomsnitt}} \times 100$$

SOLIDITET

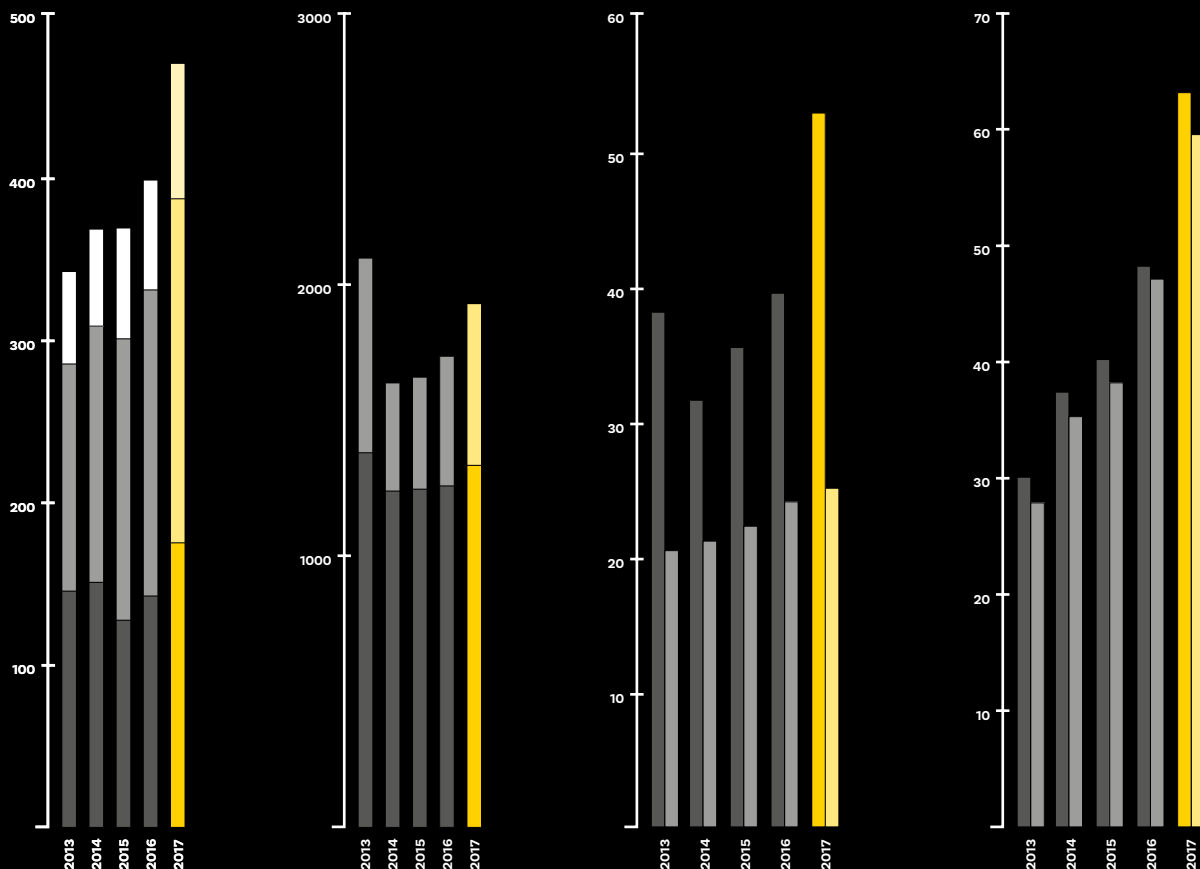
$$\frac{\text{eget kapital + minoritetsandelar}}{\text{balansomslutning - erhållna förskott}} \times 100$$

AVKASTNING PÅ EGET KAPITAL

$$\frac{\text{nettoresultat}}{\text{eget kapital + minoritetsandelar i genomsnitt}} \times 100$$

GEARING

$$\frac{\text{räntebärande skulder - kassa och banktillgodoavanden}}{\text{eget kapital + minoritetsandelar}} \times 100$$



**OMSÄTTNING
M€**

- Finland
- Export
- Utlandsverksamhet

PERSONAL

- i Finland
- Utomlands

**INVESTERINGAR OCH
AVSKRIVNINGAR M€**

- Investeringar
- Avskrivningar

RESULTAT M€

- Rörelseresultat
- Resultat före skatter

ÅR AV STARK UTVECKLING

Omsättning **465 M€**
 Rörelseresultat **63 M€**
 Investeringar **53 M€**
 Personal **1 926**
 Soliditet **81 %**

MIRKA



Från vänster:

Stefan Sjöberg
CEO

Joachim Rännar
Operations Director

Theo Sakalis
VP sales, Precision Industry

Olav Hellman
CFO

Nina Nyman
Marketing Director

Mats Sundell
R&D Director, Deputy Chief Executive

Jan Torrkulla
Production Director

Simon Bloxham
VP Sales, Surface Finishing



Ar 2017 var historisk för Mirka på många sätt. Året präglades av stark tillväxt och organisationsförändring samt en ny affärsenhet som startades genom företagsköp. Det framgångsrika året syntes även som positiv resultatutveckling och ökade marknadsandelar.

Mirka Ab är världsledare i ytbehandlingstekniker och erbjuder ett brett sortiment av banbrytande sliplösningar för ytbehandling och presicionsslipning. Vår vision är att nå en

marknadsposition, där kunder och intressenter ser oss som en marknadsledare och det mest ansvarsfulla företaget som driver innovation inom sina kärnaffärsområden. Vår verksamhet fokuserar sig på kundernas behov och ett nära samarbete med kunderna. Tack vare det kontinuerliga utvecklingsarbetet och vårt globala försäljningsnätverk kan vi betjäna våra kunder genom att erbjuda ett brett sortiment, som består av högklassiga slipmaterial och polermedel samt innovativt designade verktyg.

Våra affärsenheter betjänar bil, trä- och båtindustrin, där våra typiska kunder är bl.a. tillverkare av träprodukter, bilmålerier och -verkstäder, biltillverkare samt bilindustrins underleverantörer. Därtill betjänar Mirkas produkter och lösningar byggnads- och renoveringsbranchen samt

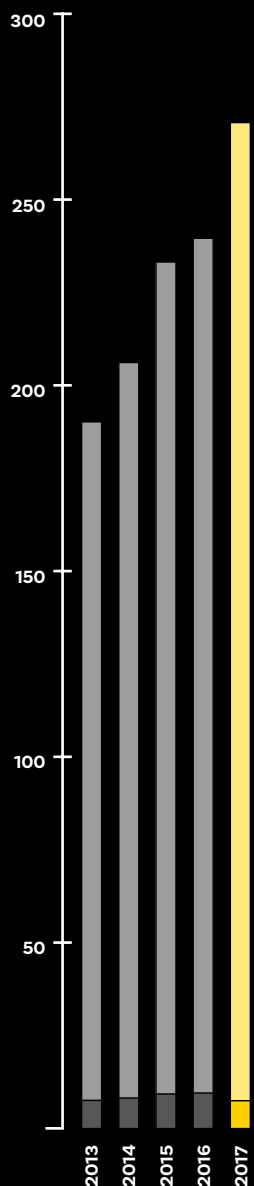
kompositindustrin. Våra nyaste innovationer ger lösningar även för precisionsindustrin i form av diamant- och bornitridverktyg samt mikro-finishing filmprodukter.

REKORDÅR OCH NYA AFFÄRSENHETER

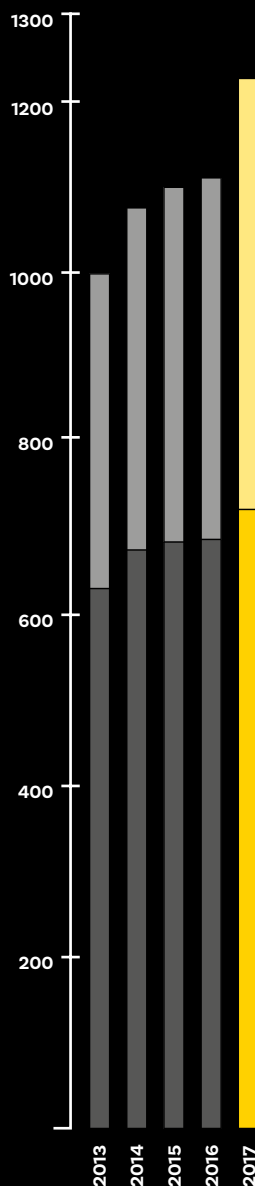
ORGANISATIONS- FÖRÄNDRING TRYGGAR SNABB TILLVÄXT

KÖPET AV CAFRO S.P.A ÖPPNAR NYA MÖJLIGHETER OCH UTVIDGAR SORTIMENTET

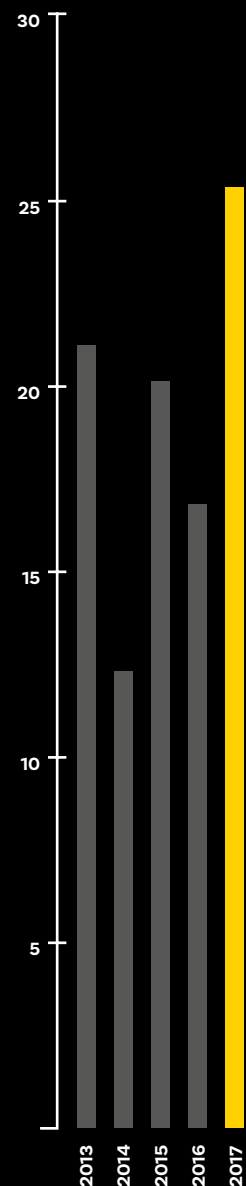
MIRKA	2017	2016	2015	2014	2013
Omsättning, milj. €	271,4	239,7	233,3	206,2	190,2
Förändring, %	13	3	13	8	8
Export och utlandsverksamhet, %	97	96	96	96	96
Andel av koncernomsättning, %	58	61	64	57	56
Investeringar, milj. €	25,3	16,8	20,1	12,3	21,8
Personal	1 223	1 108	1 096	1 072	995



OMSÄTTNING M€

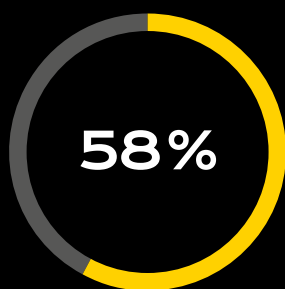


PERSONAL

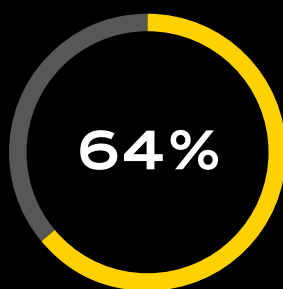


INVESTERINGAR M€

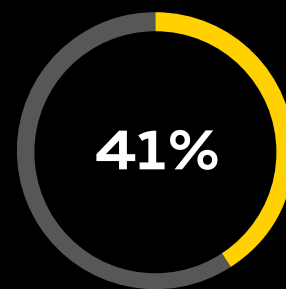
Finland
 Export och utlandsverksamhet
 I Finland
 Utomlands



ANDEL AV OMSÄTTNING



ANDEL AV PERSONAL



ANDEL AV BUNDET KAPITAL

Stark tillväxt på alla marknadsområden

År 2017 var Mirkas globala tillväxt betydligt starkare än branschgenomsnittet. Vår försäljning har utvecklats utmärkt speciellt på EMEA-området (Europa, Mellanöstern och Afrika), där vi tog marknadsandelar. Den positiva utvecklingen på EMEA-området påverkades av att efterfrågan för elslipmaskiner växte starkt. I Mellanöstern växte vi långsammare än i de övriga länder på EMEA-området, vilket beror såväl av den allmänna marknadssituationen som av oljeprisets utveckling. Även i Asien och Stilla havs-området har vi lyckats ta marknadsandelar trots utmanande konkurrens och förändrade marknadsstrukturer. I Norra och Södra Amerika har vår försäljning utvecklats bättre än fjolåret även om den långsamma tillväxten på bilmarknaden återspeglar sig på resultatet. Nackdelen med den globala affärsverksamheten är valutakurserna som har påverkat vårt resultat negativt.

Organisationsförändringen tryggar kommande tillväxt

Snabb och stark tillväxt, nya affärsområden samt globala marknader som ständigt förändras förutsätter att verksamheten är mera flexibelt och reaktionsförmågan snabbare. År 2017 förverkligade vi den största organisationsförändringen i vår historia.

Mirka har redan under flera år haft småskalig affärsverksamhet inom precisionsslipning, men en traditionell organisationsstruktur och en begränsad produktportfölj har förhindrat tillväxten. Tack vare den nya dynamiska organisationsstrukturen kan vi vidareutveckla affärsområdet. Inom precisionsslipning kommer också den italienska CAFRO S.p.A, vars hela aktiestock Mirka köpte i juni 2017, att öppna nya dörrar. CAFRO är världsledande inom tillverkning av diamant- och CBN (Cubic Boron Nitride) slipskivor samt av PCD (Polycrystalline Diamond) och PCBN (Polycrystalline CBN) verktyg. Företagsköpet är en strategisk hörnsten i vår portfölj som vi håller på att bygga upp inom precisionsslipning.

Digitaliseringen ger nya verktyg för våra kunder samt hjälper oss att effektivera vår verksamhet. År 2017 lanserade vi myMirka mobilappen som användaren kan med hjälp av Bluetooth-teknologi koppla till sin Mirka-slipmaskin. Med hjälp av appen kan användaren mäta maskinens vibrationsnivåer i realtid samt göra sina garantiregistreringar snabbt och smidigt. Via myMirka-plattformen går det även att köpa tilläggstjänster. Mirkas digitala utveckling för med sig också nya möjligheter gällande kundbetjäning och data-analys.







Nya innovationer får beröm

År 2017 lanserade vi flera innovationer inom dammfri slipning. Sortimentet av slipmaskiner kompletterades med den elektriska planslipmaskinen Mirka® DEOS som lanserades på våren. Den har utvecklats och tillverkats i Finland och maskinen har tilldelats nyckelflaggan av Förbundet för finländskt arbete. Den är unik på marknaden när det gäller lätthet, kompakt storlek och ergonomisk design. På lufttrycksidan lanserade vi Mirka® AP, som är designat för polering av vinklar och Mirka® RPS, som kan användas både för polering och slipning.

Våra maskiner, som är kända för sin innovativa design, effektiva prestanda och smarta egenskaper fick återigen internationellt beröm. Mirka® AOS-B batteridrivna slipmaskin tilldelades Red Dot designpriset år 2017. Ergonomin har varit det viktigaste i formgivningen av den minsta batteridrivna slipmaskinen på marknaden. Mirka® LEROS, marknadens lättaste vägg- och



takslipmaskin, som presenterades för marknaden på hösten fick också uppskattning. Den valdes som kandidat till Innovation Awards 2017 på byggnads- och renoveringsmässan Batimat i Paris.



Ständig förbättring en del av vår kultur

Ständig förbättring hör till Mirkas kultur och är en naturlig del av vår affärsverksamhet. Det syns både i utvecklingen av produktionsprocesser, samarbetet med kunder så som i innovativ produktutveckling. År 2017 tog vi i bruk en unik produktionslinje på vår fabrik i Oravais. Den möjliggör att flera arbetssteg kan kombineras och tillverkningen effektivteras.

Vår strävan för ständig förbättring syns också i att Mirka arbetar målmedvetet med att förbättra arbetarskyddsnivån. Vår målsättning är att uppnå noll arbetsolyckor i all verksamhet. Mirka har satsat speciellt på förebyggande arbetarskydd genom att öka kunskapen om arbets säkerhet bland personalen och genom att utveckla säkerheten vid arbetsstationer och maskiner. Det målmedvetna arbetet mot noll arbetsolyckor ger resultat. Det finländska Noll olycksfall -forumet har gett år 2017 arbetarskyddsnivåklassificeringar till sina medlemsarbetsplatser där man betonar det kontinuerliga förbättrandet av arbets säkerheten. I klassificeringen nådde Mirka till nivå tre, vilket betyder att nivån på arbetarskyddet är på väg mot världstoppen.

Värden och mål i fokus

Vårt historiska år syntes även i antalet personal. År 2017 växte vår personal med över hundra nya

anställda. Under året förverkligades således en utbildning för hela personalen där personalen hade möjlighet att delta och diskutera om våra värden och vår kultur.

År 2017 förverkligade vi även en enkät gällande trivseln bland hela Mirkas personal i Finland. Resultaten på trivselundersökningen visar att personalen är nöjd, våra målsättningar och värderingar uppskattas och många vill vara med och påverka vad som skall hända på arbetsplatsen.

En mer strömlinjeformad verksamhet

Mirkas starka globala närvaro på marknaden har under det gångna året lett till ett rekordresultat. Under år 2017 har vi lyckats genomföra den största organisationsförändringen i vår historia samtidigt som tillväxten har varit rekordstor. Därtill har vi startat nya affärsområden. År 2018 ligger fokuset på att vidareutveckla verksamheten enligt den nya strukturen. Den globala marknadssituationen är stabil men utsatt för snabba förändringar. Dessutom växer Asiens roll i världshandeln ständigt. År 2018 kommer vi att lansera flera nya lösningar för precisionsslipning samt ytbehandling. Tillväxtprognosen är stark och vår målsättning är att hitta nya synergier mellan traditionella och nya affärssegment.

KWH LOGISTICS



Från vänster:

Joakim Laxåback

Verkställande direktör, M. Rauanheimo,
Adolf Lahti Yxpila, Otto Rodén,
A. Jalander, Kiinteistö Oy Port Handling

Hannu Uusi-Pohjola

Affärsgruppchef

Markku Mäkipere

Verkställande direktör, Stevena, Moonway

Peter Lång

Verkställande direktör, KWH Freeze

Bernt Björkholm

Direktör, Freight Forwarding

Jari Vuontela

Administrativ direktör, Moonway

Sakari Mäki-Fränti

Verkställande direktör,
Blomberg Stevedoring,
Vaasa Stevedoring

Taru Gammelgård

Business Control, KWH Logistics





INNOVATIV OCH SÄKER PARTNER

OMFATTANDE LÖSNINGAR, KVALITET OCH SMIDIGHET

SKRÄDDARSYDDA TJÄNSTER ENLIGT KUNDENS BEHOV

KWH Logistics är en av de största logistikaktörerna i Finland med ett brett och mångsidigt kunnande. Genom att bedriva en kvalitativ verksamhet med fokus på innovation och säkerhet har vi lyckats vinna kundernas förtroende.

Som en del av den finansiellt starka KWH-koncernen har vi resurser att bygga upp kvalitativa, konkurrenskraftiga helhetslösningar för logistik i vilka leveranskedjans helhetskostnader minimeras.

Vi består av fyra olika affärsenheter; **Cold Storage, Port & Sea, Freight Forwarding** och **Industrial Services**.

KWH LOGISTICS	2017	2016	2015	2014	2013
Omsättning, milj. €	161,3	128,9	114,4	138,1	132,5
Förändring, %	25	13	-17	4	20
Andel av koncernomsättning, %	35	33	31	38	39
Investeringar, mil j. €	22,1	10,1	7,6	15,2	14,2
Personal	440	411	417	420	400

KVALITET OCH MILJÖ

KWH Logistics kvalitetsystem baserar sig på standarden ISO-9001, miljösystem på ISO-14001 och arbetsmiljösystem på OHSAS-18001. Certifierade system styr verksamheten i samtliga KWH Logistics-bolag. Därtill har Backman-Trummer och Blomberg Stevedoring beviljats AEO-status (Authorized Economic Operator) av finska tullen.

Säkerhet och kvalitet i verksamheten är av största vikt eftersom de har en stor betydelse vid hanteringen av kundernas leveranskedja och för optimeringen av helhetskostnaderna.

PERSONAL

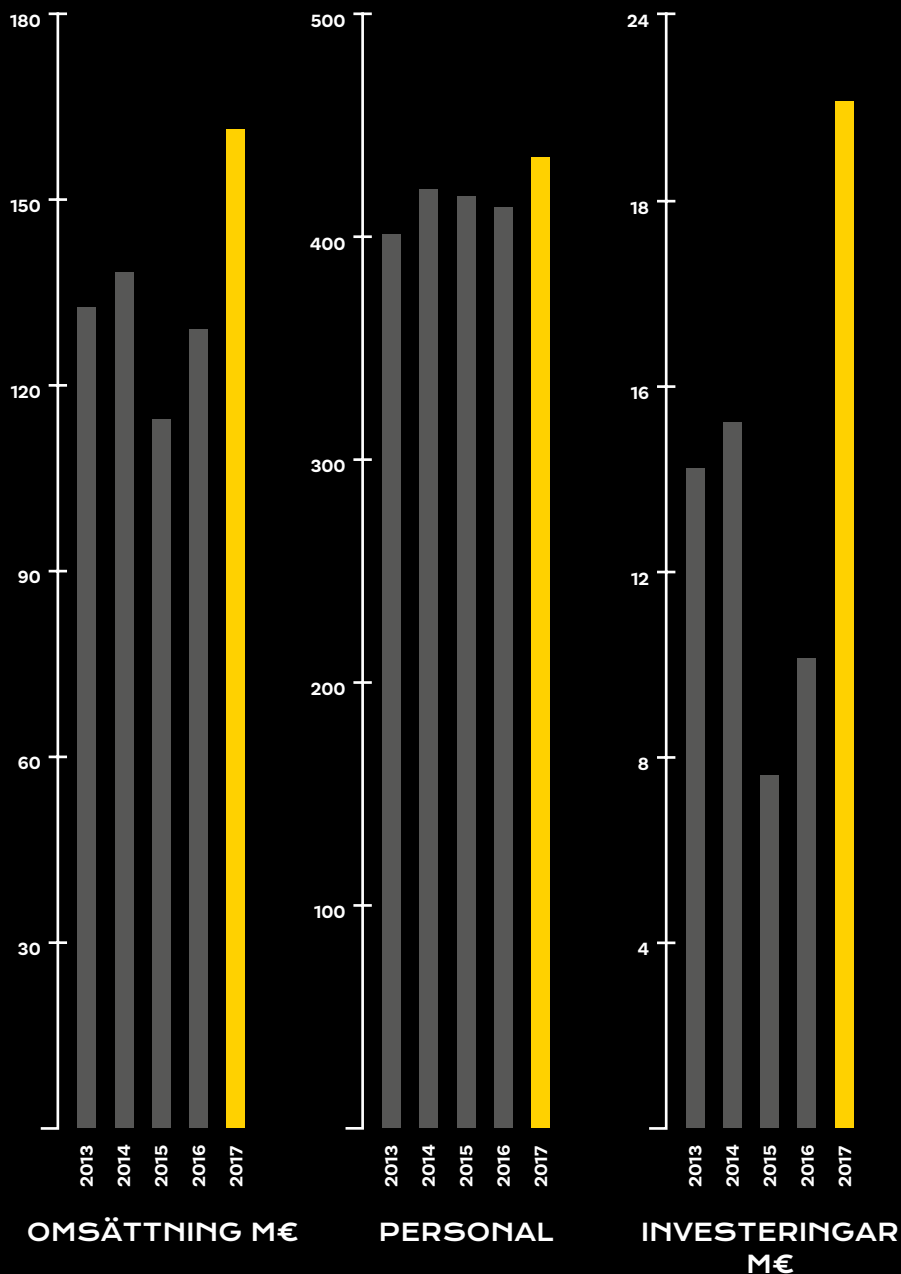
Affärsgruppen hade i genomsnitt 440 anställda. Cold Storage sysselsatte 79, Port & Sea 268, Industrial Services 50 och Freight Forwarding samt Backman-Trummers administration 43 personer.

INVESTERINGAR

KWH Logistics investeringar ökade till 22,1 miljoner euro. De största investeringarna var KWH Freezes nya kylagerfastighet i Vanda, Rauanheimos satsningar i Nordsjö i Helsingfors samt Blomberg Stevedorings nya bulklager i Vasa.

UTSIKTERNA FÖR ÅR 2018

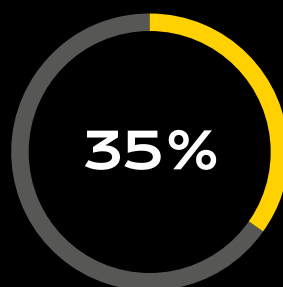
Utsikterna är positiva och godsmängderna förväntas öka.



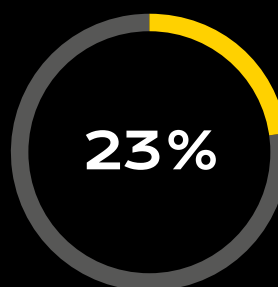
OMSÄTTNING M€

PERSONAL

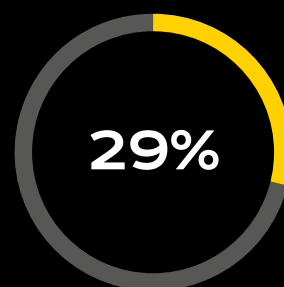
INVESTERINGAR M€



ANDEL AV OMSÄTTNING

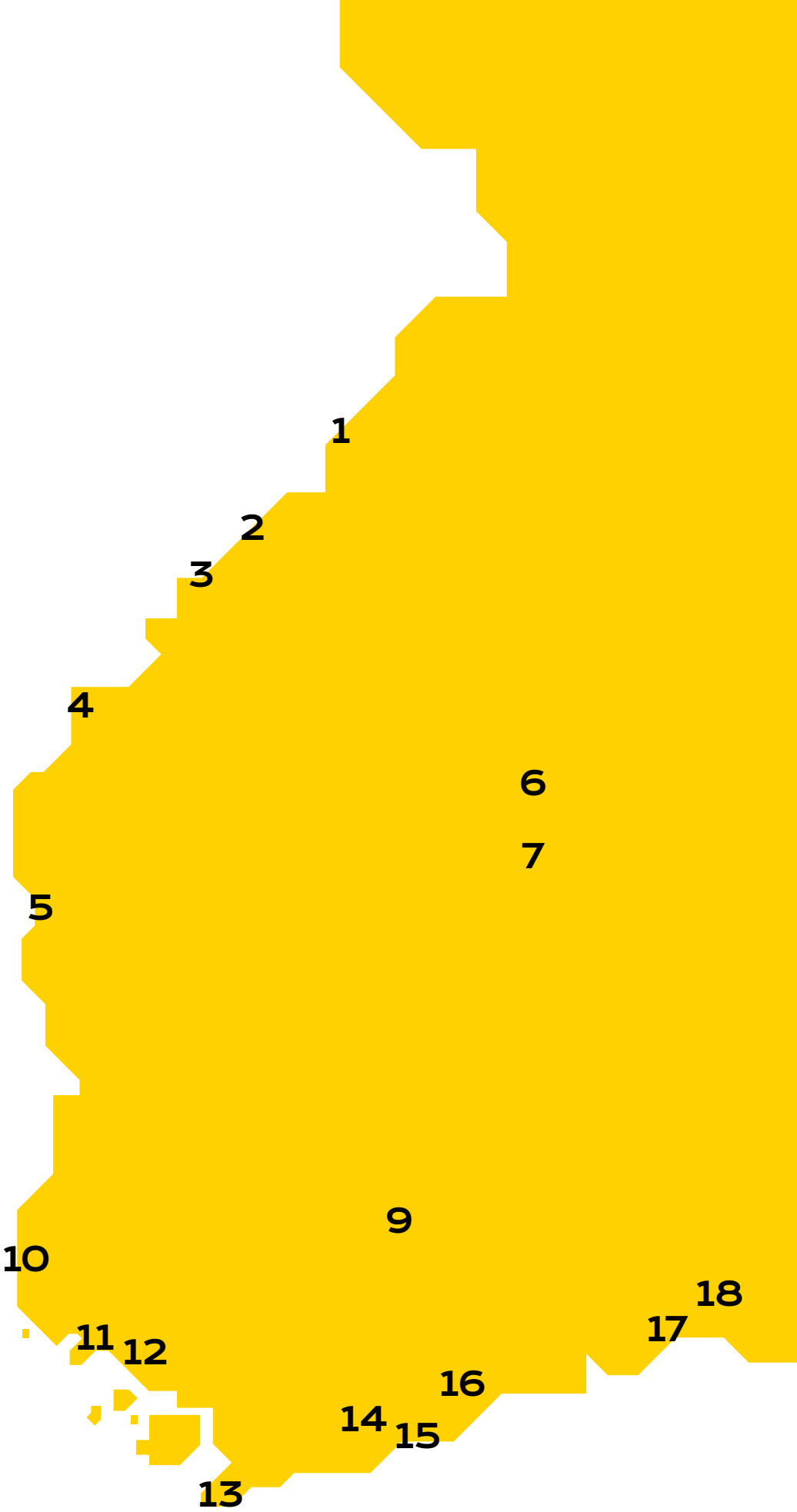


ANDEL AV PERSONAL



ANDEL AV BUNDET KAPITAL

- 1 KALAJOKI**
Blomberg Stevedoring
- 2 KARLEBY**
M. Rauanheimo | Otto Rodén | A. Jalander
Backman-Trummer | Adolf Lahti
- 3 JAKOBSTAD**
Adolf Lahti
- 4 VASA**
Blomberg Stevedoring | Vaasa Stevedoring
Backman-Trummer
- 5 KRISTINESTAD**
Blomberg Stevedoring
- 6 ÄÄNEKOSKI**
Adolf Lahti | M. Rauanheimo
- 7 JYVÄSKYLÄ**
Adolf Lahti
- 8 VARKAUS**
Adolf Lahti
- 9 TAVASTEUS**
Adolf Lahti
- 10 NYSTAD**
Stevena
- 11 NÅDENDAL**
Stevena
- 12 ÅBO**
Stevena | Moonway
- 13 HANGÖ**
Stevena
- 14 INGÅ**
KWH Freeze
- 15 HELSINGFORS**
M. Rauanheimo
- 16 VANDA**
KWH Freeze
- 17 KOTKA**
Adolf Lahti | M. Rauanheimo
- 18 FREDRIKSHAMN**
M. Rauanheimo



SIDAN 24**COLD STORAGE**

Frys- och kylagringsutrymmen och till dem relaterade hanteringstjänster för livsmedel.

- *Oy KWH Freeze Ab*

SIDAN 26**PORT & SEA**

Stuveri, hamnverksamhet med tillhörande logistiklösningar för bulk, styckegods och tunga projektlastar.

- *Oy Blomberg Stevedoring Ab*
- *Oy M. Rauanheimo Ab*
- *Stevena Oy*
- *Oy Otto Rodén Ab*
- *A. Jalander Oy*
- *Vaasa Stevedoring Oy*

SIDAN 28**FREIGHT FORWARDING**

Globala logistiklösningar med olika transportsätt och tillhörande mervärdestjänster.

- *Oy Backman-Trummer Ab*
- *Oy Moonway Ab*

SIDAN 29**INDUSTRIAL SERVICES**

Hantering, lagring och transport av gods, jordbyggnad, verkstadstjänster för tunga fordon och maskiner, intern logistik och andra relaterade verksamheter.

- *Oy Adolf Lahti Yxpila Ab*

COLD STORAGE

KWH Freeze — Vanda och Ingå

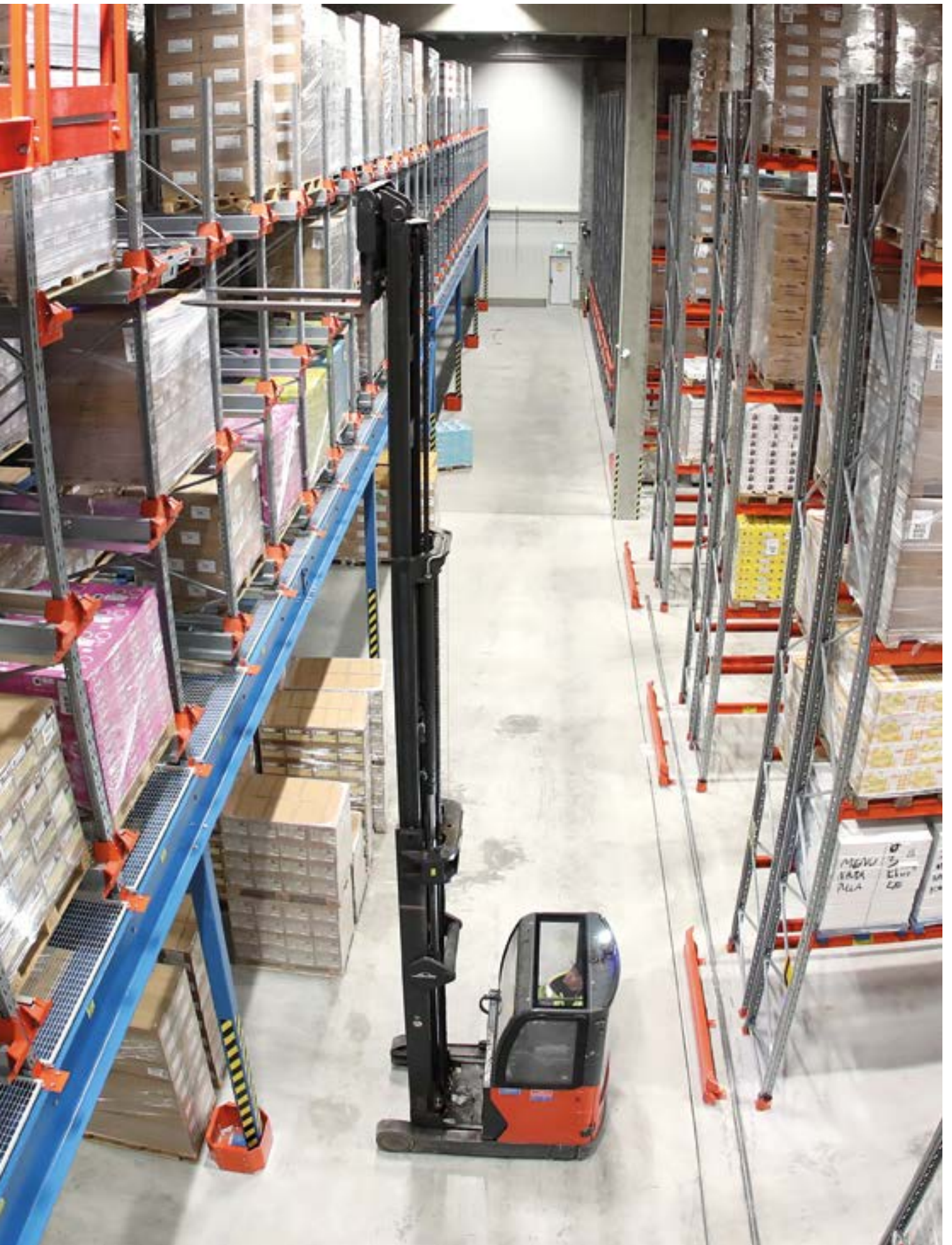
KWH Freeze är Finlands ledande kommersiella fryslagringsföretag. Verksamheten är i huvudsak koncentrerad till tjänster i livsmedelsbranschen i form av skräddarsydda lösningar inom fryslagring. Som resultat av ett systematiskt utvecklingsarbete kan KWH Freeze erbjuda sina kunder den mest effektiva länken i logistikkedjan för frysta livsmedel.

KWH Freezes största kundgrupper är Finlands ledande partiaffärer, livsmedelsproducenter och importörer. Verksamheten övervakas med stöd av kvalitets-, livsmedelssäkerhets- och miljösystem, vilka certifierats enligt standarderna ISO 9001, ISO 22000 och ISO 14001.

Användningsgraden av bolagets lagerutrymmen steg jämfört med året innan och helhetsvolymerna för hanterade varumängder ökade. Omsättningen ökade med 9,3 % och var 19,7 miljoner euro.

KWH Freeze långsiktiga strategi är att utvidga lagerkapaciteten i takt med att marknaden och efterfrågan ökar samt att vara kundens primära samarbetspartner i branschen. Utsikterna för år 2018 är positiva.







PORT & SEA

M. Rauanheimo — Karleby, Fredrikshamn-Kotka, Helsingfors och Björneborg

Rauanheimos verksamhet består av stuveri-, speditjons- och klareringsverksamhet i Karleby, Nordsjö, Tahkoluoto, Fredrikshamn- och Kotka hamnar.

Rauanheimo kan redovisa ett år med god tillväxt och bra lönsamhet. Den goda lönsamhetsutvecklingen som bolaget uppvisat under den senaste tioårsperioden har skapat förutsättningar för att växa ytterligare och göra tilläggsförvärv inom tillväxtområden.

Den nya verksamheten i Nordsjö hamn är nu i full drift och har lyckats över förväntningarna. Tillväxten år 2017 bestod främst av järnmalm från Ryssland och nya godsflöden i Nordsjö hamn.

Ett antal nya avtal tecknades under året, vilka ytterligare stärker möjligheterna till tillväxt under kommande år. Bl.a. tecknades avtal gällande logistiklösningar i Tahkoluoto hamn. Med skogsindustrin tecknades nya avtal gällande hantering av trävaror och cellulosa via Nordsjö hamn i Helsingfors.

Varuflödet från Ryssland via Karleby hamn ökade med ca 22 %. I början av året påbörjades järnvägstransporter från Ryssland till Karleby och Brahestad. För utvecklingen i Ryssland öppnades även ett nytt kontor i centrala Moskva.

Rörelseresultatet för 2018 förväntas överträffa 2017 års utfall. Verksamhetens bas utgörs också i fortsättningen huvudsakligen av hantering av produkter från och till de lokala industriföretagen, av gruv- och skogsindustrins produkter samt av ryskt transitogods.

Otto Rodén — "Rodén Shipping" — Karleby

Rodén Shipping erbjuder skräddarsydda hamnoperatörs- och fabrikksservicetjänster i Karleby. Bolaget har lång erfarenhet av bl.a. hantering av bulkprodukter och kemikalier. I Karleby erbjuds stuveritjänster, interna transporter mellan hamnen och storindustriområdet samt en del av godshanteringen vid produktionsanläggningarna. Rodén Shipping utvecklar nischverksamhet inriktad på krävande varuslag som t.ex. foderfosfater, gödsel, kaliumsulfater, ammoniak och fosforsyra.

Under året hanterades totalt 712 000 ton gods i hamnen, en ökning med ca 8 %. Omsättningen minskade med 4 %. Orsaken var främst en intern fördelning av fabrikstjänsterna med systerbolaget. Lönsamheten var bra men på grund av fördelningen något svagare än tidigare år.

A Jalander Oy — Karleby

Jalander erbjuder tjänster inom fartygsklarering i Karleby hamn. Bolagets goda kontakter till myndigheter, huvudmän och operatörer säkerställer utomordentliga och flexibla tjänster dygnet runt under fartygsbesöken i hamnen. Konceptet inkluderar de tjänster rederiet och fartyget behöver samt uppgörande och distribution av offentlig information och dokumentation.

Jalanders kundkrets består huvudsakligen av rederier som skeppar den lokala industrins produkter till Karleby. Volymflödet har under de senaste åren varit stabilt med knappa 200 fartygsanlöp per år.

Blomberg Stevedoring — Vasa, Kalajoki och Kristinestad

Blomberg Stevedoring bedriver stuveri- och lagringsverksamhet i hamnarna i Vasa, Kalajoki och Kristinestad. Den största enskilda produktgruppen är råvaror för foderindustrin, där Blomberg Stevedoring är den största aktören i Finland. En annan viktig och växande del av verksamheten är projekt- och styckegodstrafiken, samt hantering av massavirke och råmaterial för bioenergiproduktion.

År 2017 byggdes i Vasa ett nytt lager på sammanlagt 3600 m². Blomberg Stevedoring investerade även i Kalajoki i ett 1600 m² stort lager, och anskaffade en materialhanteringsmaskin.

Kompetent personal är en förutsättning för en effektiv och säker verksamhet. De senaste åren har särskilt arbets säkerheten i hamnarna uppmärksammats och förbättrats. Som bevis på detta tilldelades Blomberg Stevedoring ett arbets säkerhetscertifikat.

Trafiken i alla hamnar där Blomberg Stevedoring har verksamhet förväntas öka de närmaste åren. Förutsättningarna för tillväxt är goda. Den goda responsen från kunderna är det bästa erkännandet på en framgångsrik verksamhet.

Stevena — Nådendal, Hangö, Åbo och Nystad

För Stevena var år 2017 ett år av stark tillväxt. Omsättningen ökade kraftigt till närmare 14 miljoner euro. Bolaget slog nytt rekord i hanterade godsmängder, 3,4 miljoner ton, och antalet fartygsanlöp var ca 1 300. Organisationen utvecklades för att bättre kunna svara mot kundernas behov och krav på den nuvarande verksamheten.

Under de senaste åren har Stevena kommit att bli en av de mest betydelsefulla hamnoperatörerna för styckegodstrafiken i Finland. Det som satte fart på verksamheten år 2017 var speciellt den ökade roro-trafiken i Nystad samt en ny kund i Hangö.

En positiv utveckling skedde också i Åbo och Nådendal, vilka är mer traditionella verksamhetsområden för Stevena. Verksamheten växte genom nya kunder och en ökad lagerkapacitet.

Utsikterna för år 2018 är positiva. Premisserna för verksamheten är målmedvetet utvecklade, så att Stevena är beredd på att sköta allt mer betydande godsvolymer samt svara på den växande kundkretsens behov.

Vaasa Stevedoring — Vasa

Vaasa Stevedoring är specialiserad på uthyrning av små maskiner, personliftar och byggställningar i Vasaregionen. Kundkretsen består huvudsakligen av små byggföretag och privatpersoner.

Den goda, flexibla servicen och en modern maskinpark har skapat nöjda kunder. Vaasa Stevedorings utveckling har varit stabil de senaste åren och de för byggbranschen typiska konjunktursvängningarna har inte nämnvärt påverkat verksamhetens volymer.



FREIGHT FORWARDING

Backman-Trummer — Vasa och Karleby

Backman-Trummers verksamhet har tack vare sina effektiva, kvalitativa logistiklösningar utvecklats gynnsamt under det gångna året, trots den hårda konkurrensen.

Bolaget har förstärkt sin strategiska position bl.a. genom att bygga en shortsea-terminal i Vasklot, Vasa. Terminalen är en viktig länk i Backman-Trummers konkurrenskraftiga och miljövänliga logistiklösningar, där man utför för sjötransport lämpliga uppdrag med fartyg för att minska belastningen av vägnätet, och för att öka trafiksäkerheten på landsvägarna.

Backman-Trummers konkurrenskraft baserar sig på skräddarsydda, innovativa och kundspecifika logistiklösningar. Logistikprodukter utvecklas aktivt och kontinuerligt tillsammans med kunder och samarbetspartners. Lokalkännedom, internationella samarbetsnätverk och anpassade logistiklösningar har skapat grunden för den tillväxt som nåtts under den senaste tiden.

Moonway — Åbo

Oy Moonway Ab är verksam på den globala tankcontainermarknaden, med tyngdpunkt på Kontinentaleuropa. Bolagets specialområde är bulkcontainerfrakt, i såväl vätske- som pulverform.

Moonway använder sig av många olika hamnar i Finland och kan därför erbjuda kostnadseffektiva lösningar för industrin. Bolaget är en betydande tankoperatör i Finland, men relativt liten globalt sett. Tack vare bolagets internationella samarbetsnätverk kan det ändå erbjuda sina tjänster globalt.

Livsmedelsindustrin har traditionellt sett varit en viktig kund för Moonway, men kemikalietransporternas andel har ökat under år 2017.

Asiens andel av Moonways export är år 2017 oförändrad. En utmaning har varit att få tillräckligt med import-containers till Finland, för att kunna utöka exporttrafiken till Asien.

Containerfraktens andel av den globala trafiken har haft en jämn tillväxt. Detta ser ut att fortsätta, och för Moonway är målet att vara en del av denna jämna tillväxt.



INDUSTRIAL SERVICES

Adolf Lahti Yxpila — Karleby, Jakobstad, Kotka, Varkaus, Helsingfors och Äänekoski

Adolf Lahti är ett växande och mångsidigt bolag inom maskin- och industriservicebranschen, med en omfattande maskinpark. Bolaget erbjuder expertis och modern utrustning för de flesta arbeten inom bulkhantering, tunga interna transporter, fabriktjänster, verkstadstjänster och underhåll. Adolf Lahti är verksam på storindustriområdena och hamnarna i Karleby, Jakobstad och Nordsjö samt inom skogsindustrin i Jakobstad, Äänekoski, Varkaus och Kotka. Under år 2018 utvidgas verksamheten till Tahkoluoto hamn i Björneborg.

Verksamhetens utveckling fortsatte positivt under året. Omsättningen ökade med 19 %. Lönsamheten var bra och de operativa

målsättningarna uppnåddes tack vare samarbete med befintliga och nya kunder, samt med systembolagen och den lokala storindustrin i Karleby, Jakobstad, Äänekoski och Kotka. Samarbetet med skogsindustrin gällande planering och hantering av virkesråvaruflöden lyckades speciellt bra.

Under år 2018 förväntas verksamheten växa ytterligare. En modern verkstad för service och reparationer av tunga maskiner byggs i Jakobstad och färdigställs i början på år 2018. Målsättningen är att utvidga bolagets mångsidiga service till nya marknader.

KWH INVEST



Från vänster:

Kjell Antus

Affärsgruppchef

Marcin Kowalski

Verkställande direktör, Winkiel

Thomas Nyström

Ekonomidirektör, Prevox gruppen

Mikael Lillvik

Verkställande direktör, Prevox gruppen





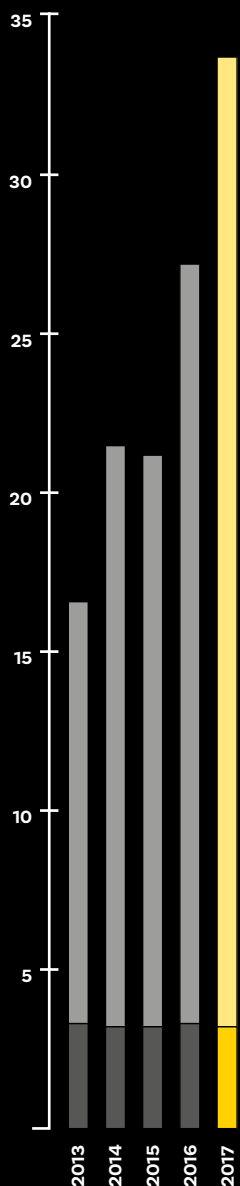
Affärsgruppen KWH Invest består av affärsdrivande enheten Oy Prevox Ab, aktieinnehav i intressebolag samt förvaltning av industrifastigheter, som är uthyrda till externa samarbetspartners med långvariga hyresavtal.

EN AV DE STÖRSTA VATTENLÅSAKTÖRERNA I VÄRLDEN

VÄRLDENS MEST FUNKTIONELLA VATTENLÅS

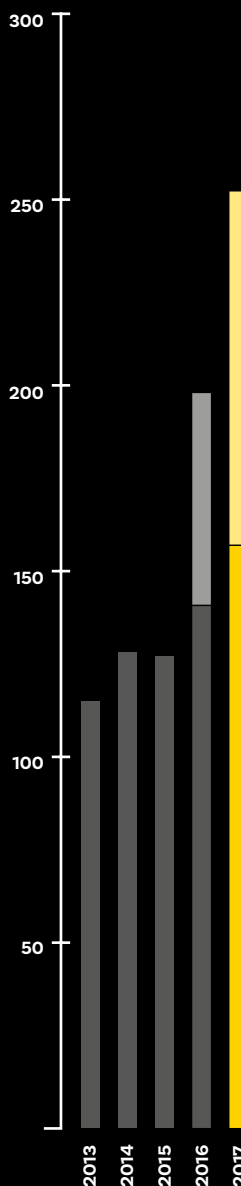
ETT NÄRA SAMARBETE MED KUNDER

KWH INVEST, PREVOX	2017	2016	2015	2014	2013
Omsättning, milj. €	33,7	27,1	21,0	21,4	16,5
Förändring, %	24,7	29	-2	30	-12
Export och utlandsverksamhet, %	90	88	85	85	80
Andel av koncernomsättning, %	7	7	5	5	5
Investeringar, milj. €	3,7	6,5	4,6	1,5	1,1
Personal	252	198	127	128	115



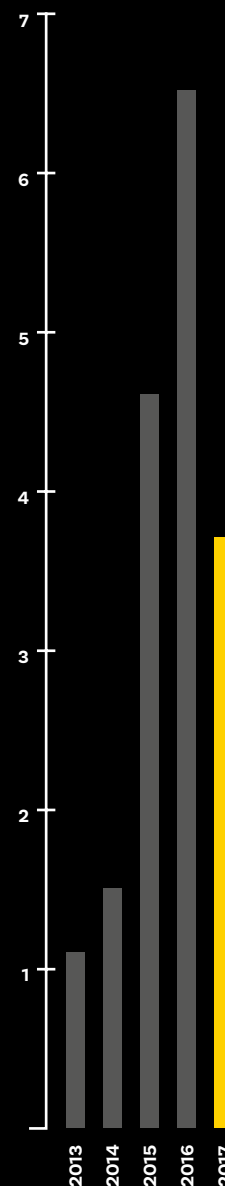
OMSÄTTNING M€

■ Finland
■ Export



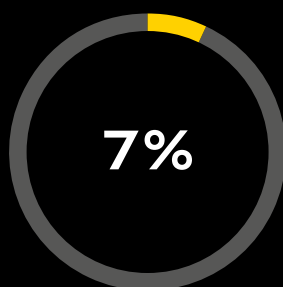
PERSONAL

■ I Finland
■ Utomlands

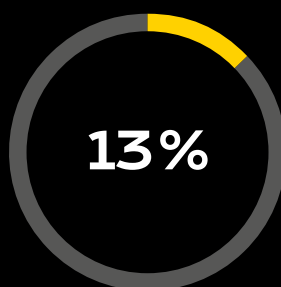


INVESTERINGAR M€

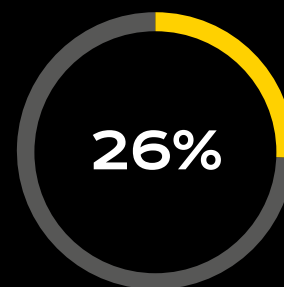
KWH INVEST



ANDEL AV OMSÄTTNING



ANDEL AV PERSONAL



ANDEL AV BUNDET KAPITAL



PREVEX

Prevex producerar världens mest funktionella och utrymmesbesparande vattenlås för såväl diskbänkar som tvättfat. Vattenlåsen är förmonterade och erbjuder olika installationsmöjligheter tack vare sin unika teleskopkonstruktion. Inom produktutveckling och -design sammanförs kundernas önskemål med en kostnadseffektiv tillverkning.

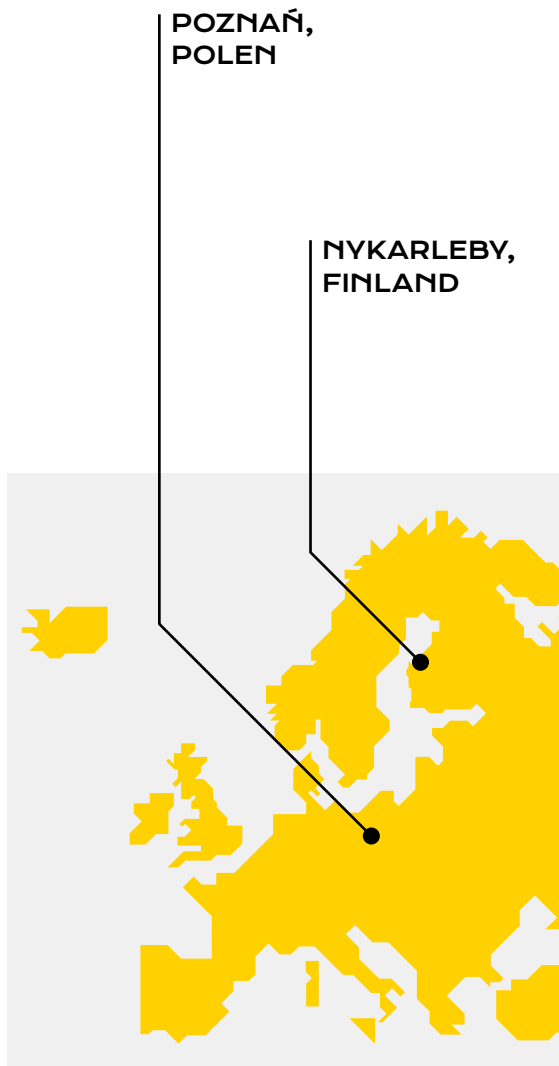
För att möta marknadens behov har vi under det gångna kalenderåret investerat i bl.a. två större förpackningslinjer för vattenlåsprodukter. På så sätt skapas funktionella och prisvärda produkter förpackade i allt från industriförpackningar till attraktiva konsumentförpackningar.

Idag är vi en av de största vattenlåsaktörerna världen. KWH-koncernen har varit delägare i Prevox sedan 1985 och sedan 2003 är bolaget ett helägt dotterbolag.

Samarbete och produktförnyelse i nyckelposition

Vi har aktivt och framgångsrikt utvecklat samarbetet med flera stora aktörer och byggt upp ett gott rykte som den pålitligaste och mest innovativa leverantören inom vattenlåssektorn. Därmed har vi även nått en position som marknadsledare inom denna industrisektor i Norden. En viktig och naturlig del i vår verksamhet är ett nära samarbete med våra kunder där vi tillsammans framställer nya och innovativa produkter. Detta arbete stöds av vår ständiga strävan efter innovativa lösningar och produktförbättringar.





Vi värnar givetvis om miljön och därför arbetar vi kontinuerligt med att minska den miljöpåverkan som vår produktion ger upphov till. Utgångspunkterna och målen är förankrade i vår kvalitets- och miljöpolicy. Våra produktionslinjer är högt automatiserade och vi har en effektiv produktionsinfrastruktur.

Vår försäljningsorganisation förstärktes ytterligare under året och vi är nu representerade på de allra flesta marknader i Europa. Satsningen på en starkare försäljningsorganisation uppskattas resultera i tillväxt under de kommande åren.

Nya produktgrupper

Vi har utökat vårt produktsortiment med kompletta vägginbyggda toalett spolningssystem och design golvrännor för dusch- och våtutrymmen. Därtill kan vi också numera erbjuda standard rörkopplingar inom ramen för inomhus avlopp. Integreringen av dessa produkter i vårt försäljningsnätverk har hög prioritet.

Vi har även stärkt vår produktutvecklingsorganisation eftersom vi lägger stor fokus på förnyelsen av vårt produktsortiment. Denna förnyelse har möjliggjorts genom vårt förvärv av företaget Winkiel Sp.z.o.o. med verksamhet i Poznań, Polen, där de nya produkterna produceras och levereras. Vattenlåstillverkningen och produktmodellerna hos Winkiel Sp.z.o.o. har tillägnats stor fokus och en revidering av produktsortimentet är under arbete.

Hoppfulla utsikter — fortsatt tillväxt

Framtidsutsikterna är goda och vi fortsätter att investera i breddad produktion och modernare utrustning. Vi är inne i en intressant fas där tillväxten är påtaglig och tack vare vår tillverkning i Polen har vi kommit betydligt närmare våra kunder i Europa. Våra nya produkter kommer också att skapa tillväxt, trots fortsatt hård konkurrens.



UPONOR INFRA

Den 1.7.2013 startade Uponor Infra Oy sin verksamhet när KWH-koncernens och Uponor Oyj:s affärsverksamhet för infrastrukturlösningar fusionerades. Uponor Infra har Uponor som majoritetsägare (55,3 %) och konsolideras i Uponor som segmentet Infrastruktur. KWH-koncernen äger 44,7 % av aktierna.

Under 2013-2016 har bolaget genomgått en kraftig omstruktureringsfas, med målet att skapa betydande synergi- och integrationseffekter. De ställda målen har uppnåtts.

Det allmänna ekonomiska läget påverkar efterfrågan på Uponor Infras viktigaste marknader. Efterfrågan förväntas som helhet vara stabil på huvudmarknaderna.

Bolaget omsatte 323,4 (287,9) miljoner euro. Lönsamheten förbättrades jämfört med föregående år och nådde en tillfredsställande nivå.

KONCERNRESULTAT- RÄKNING

1000 EUR	1.1—31.12.2017	1.1—31.12.2016
Omsättning	464 967	394 716
Övriga rörelseintäkter	2 411	1 880
Ökning (+) / minskning (-) av lager av färdiga varor och varor under tillverkning	976	-1 772
Tillverkning för eget bruk	3 097	2 300
Material och tjänster	-198 845	-160 193
Personalkostnader	-113 775	-98 679
Avskrivningar och nedskrivningar	-24 976	-23 981
Övriga rörelsekostnader	-75 841	-65 897
Andel av intresseföretags resultat	4 949	-314
RÖRELSEVINST	62 963	48 061
Finansiella intäkter	309	2 435
Finansiella kostnader	-3 849	-3 501
VINST FÖRE SKATTER	59 423	46 994
Direkta skatter	-11 483	-10 685
RÄKENSKAPSPERIODENS VINST	47 940	36 310
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	47 944	36 312
Innehav utan bestämmande inflytande	-4	-3
RÄKENSKAPSPERIODENS VINST	47 940	36 310
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT		
RÄKENSKAPSPERIODENS RESULTAT	47 940	36 310
Kan senare omklassificeras till resultaträkningen:		
Andel av övrigt totalresultat i intresseföretag		
- netto övrigt totalresultat	-342	155
Vinster/förluster från investeringar tillgängliga för försäljning		
- netto vinster/förluster	-11	0
- redovisat till räkenskapsperiodens resultat	-31	0
Kassaflödeshedging		
- netto vinster/förluster	2 547	941
- redovisat till räkenskapsperiodens resultat	-612	-263
Omräkningsdifferenser		
- årets omräkningsdifferenser	-222	-257
RÄKENSKAPSPERIODENS ÖVRIGA TOTALRESULTAT EFTER SKATT, TOTALT	1 329	576
RÄKENSKAPSPERIODENS TOTALRESULTAT	49 269	36 886
Fördelning:		
Moderbolagets aktieägare	49 273	36 889
Innehav utan bestämmande inflytande	-4	-3
RÄKENSKAPSPERIODENS TOTALRESULTAT	49 269	36 886

KONCERNBALANS- RÄKNING

TILLGÅNGAR I TEUR	31.12.2017	31.12.2016
LÅNGFRISTIGA TILLGÅNGAR		
Immateriella tillgångar	11 971	10 108
Goodwill	9 996	2 375
Materiella tillgångar	219 441	201 322
Investeringsfastigheter	1 267	1 327
Andelar i intresseföretag	77 522	72 915
Finansiella tillgångar som kan säljas	1 748	2 059
Övriga finansiella tillgångar	435	70
Latent skattefordran	638	600
	323 018	290 776
KORTFRISTIGA TILLGÅNGAR		
Omsättningstillgångar	50 191	46 031
Försäljningsfordringar och övriga fordringar	71 974	57 031
Inkomstskattefordran	961	271
Likvida medel	95 189	94 857
	218 315	198 191
	541 333	488 966

EGET KAPITAL OCH SKULDER I TEUR	31.12.2017	31.12.2016
EGET KAPITAL		
Aktiekapital	3 756	3 756
Överkursfond	7 931	7 931
Reservfond	124	124
Omräkningsdifferenser	154	377
Fond för verkligt värde	1 437	-457
Ansamlade vinstmedel	425 234	384 996
INNEHAV UTAN BESTÄMMANDE INFLYTANDE	185	188
EGET KAPITAL	438 820	396 915
LÅNGFRISTIGA SKULDER		
Avsättningar	2 244	1 725
Latent skatteskuld	13 805	13 182
Räntebärande skulder	123	199
Finansieringsleasingskulder	6 748	7 378
Leverantörsskulder och övriga skulder	1 400	150
	24 320	22 634
KORTFRISTIGA SKULDER		
Räntebärande skulder	11 271	13 293
Finansieringsleasingskulder	689	619
Leverantörsskulder och övriga skulder	62 152	53 911
Inkomstskatteskuld	4 081	1 594
	78 193	69 417
	541 333	488 966

STYRELSE



Från vänster:

Christian Höglund

Ekonomie magister
Styrelsemedlem sedan 2017

Caj-Anders Skog

Ekonom
Styrelsemedlem sedan 2016

Sofia Kohtala

Hotell- och restaurangförman
Styrelsemedlem sedan 2014

Henrik Höglund

Diplomekonom
Styrelseordförande sedan 1998
Styrelsemedlem sedan 1974

Johan Heikfolk

Juris kandidat
Styrelsesekreterare sedan 2017

Peter Höglund

Filosofie kandidat
Styrelsemedlem sedan 1973
Styrelseordförande 1988-1997

Ola Tidström

Ekonomie magister
Vice ordförande sedan 1993
Styrelsemedlem sedan 1975

Janneke Von Wendt

Ekonomie magister
Styrelsemedlem sedan 2016



KONCERNLEDNING

KONCERNLEDNING

Kjell Antus

Ekonomie magister
Koncernchef,
affärsgruppchef KWH Invest
Anställd sedan 1989

Hannu Uusi-Pohjola

Ingenjör
Affärsgruppchef KWH Logistics
Anställd sedan 2003

Johan Heikfolk

Juris kandidat
Koncernjurist
Anställd sedan 2017

Carl-Magnus Tidström

Ekonomie magister
Ekonomichef
Anställd sedan 1997

Mikael Lillvik

Ingenjör
Verkställande direktör, Prevex
Anställd sedan 2002

Stefan Sjöberg

Ekonomie magister
Affärsgruppchef Mirka
Anställd sedan 2011

ORDINARIE REVISORER

Kjell Berts

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

Bengt Nyholm

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

REVISORS- SUPPLEANTER

Anders Svensas

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

Kristian Berg

Ekonomie magister, CGR
Ernst & Young Ab

ÖVERVAKNINGS- REVISOR

Ernst & Young AB



& REVISORER

Från vänster:

Kjell Antus
Hannu Uusi-Pohjola
Johan Heikfolk
Carl-Magnus Tidström
Mikael Lillvik
Stefan Sjöberg



ADRESSER

KWH Group

KWH-koncernen Ab
Handelsplanaden 15, 6 vån
FI-65100 Vasa, Finland
Tel. +358 20 778 7900
www.kwhgroup.com
info@kwhgroup.com

Mirka

Mirka Ab
Pensalavägen 210,
FI-66850 Jeppo, Finland
Tel. +358 20 760 2111
Fax +358 20 760 2290
www.mirka.com
sales@mirka.com

CAFRO S.p.A., Italien
www.cafro.com

KWH Mirka Ibérica S.A.U., Spanien
www.mirka.es

Mirka Asia Pacific Pte Ltd, Singapore
www.mirka-asiapac.com

Mirka Belgium Logistics NV, Belgien

Mirka Brasil Ltda., Brasilien
www.mirka.com.br

Mirka Canada Inc., Kanada
www.mirka.ca

Mirka France Sarl, Frankrike
www.mirka.fr

Mirka GmbH, Tyskland
www.mirka.de

Mirka India Pvt Ltd, Indien
www.mirka.co.in

Mirka Italia s.r.l., Italien
www.mirka.it

Mirka Mexicana S.A. de C.V., Mexico
www.mirka.com.mx

**Mirka Middle East FZCO,
Förenade Arabemiraten**
www.mirka.com/ar-AE/ae

Mirka Rus LLC, Ryssland
www.mirka.ru

Mirka Scandinavia AB, Sverige
www.mirka.se

Mirka Trading Shanghai Co., Ltd, Kina
www.mirka.com.cn

**Mirka Turkey Zimpara Ltd Şirketi,
Turkiet**
www.mirka.com.tr

Mirka (UK) Ltd, England
www.mirka.co.uk

Mirka USA Inc., USA
www.mirka-usa.com

KWH Logistics

Oy Backman-Trummer Ab
PB 49, FI-65101 Vasa, Finland
Tel. +358 20 777 1111
www.backman-trummer.fi

Oy Adolf Lahti Yxpila Ab
www.adolf-lahti.fi

Oy Blomberg Stevedoring Ab
www.blomberg.fi

Oy Moonway Ab
www.moonway.fi

Oy M. Rauanheimo Ab
www.rauanheimo.com

Stevens Oy
www.stevens.fi

Oy Otto Rodén Ab
www.rodenshipping.fi

A. Jalander Oy
www.jalander.com

Vaasa Stevedoring Oy
www.vaasastevedoring.fi

Oy KWH Freeze Ab
www.kwhfreeze.fi

KWH Invest

KWH Invest
Handelsplanaden 15, 6 vån
FI-65100 Vasa, Finland
Tel. +358 20 778 7900
www.kwhgroup.com

Oy Prevex Ab
FI-66900 Nykarleby, Finland
Tel. +358 6 781 8000
www.prevex.com

Winkiel Sp. z o.o., Polen
www.winkiel.pl



KWH-koncernens årsredovisning 2017 består av en årsberättelse och en bokslutsrapport.

Årsberättelsen presenterar koncernen och dess verksamhet år 2017 samt koncernens resultat- och balansräkning. Årsberättelsen publiceras även på företagets hemsida www.kwhgroup.com. Den ges ut på svenska, finska och engelska.

Bokslutsrapporten innehåller bokslut med bilageuppgifter och den kan beställas från info@kwhgroup.com. Bokslutsrapporten ges ut på svenska.

www.kwhgroup.com

Layout: Reklambyrå Oddmob
Personbilder: Katja Lösönen

20



www.kwhgroup.com